

IDEA PERNIAGAAN

Ingín Meniaga Tapi Tiada Idea
**Kunjungan ke Pusat Borong
Mencetuskan Pelbagai Idea
Perniagaan**

Nur Fadhlina Zainal Abedin



RAMAI di kalangan rakyat Malaysia yang berminat untuk menceburi bidang perniagaan samada sebagai pendapatan tetap atau sampingan. Kekangan biasa bagi mereka yang tiada pengalaman dan baru ingin berjinak dalam perniagaan ialah ketandusan idea tentang produk atau servis yang ingin dipasarkan. Sekiranya anda adalah salah seorang daripada mereka, saya mencadangkan anda melawati mana-mana pusat borong yang terdapat dalam negara mahupun luar negara. Di Malaysia, antara pusat borong yang terkenal adalah *Kenanga Wholesale City* yang terletak di Jalan Gelugor, Kuala Lumpur dan GM Klang di Selangor. Terdapat pelbagai jenis barangan yang tawarkan pada harga runcit dan borong. Rata-rata barangan adalah daripada negara China.

Sekiranya anda berniat untuk memulakan perniagaan dengan modal yang besar dan lebih serius, saya cadangkan anda terus ke lubuk borong dunia iaitu *Yiwu International Trade City* yang dikenali sebagai pasar Yiwu. Ia merupakan pusat borong terbesar di dunia terletak di Yiwu, Zhejiang, China dan menjadi tumpuan pengimport di seluruh dunia. Kebanyakan rakyat Malaysia lebih tertarik dengan Guangzhou untuk membuat pembelian borong. Namun sebenarnya kebanyakan barangan daripada sana adalah daripada Yiwu. Disebabkan itu harga di pasar Yiwu adalah lebih murah. Selain itu, pasar Yiwu adalah pasar setempat dengan pelbagai jenis barangan. Ia lebih memudahkan berbanding Guangzhou yang perlu bergerak dari satu lokasi ke lokasi lain.

Pasar Yiwu berkeluasan 2.6 juta meter persegi dan memuatkan lebih 70,000 premis borong. Pasar ini terlalu besar hingga dibahagikan kepada beberapa *district* atau daerah. Anda akan terkejut dengan kunjungan kali pertama kerana sesuatu produk dijual oleh berpuluh-puluh (mungkin beratus-ratus) kedai dengan variasi warna, bentuk dan corak berbeza. Ini memberi lebih banyak pilihan kepada pembeli. Walaupun pasar ini amat besar, produk-produk tertentu di sini dapat ditemui dengan mudah kerana pasar ini mengasingkan barangan mengikut daerah. Contohnya alat permainan yang terletak di daerah satu. Terlalu banyak kedai yang membekalkan alat permainan dengan pelbagai variasi membuat anda rambang mata. Berada di daerah ini seolah berada di taman tema mini kerana *foyer* di luar premis dipenuhi dengan demonstrasi-demonstrasi alat permainan untuk menarik pembeli. Jika anda berminat untuk berkunjung ke sini, pastikan beberapa hari diperuntukkan kerana sehari tidak mencukupi untuk menjelajah pasar ini. Pasar ini dikhususkan kepada pemborong, jadi anda tidak dapat membeli runcit jika ke sini.

Membeli borong secara terus di luar negara adalah lebih menjimatkan kos kerana dapat mengurangkan penglibatan pihak ketiga dalam transaksi. Walau bagaimanapun, ia akan hanya menjimatkan kos sekiranya barangan diborong dengan kuantiti yang besar. Kos purata penghantaran bagi setiap unit barang akan lebih murah dengan kuantiti yang besar. Namun, bakal usahawan baru tidak digalakkan membuat pelaburan tinggi pada percubaan pertama perniagaan untuk mengelakkan kerugian yang tinggi akibat kurangnya pengalaman perniagaan. Benar, semakin tinggi risiko yang diambil, semakin tinggi potensi keuntungan. Tetapi setiap risiko yang diambil perlu disertai dengan ilmu yang cukup. Pengalaman adalah sangat penting kepada usahawan dalam memahami kehendak pasaran dan cabaran-cabaran dalam perniagaan. Pengalaman yang dilalui adalah pembelajaran sebenar kepada usahawan dalam memasang strategi perniagaan dan meneroka dunia perniagaan dengan lebih matang.



Saya lebih menggalakkan usahawan baru untuk membeli borong secara atas talian sahaja berbanding ke luar negara. Alasan utama adalah faktor kos. Selain menjimatkan kos perjalanan dan penginapan, usahawan juga dapat menjimatkan kos penghantaran barangan termasuk kos untuk *forwarding agent*. Jika tersilap percaturan akan menyebabkan kos barangan yang dibeli terus di luar negara menjadi lebih mahal berbanding kos membeli dengan orang tengah di Malaysia. Kos-kos ini dapat diijimatkan dengan membuat pesanan dalam talian. Kelebihan membeli di talian antaranya memberi lebih banyak pilihan dan dapat membuat perbandingan harga oleh setiap pembekal. Perkongsian lanjut tentang pembelian borong secara atas talian akan saya kongsi dalam edisi Aspirasi FPP yang akan datang.

Usahawan harus bijak melihat peluang dan bertindak pantas untuk menjadi pelopor dalam pasaran sebelum dibanjiri dengan pesaing-pesaing perniagaan. Idea perniagaan mudah tercetus dengan mengenalpasti permasalahan dalam komuniti. Setiap penyelesaian terhadap permasalahan tersebut adalah peluang yang baik untuk usahawan. Penyelesaian itu tidak semestinya sesuatu yang belum ada dalam pasaran. Sekiranya usahawan dapat memberi alternatif terbaik dari segi kecekapan, kualiti dan harga (akibat penjimatan kos), ia menjadi kelebihan kepada usahawan terbabit. Bagi umat Islam, berniaga dengan niat untuk membantu masyarakat adalah lebih barakah.

