

FPP BizNewz

December 2020 – May 2021

MANAGEMENT • INVESTMENT • ECONOMICS • ENTREPRENEURSHIP • TECHNOLOGY

**TRIBUNAL TUNTUTAN
PEMBELI RUMAH:**
Pembeli vs Pemaju
Perumahan

Is Working from Home
a Dream-Come-True
for Introverts or
Vice Versa?

Market Reaction to
PRIVATE PLACEMENT

BELAJAR DENGAN
TikTok

HIBAH:
Alternatif kepada
Pengurusan Aset
Islam di Malaysia

BENGKEL PEMANTAPAN
**PENULISAN ARTIKEL
UNTUK PENERBITAN**

**BERSELAWATLAH,
TANDA KASIH KEPADA
RASULULLAH S.A.W.**

E-DOMPET
DI MALAYSIA:
SATU TINJAUAN

ONE JOURNEY
COMES TO AN END
AND ANOTHER **BEGINS**



Photo by:
M Rishal
on Unsplash

e-Bulletin of the Faculty of Business and Management, UiTM Cawangan Terengganu
eISSN 2600-9811

Editor-in-Chief

-We All Have Stories

BizNewz is back! It's my 4th year with this e-bulletin and it's my two-and-a-half years being the Editor-in-Chief. Starting as one of the proofreaders, I've found this task a great opportunity for me to develop as both an individual and an academician. Throughout those wonderful years, many types of writing have come to BizNewz.

People write for many reasons. But the primary reasons for writing anything are to communicate with others and stimulate interest or action from readers. This is because anything that you write represents your knowledge, experiences, know-how, and even your own current state of feelings and conditions. Believe it or not, most people write every day nowadays, especially on social media, expressing themselves.

When we write for ourselves, it helps us to think, learn, and understand. Writing for ourselves is a private affair and matter though it may be shared with others and when we write for others, it's usually for sharing ideas and thoughts, and assessment or publication for a wider readership.

To some people, they write to be fully alive. The act of writing draws us into the moment. Writing makes us travel all over the world, see the waves of the ocean and the blades of grass, smell the fresh and breezy air from the mountains,

Chief's Message

Stories to Share -

hear the sharp chirp of the morning cricket and birds, and listen to cries for help and laughs of happiness from another part of the world; seemingly as they're for real.

Some people write with the idea to change the world with old or new ideas, concepts, beliefs, and values. Yes, great writing can definitely change readers' beliefs and perspectives, either in a good way or not. We want to bring new things to life, to mold things into the image we have in our minds and imaginations, and to some, this can be achieved through writing.

Another possible reason for people to write is to make a name for ourselves. As an academician, visibility is important today. To realise this, BizNewz has somehow provided a platform for us to be visible in writing. It may be just a small medium but still it creates an opportunity for us to deliver and express ourselves.

Thank you so much for writing with BizNewz. Please keep supporting us and *Eid Fitri al-Mubarak*, maaf zahir dan batin from the BizNewz Team.

Much love,
Fathiyah Ismail
Editor-in-Chief
BizNewz

FPP BizNewz Team

ADVISER

- **Dr. Ahmad Suffian Mohd Zahari**

CHIEF EDITOR

- **Fathiyah Ismail**

MANAGING EDITOR

- **Norchahaya Johar**

SECRETARIES

- **Wan Maziah Wan Ab Razak**
- **Hani Sakina Mohamad Yusof**

MALAY EDITORS

- **Hani Sakina Mohamad Yusof**
- **Suzila Mat Salleh**
- **Nur Syikri Harun**
- **Fathiyah Ismail**

ENGLISH EDITORS

- **Nur Syikri Harun**
- **Haslenna Hamdan**
- **Azian Abd Ghani**
- **Najah Lukman**
- **Che Wan Khalidawaty Khalid**

LAYOUT & GRAPHIC EDITORS

- **Nur Syikri Harun**
- **Nur Azwani Mohamad Azmin**

LOGISTICS

- **Nurul Ulfa Abdul Aziz**

BizNewz

e-Bulletin of the Faculty of Business and Management, UiTM Cawangan Terengganu (eISSN 2600-9811)

Visit Our Website:

<https://biznewzuitm.wixsite.com/biznewz>

Submit Your Article(s) to:

biznewzuitm@gmail.com

(Managing Director)

Next Issue: Jun-Nov 2021

Submission Deadline: 5th Oct 2021

Disclaimer

The opinions expressed in our published works are those of the authors and do not reflect the opinions of BizNewz or its Editors.

Information contained in our published works have been obtained by BizNewz from sources believed to be reliable. However, neither BizNewz nor its authors guarantee the accuracy or completeness of any information published herein and neither BizNewz nor its authors shall be responsible for any errors, omissions, or with regard to the accuracy or sufficiency of the information contained in BizNewz publications.

All rights reserved. No part of any BizNewz published works may be reproduced, stored in a retrieval system, or transmitted in any forms or by any means, electronic, mechanical, photocopying, recording, or otherwise, without written permission from the BizNewz Team.

This e-bulletin is powered by
InDesign



contents

Articles	Page
Editor-in-Chief's Message	2
Akhirnya Sauh Kami Labuhkan	6
Tribunal Tuntutan Pembeli Rumah: Pembeli VS Pemaju Perumahan	10
Is Working from Home a Dream-Come-True for Introverts or Vice Versa?	14
Market Reaction to Private Placement	20
Belajar dengan TikTok	24
Hibah: Alternatif kepada Pengurusan Aset Islam di Malaysia	28
Bengkel Pemantapan Penulisan Artikel untuk Penerbitan	32
Webinar FPP: Persediaan Menjelang Ramadhan – Bersediakah Anda?	34
Berselawatlah, Tanda Kasih kepada Rasulullah S.A.W.	36
E-Dompet di Malaysia: Satu Tinjauan	38
2021 IT Trends in Higher Education to Watch	44
Dietary Supplement VS Real Food	48
Kutu: Boleh atau Tidak?	52
The Reasons behind Bond Issuance	54
Online Kit for Lecturers: A Tool to Help Educators to Be Online Competent	60
'Joy Buyer' dalam Perdagangan Siaran Langsung	64
COVID-19: Dalam Musibah Terselitnya Ibrah	70
Mentorship Programme in PhD Power Fellowship	76
Bazir & Boros: Apa Bezanya?	80
Bengkel Perancangan Strategik Fakulti Pengurusan dan Perniagaan	86
Endangered Marine Species	90
Intermittent Fasting: Benefits and How It Works	96
Extreme Sports Destinations in Malaysia	100
UiTM & I	104
One Journey Comes to an End and Another Begins	106
My Soul Sista!	110

Akhirnya Pauk



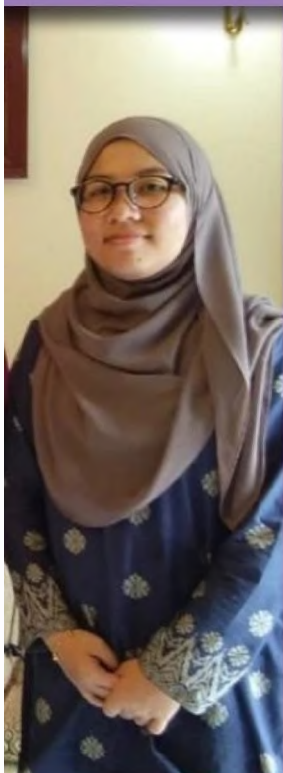
Kami Labuhkan



Sedih dan sayu rasa di hati apabila kebelakangan ini beberapa rakan pensyarah Fakulti Pengurusan dan Perniagaan, UiTM Cawangan Terengganu telah dan bakal menamatkan perkhidmatan sebagai kakitangan UiTM dan seterusnya menempuh alam persaraan. Berat rasanya untuk melepaskan, tetapi sudah tertulis itulah suratan dan takdir kehidupan. Takkan terbalas segala budi dan jasa semua rakan kita dengan kata-kata dan harta benda.

Pn. Muhazita Alias @ kak Ma, Dr. Md. Noh Abd Majid @ Tok Ayah, Prof. Madya Ismail Hassan @ PMI, Pn. Che Khalidawaty Khalid @ kak Da, Pn. Fatimah Zainab Dzulkifli @ Kak Ja, dan Pn. Norchahaya Johar @ kak Sunshine. Selamat melabuhkan tirai perkhidmatan sebagai pensyarah, dan selamat menjalani dunia persaraan. Akan tetapi, ada kata-kata yang kita pernah dengar:

"Once a teacher, always a teacher. Wherever you go, or whatever you do, you can never get out of teaching. It's like mafia. You know too much".



*Bila memandang ke muka laut
Nampak sampan mudik ke hulu
Hati terkenang mulut menyebut
Budi yang baik kan ingat selalu*

*Akar keladi melilit kasih
Selasih tumbuh di dalam taman
Junjungan budi kenangan kasih
Mesra kenangan sepanjang zaman*

*Barhampar lapik berlicin daun
Bagaikan lesung dengan antan
Purnama pula berganti tahun
Jasamu tuan kekal di ingatan*

*Jalan-jalan ke pasar baru
Hati berkenan buah berangan
Kalau ketemu teman yang baru
Teman lama dilupa jangan*

*Sutera batik bertenun indah
Dipakai si dara nampak berseri
Biarpun jauh jarak memisah
Pastinya ada rindu di hati*

*Mengait rambutan menggunakan galah
Disimpan bersama buah berangan
Walau sezarah silap dan salah
Harap dimaafkan disimpan jangan*

Ikhlas daripada:

Fathiyah Ismail (Ketua Pengarang BizNewz)
Dr. Ahmad Suffian Mohd Zahari (KPP)
Nurul Syuhada Baharuddin (KP Ijazah)
Nik Noor Afizah Azlan (KP Diploma)
Wan Maziah Wan Ab Razak
Hani Sakina Mohamad Yusof
Suzila Mat Salleh
Azian Abd Ghani
Najah Lukman
Nur Azwani Mohamad Azmin
Nurul Ulfa Abdul Aziz
dan seluruh warga Fakulti Pengurusan dan Perniagaan
UiTM Cawangan Terengganu





TRIBUNAL TUNTUTAN PEMBELI RUMAH: Pembeli vs Pemaju Perumahan

**Noorimah Misnan
Wan Mardiana Wan Musa
Shahariah Harun
Syafini Muda**

Fakulti Undang-Undang, UiTM Cawangan Terengganu

Tribunal Tuntutan Pembeli Rumah adalah satu tribunal yang ditubuhkan pada tahun 2002 di bawah Akta Pemaju Perumahan (Kawalan dan Perlesenan) (Pindaan) 2002 di bawah Kementerian Perumahan dan Kerajaan Tempatan. Objektif utamanya ialah sebagai satu platform alternatif untuk mendengar dan mengadili tuntutan pembeli rumah yang ingin menuntut ganti rugi atau pampasan daripada pemaju perumahan dengan cara yang mudah, murah, dan cepat tanpa perlu pergi ke mahkamah. Tribunal juga dikawal selia oleh Peraturan-Peraturan Pemaju Perumahan (Tribunal Tuntutan Pembeli Rumah) 2002 yang memperuntukkan proses dan prosedur yang perlu dipatuhi oleh pembeli ketika membuat tuntutan terhadap pemaju perumahan.

Tribunal Tuntutan Pembeli Rumah dianggotai oleh seorang Pengerusi dan seorang Timbalan Pengerusi yang merupakan pegawai dalam perkhidmatan perundangan dan kehakiman serta tidak kurang daripada

lima orang anggota Tribunal Tuntutan Pembeli Rumah yang dilantik oleh menteri.

Tribunal ini mempunyai bidang kuasa untuk mendengar kes tuntutan yang melibatkan projek-projek perumahan di Semenanjung Malaysia sahaja. Kes-kes tersebut termasuklah rumah yang dibina tidak seperti pelan asal, keluasan rumah atau tanah tidak seperti pelan asal, kerosakan bahagian bangunan rumah, rumah siap lewat, dan kemudahan yang tidak lengkap seperti dalam perjanjian, misalnya rumah bocor atau pendawaian yang tidak selamat. Selain itu, pembeli juga boleh membuat tuntutan jika terdapat iklan yang mengelirukan seperti iklan penyediaan pintu pagar automatik, kabinet dapur, atau penyaman udara percuma.

Kuasa tribunal adalah terbatas seperti yang diperuntukkan dalam Akta sahaja. Sebagai contoh, tribunal tidak mempunyai bidang kuasa untuk mendengar kes-kes berkaitan projek rumah terbengkalai. Ini bermakna,



Photo by:
Alexander Andrews
on Unsplash

jika pemaju gagal menyiapkan sesuatu projek perumahan, pembeli tidak boleh membawa kes tersebut ke tribunal. Walau bagaimanapun, pembeli boleh membawa kes tersebut ke mahkamah sivil dan pemaju mungkin boleh dikenakan penalti undang-undang jenayah di bawah Kanun Keseksaan kerana menipu.

Terdapat dua jenis tuntutan yang boleh dibuat oleh pembeli iaitu:

1. tuntutan teknikal, iaitu yang berkaitan kecacatan mutu kerja dan kegagalan mematuhi spesifikasi bahan seperti dalam perjanjian.
2. tuntutan bukan teknikal, iaitu tuntutan ganti rugi kerana pemaju lewat menyerahkan milikan kepada pembeli.

Pembeli boleh membuat tuntutan dalam tempoh 12 bulan daripada:

1. tarikh sijil 'perakuan siap dan pematuhan' (*certificate of completion and compliance*) dikeluarkan, atau
2. tarikh luput tempoh liabiliti kecacatan, atau
3. tarikh tamat perjanjian jual beli jika ia berlaku sebelum 'Sijil Perakuan Siap dan Pematuhan' dikeluarkan.

Pembeli yang tidak berpuas hati boleh membuat tuntutan dengan mengisi dan memfailkan Borang 1 sebanyak empat salinan dengan bayaran RM10. Pembeli hendaklah menghantar satu salinan borang tersebut kepada pemaju supaya pemaju tersebut mengetahui ada tuntutan yang dibuat terhadapnya. Tribunal hanya mempunyai kuasa untuk mendengar tuntutan dengan jumlah maksimum RM50,000 sahaja. Walau bagaimanapun, pengecualian dalam Akta menyatakan bahawa jika

tuntutan melebihi jumlah tersebut, tribunal boleh mengadili kes tersebut jika pihak yang membuat tuntutan bersetuju untuk tidak meneruskan jumlah baki tuntutan dan pihak pemaju bersetuju secara bertulis.

Tribunal akan mengeluarkan surat atau notis berkaitan tarikh pendengaran sekurang-kurangnya 14 hari sebelum tarikh tersebut. Seperti proses pendengaran di tribunal lain, pihak-pihak yang terlibat tidak boleh diwakili oleh peguam, tetapi mereka boleh memanggil saksi untuk memberi keterangan dan mengemukakan dokumen-dokumen berkaitan sebagai bukti.

Award (keputusan) yang boleh dibuat oleh tribunal selepas mengadili kes hendaklah dipatuhi oleh pemaju. Kegagalan pemaju untuk mematuhi *award* merupakan satu kesalahan dan pembeli boleh membuat laporan bertulis kepada tribunal untuk memaklumkan ketidakpatuhan ini. Dengan adanya laporan ini, tribunal mempunyai kuasa untuk mendaftarkan *award* tersebut ke Mahkamah Majistret untuk penghakiman. Pemaju yang gagal mematuhi perintah mahkamah, jika sabit kesalahan, boleh dikenakan hukuman denda atau hukuman penjara. Selain itu, pembeli juga boleh melaporkan kegagalan pemaju untuk



mematuhi *award* kepada Bahagian Penguatkuasaan, Jabatan Perumahan Negara (JPN), Kementerian Perumahan dan Kerajaan Tempatan yang mempunyai kuasa untuk mengambil tindakan mengenakan penalti jenayah di mahkamah. Jika sabit kesalahan, pemaju boleh dikenakan denda tidak melebihi RM50,000 atau penjara tidak melebihi dua tahun atau kedua-duanya sekali.

Di Sabah, Tribunal Tuntutan Pembeli Rumah ditubuhkan pada November 2007 setelah pindaan Enakmen Pemaju Perumahan (Kawalan dan Perlesenan) 1978. Tribunal ini adalah seperti yang terdapat dalam peruntukan seksyen 19A, Bahagian VII, Enakmen Pemaju Perumahan (Kawalan dan Perlesenan) (Pindaan 2005) yang berkuatkuasa pada 2 Julai 2007. Tribunal boleh mendengar sebarang kes tuntutan yang melibatkan projek-projek perumahan yang dijalankan di Sabah sahaja. Pihak penuntut boleh mengisi borang 1 dengan bayaran sebanyak RM50.

Di Sarawak, Tribunal Tuntutan Pembeli Rumah juga telah diperkenalkan pada 1 Mei 2010 di bawah Ordinan Pemaju

Perumahan (Kawalan dan Perlesenan) Pindaan 2009 untuk mendengar dan mengadili tuntutan tidak melebihi RM40,000 dengan yuran sebanyak RM50.

Pada Januari 2013, Tribunal Perumahan dan Pengurusan Strata (TTPS) telah ditubuhkan dengan menggabungkan Tribunal Tuntutan Pembeli Rumah dan Tribunal Pengurusan Strata. Akta-Akta dan Peraturan-Peraturan juga telah ditambah baik dengan pindaan-pindaan tahun 2012 dan 2015. Pengurusan kedua-dua tribunal ini juga telah dimantapkan untuk kebaikan dan manfaat kepada pembeli rumah yang teraniaya haknya.

Pembeli yang ingin menuntut haknya di tribunal bolehlah melayari laman rasmi Kementerian Perumahan dan Kerajaan Tempatan di alamat www.kpkt.gov.my untuk maklumat lanjut dan muat turun borang.

...



Photo by:
Alexander Andrews
on Unsplash



is working from home a dream-come-true for introverts or vice versa?

¹**Norchahaya Johar**

²**Nur Syikri Harun**

¹**Azlina Shamsudin**

¹**Marha Abdol Ghapar**

Faculty of Business and Management, UiTM Cawangan Terengganu¹

Academy of Language Studies, UiTM Cawangan Terengganu²



Photo by:
Good Faces
on Unsplash



The COVID-19 pandemic has undoubtedly altered the way we work, learn, socialise, and play. The highly contagious disease has forced many countries to take drastic measures, such as temporary closures of businesses, schools and universities, as well as religious institutions, in order to prevent the outrageous disease from spreading further.

Currently, the increasing number of confirmed and positive cases of COVID-19, the emergence of new deadly, aggressive, mutated COVID-19 variants, and the recent spike of the basic reproduction number, known as R-naught or R0 of the COVID-19 infections, have forced the government to implement stricter Standard Operating Procedures (SOP) under the Movement Control Order (MCO 3.0), of which Work-From-Home (WFH) policies have been reintroduced (Tharanya Arumugam & Teh Athira Yusof, May 21, 2021). Following the implementation of MCO 3.0, 80 per cent of government servants and 40 per cent of private staffers have been ordered to work from home (Rashvinjeet & Jo Timbuong, May 22, 2021). To safeguard people's well-being by juggling between life and livelihood, businesses and essential services must operate in order to survive, and as a result, many companies have had to exercise Work-From-Home policies.

Work-From-Home, also known as telecommuting or remote working, is a situation in which employees are permitted to work in locations other than their office, a centre point of an organisation. Working in remote areas usually means working at home, but it can also mean working somewhere other than the office. Contrary to a popular belief, remote working is not a new trend. Brie Weiler Reynolds, a Career Development Manager, has written on his blog flexjobs.com that the rise of remote working over the last decade is actually a return to a more traditional way of working. People had used to make a

living where they lived before offices and factories became the primary places of employment. Farmers have grown crops on their own land, cattle breeders have bred cattle on their farms, and artisans of all kinds have set up shops and sold their wares in their homes.

As technology has advanced, innovations, such as computers, laptops, mobile phones, smartphones, and the Internet, platforms for employees to work in remotely have been conveniently provided, hence, they are able to collaborate virtually with their colleagues. Many businesses have become interested in this way of working after realising numerous benefits it has offered to both the organisations and their employees, such as increased productivity, better work-life balance, improved employees' mental and physical health, and much lower operating costs. Companies, including Fortune 500 firms, have jumped on board and formalised employee telecommuting programmes, which are still in use to date.

Working from home may appear appealing to some employees because they believe that they are empowered to perform their duties without constant supervision. However, it may not be necessarily suitable for all employees as different personalities may perceive it differently. As introverts, they are more interested in how other introverted personalities view telecommuting. Unlike extroverted ones, they are more excited about the opportunity to work from home during the COVID-19 pandemic. They do not mind working alone as, for them, working from home makes them more productive than working in the office with all of its distractions. While we acknowledge that teaching entirely online from home has increased our workloads as academics, the flexibility that comes with remote working has allowed us to spend more time with our families while still fulfilling our work responsibilities, thereby, increasing our commitment to the job and organisation. Furthermore, having more 'alone time'

relieves the pressure of socialising, which can be exhausting at times, has allowed us to concentrate more on our tasks. Nonetheless, we would like to know what the general consensus is on this subject, as ours is merely an opinion.

According to Olivia-Guy Evans's perspective written in her article '*Introvert and Extrovert Personality Traits*', introverts are reserved, quiet, and shy by nature, and preferring solitude, small group interactions, and less stimulating activities. Based on these, many people believe that working from home is an ideal working environment for those introverts. This is because there is neither pressure to interact with others nor distractions that can impede them from working. This notion has been shared by Head of the Department of Management at the University of Toronto David Zweig who has stated that *"it makes sense to think about introversion as one of the personality traits that may adapt better to working from home as introverts generally don't have any problem(s) working in isolation, they prefer quieter activities and they are not the people who are always looking to be the center of attention"*.

Han Pong Yeh, a blogger and fellow introvert, has agreed that working from home is a 'dream- come-true' and written on her blog, introvertdear.com, that when her company was announcing that all employees would begin working from home, she herself was feeling a sense of relief, joy, and even victory after suffering through all those years of office life.

Arindam Goswami, on the other hand, has refuted the notion that remote working is an ideal working environment for introverts. He has written in hrkatha.com that humans have a natural desire to socialise; however, being isolated and secluded for an extended period of time can lead to mental-health issues, such as mental anxiety and extreme loneliness, even in introverts. He also gives credence to the fact that while introverts value

solitude, they also stay hungry for social interactions but only in moderation. Another issue that he has brought up is that working from home means being surrounded by family all the time, which is not always a good idea even for the introverts. While family is important, being constantly surrounded by them can deprive the introverts of something sacred, which is the opportunity to find personal space. Typically, the introverts require a lot of 'alone time', but not getting enough of it due to working from home and being continuously surrounded by loved ones simultaneously can lead to emotional exhaustion, surprisingly. Likewise, blogger Mitchell Demeter has also subscribed to a belief that working from home is a 'pitfall' that has mentally consumed those who have been identified as introverted compared to their extroverted buddies, which is astonishing and demanding us to take a moment to process this.

Based on the above viewpoints, we can conclude that, while working from home can be immensely beneficial to introverts, it is not the best idea for them at all times. There may have been other aspects of remote working that are not covered in this article, which may undermine introverts' motivation and commitment to their work responsibilities. However, it is up to them to figure out how to avoid the less desirable aspects of working from home in order to remain devoted to their work and organisation. Being either introverts or extroverts is not anyone's fault. This is because different personalities have their own uniqueness and the preference of the working environment and feeling comfortable with this flexible atmosphere would be dictated by these personalities and other influential factors.

...

**References:**

1. Demeter, M. (2020). The secret struggles of introverts in a remote workforce. Retrieved from: <https://www.fastcompany.com/90560224/the-secret-struggles-of-introverts-in-a-remote-workforce>
2. Goswami, A. (2020). Is work-from-home blissful for introverts? Retrieved from: <https://www.hrkatha.com/features/is-work-from-home-blissful-for-introverts/>
3. Guy-Evans, O. (2020). Introvert and extrovert personality traits. Retrieved from: <https://www.simplypsychology.org/introvert-extrovert.html>
4. Rashvinjeet S. Bedi, & Jo Timbuong (May 22, 2021). Tighter MCO 3.0: 80% of govt staff, 40% of private sector to work from home, says Ismail Sabri. Retrieved from: <https://www.thestar.com.my/news/nation/2021/05/22/tighter-mco-30-80-of-govt-staff-40-of-private-sector-to-work-from-home-says-ismail-sabri>
5. Reynolds, B. W. (2017). The complete history of working from home. Retrieved from: <https://flexjobs.com/blog/post/complete-history-of-working-from-home>
6. Tharanya Arumugam, & Teh Athira Yusof (May 21, 2021). Covid-19: Stricter MCO 3.0, more restrictions to be introduced. Retrieved from: <https://www.nst.com.my/news/nation/2021/05/692055/covid-19-stricter-mco-30-more-restrictions-be-introduced>
7. Yeh, H. P. (2020). As an introvert, working from home is my heaven. Retrieved from: <https://introvertdear.com/news/introvert-working-from-home-is-heaven/>

Photo by:
Good Faces
on Unsplash



A'tiqah Rashidah Abu Samah
Roseziahazni Abdul Ghani
Zuraida Mohamad
Noorhayati Yusof Ali
Faculty of Business and Management
UiTM Cawangan Terengganu

M
Re

P
Plac



Photo by:
Alec Favale
on Unsplash

As public-listed companies on Bursa Malaysia make announcements, either about the new issuance of stocks or other types of announcements that convey material details, stock prices will respond positively or negatively according to the announcements made. These depend on whether the market perceives the announcements as favourable or unfavourable news.

Regularly, good news will result in a rise in share prices or returns, resulting in a positive wealth effect, whereas unfavourable news has a negative impact on wealth. The wealth impact of different forms of event announcements has been well-established in the finance literature. Initially, event announcement studies have been conducted to see whether or not the market was efficient by focusing on the speed at which newly announced information was incorporated into the stock prices.

Theoretically, a private equity placement can be interpreted as both negative and positive news, depending on investors' assessment on the listed companies' financing values. In the United States, private equity placements are aligned with the positive market reaction according to Wruck (1989) and Hertz and Smith (1993). Kato and Schallheim (1993) have also found that share prices respond positively to private placements in Japan. However, a study done by Chen, Ho, Lee, and Yeo (2002) on private placements in Singapore from 1988 to 1993 has found negative announcement returns. In a study conducted by Nordin, Abdul Manab, and Zainuddin (2017) examining the Malaysian stock-market reaction to the announcement of private placements made by 127 publicly listed firms for a period from 2013 to 2015, it is discovered that there is a zero-announcement effect

in response to the announcements. They have concluded that the market is indifferent in response to private placement announcements in Malaysia. Recently, there has been a noticeable rise in private-placement activities in Bursa Malaysia as companies take advantage of the market's abundant liquidity to raise cash by selling shares to pre-identified investors. It is not surprising that the private placement is the preferred form of fundraising due to its quicker execution time as compared to other approaches.

Referring to the table attached below, it is found that there was an odd pattern in the movement of the stock prices of the companies involved in private placements in 2020, with 90% of them being penny stocks. In the months following their respective private-placement announcements, about half of the companies' stock prices reached new highs, with some even breaking records. The share prices of 23 companies have at least doubled. According to data compiled by Bloomberg, Bursa Malaysia saw 151 deals of private placements in the first nine months in 2020, compared with 76 in the same period in 2019.

It is evident that private placements

Companies whose share price doubled since placement announced in 2020

COMPANY	PLACEMENT (%)	RATIONALE	SHARE PRICE % GAIN (FROM PLACEMENT ANNOUNCEMENT TO YTD HIGH)	LAST CLOSE (RM)
Ho Weh Genting	10	Working capital	1,258	0.936
PDZ Holdings	30	Working capital	883	0.095
Niche Capital Emas	10	Working capital	567	0.275
XOX*	30	New vending machine biz	540	0.28
SMTTrack	30	Ongoing project	383	0.315
Ikhtesam Jaya	38.46	Ongoing project	377	0.24
Digistar	20	Fund security biz	338	0.10
Fintec Global*	30	Future investment	300	0.135
Rubberax	10	Expand manufacturing plant	287	5.15
Johan Holdings	35	Future investment	285	0.185
Lambo Group	30	Expand e-commerce, courier biz	275	0.045
Carapilus	10	Expand manufacturing plant	271	3.08
Trive Property*	10	Working capital	200	0.02
Prestariang	10	Working capital, pay debt	183	0.785
MLabs*	30	Market existing product	167	0.04
Microlink Solutions	30	Ongoing project	161	1.63
Bioalpha Holdings	10	Future investment	159	0.275
Mega Sun City	10	Working capital	141	0.175
Iris Corp	10	Working capital	135	0.365
CN Asia	10	Ongoing project	131	0.58
Ecobuilt	10	New warehouse	118	0.18
BTM Resources	20	Working capital	110	0.18
Kumpulan Powernet	10	Working capital, future investment	100	3.11

*Has placed shares since this year

Note: All countries have retreated from YTD high
As at Sept 7, 2020

enable cash-strapped businesses to raise funds rapidly from investors. However, minority shareholders would face earnings dilution because they have not been included in the placement process. This would not happen if the companies chose other methods, such as right issuance. This is because a rights issue would not dilute the stake of the shareholders.

In April 2021, AMMB Holdings Berhad (AmBank) confirmed that its 300 million private placement shares were fixed at RM2.75 apiece to raise an estimated RM810 million. The shares were offered to institutional funds and high-net-worth-individuals, and were oversubscribed. It came just over a month after AmBank had reached an agreement with the Ministry of Finance to pay RM2.83 billion in settlement for transactions related to the 1MDB, in which the bank was involved. Thus, it is interesting to monitor the private placement activities in Malaysia due to increase of the raising capital methods development in the financial market.

• • •

References:

1. Chen, S. S., Ho, K. W., Lee, C. F., & Yeo, G. H. (2002). Wealth effects of private equity placements: evidence from Singapore. *Financial Review*, 37(2), 165-183.
2. Hertz, M., & Smith, R. L. (1993). Market discounts and shareholder gains for placing equity privately. *The Journal of finance*, 48(2), 459-485.
3. Kato, K., & Schallheim, J. S. (1993). Private equity financings in Japan and corporate grouping (Keiretsu). *Pacific-Basin Finance Journal*, 1(3), 287-307.
4. Nordin, Norhafiza, Abdul Manab, Norlida and Zainuddin, Zaemah (2017). The announcement effect of equity private placement: Evidence from Malaysia. *International Journal of Economic Research*, 14 (16). 65-76. ISSN 0972-9380
5. Wruck, K. H. (1989). Equity ownership concentration and firm value: Evidence from private equity financings. *Journal of Financial economics*, 23(1), 3-28.

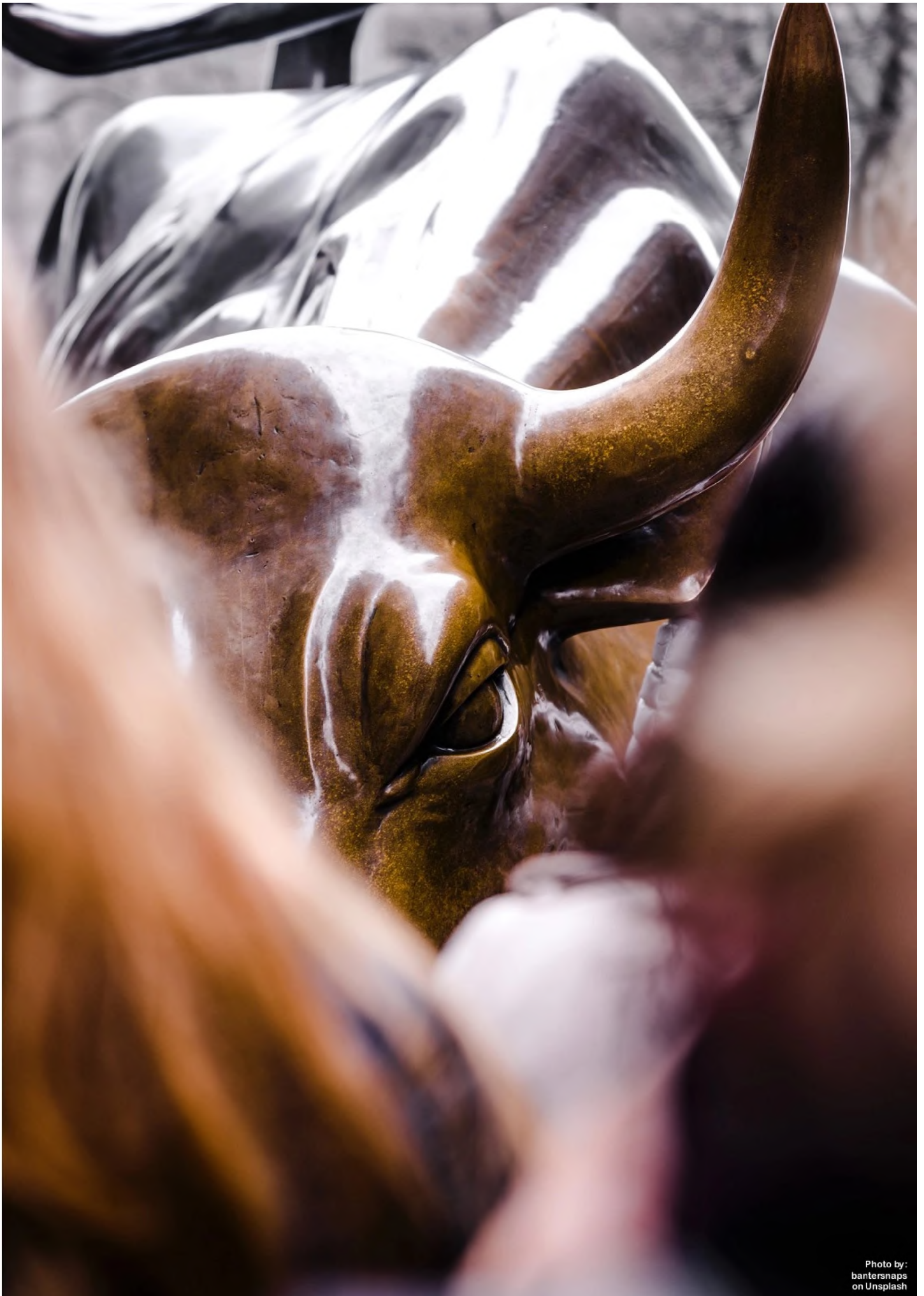


Photo by:
banternaps
on Unsplash

belajar Dengan TikTok

¹Wan Mardiana Wan Musa

²Nur Dalila Adenan

²Nur Shafini Mohd Said

²Siti Rapidah Omar Ali

²Suhaily Maizan Abdul Manaf

Fakulti Undang-Undang, UiTM Cawangan Terengganu¹

Fakulti Pengurusan dan Perniagaan, UiTM Cawangan Terengganu²

Dua tahun yang lalu saya pernah *install TikTok* dan tidak sampai dua minggu saya *uninstall* semula. Saya takut. Saya tak sanggup berada dalam komuniti *TikTok*. *TikTok* pada saya tempat orang gelek-gelek, tempat maksiat! Tak ada ilmu yang boleh didapati daripada *TikTok*. *TikTok* merupakan trauma kedua selepas fenomena “*dak-dak WeChat*”.



Photo by:
antonbe
from Pixabay



Pun begitu, tahun ini saya nampak perubahan pada pengisian *TikTok*. *TikTok* bukan sekadar tempat untuk bergelek. Saya beranikan diri dan *install* *TikTok* kembali. Kali ini saya memandang *TikTok* dari sudut pandang yang berbeza. *TikTok*, sebagaimana media sosial yang lain merupakan medan ekspresi diri seseorang di alam maya. Kita yang menggunakan media sosial haruslah tahu apa yang kita sendiri cari.

Saya mulai mencari pengisian-pengisian yang bermanfaat. Di *TikTok*, saya berjumpa Sir Daniel dan Miss Pahlavi yang mengajar sebutan Bahasa Inggeris yang betul secara santai dan bersahaja. Saya juga mengikuti Sir Asai, seorang guru Bahasa Inggeris di sebuah sekolah menengah di Kelantan yang selalu memuat naik video *English Pronunciation Challenge* yang dilakukan bersama-sama pelajar beliau dengan cara yang menghiburkan!

Saya juga mengenali Zuraida Shahime yang banyak berkongsi tips keibubapaan secara santai, Ustaz Nik Affenddy (UNA) yang berkongsi tips rumahtangga, dan ramai lagi! Malah, mudah sahaja mahu mencari informasi, cuma tekan butang cari, anda boleh taip '*parenting*', '*motivasi*' dan sebagainya dan anda akan dapati pelbagai pengisian dikongsikan. Secara percuma! Ya, percuma!

Baru-baru ini, saya mendaftar ke kelas profesional media sosial *TikTok*. Kelas berbayar, ya! Melalui kelas tersebut, saya belajar dan bergaul dengan komuniti baru yang mengajar selok-belok dunia media sosial *TikTok*. *TikTok* berbeza dengan *Instagram* dan *Facebook*. Ini berkemungkinan besar kerana *TikTok* tidak berada di bawah pengurusan Mark Zuckerberg. Komuniti yang saya kenali ini mengetengahkan kepentingan mewujudkan '*content*' atau pengisian ke dalam *TikTok*. Melalui sifu-sifu media sosial ini, saya kenali algorithm *TikTok*, *Instagram*, dan *Facebook*.

Apa yang saya belajar, jika seseorang itu sudah mencipta nama di *Instagram*

mahupun *Facebook*, belum tentu boleh bersaing dalam dunia *TikTok*. Komuniti *TikTok* tidak memandang rupa atau nama seseorang, tetapi pengisian yang dibawa.

Selain itu, *TikTok* merupakan tempat seseorang membina *personal branding* dan bukannya tempat menjual beli. Jika anda mahu menjual seperti di *Facebook* page, *TikTok* bukanlah tempat anda.

TikTok menjadi *trending* kerana memenuhi keperluan orang muda zaman kini dengan info yang padat melalui SSV atau *Super Short Video*. Seperti yang kita sedia maklum, graf membaca di kalangan generasi sekarang semakin menurun. Generasi muda zaman sekarang lebih tertarik mendapatkan ilmu dengan menonton SSV. Kebanyakan video di *TikTok* berdurasi 15 saat ke 60 saat sahaja. Malah, menurut Khairul Nazli, CEO *Seed4Future* yang memberikan kursus-kursus berkenaan *TikTok*, video terbaik untuk dikongsikan adalah berdurasi dalam lingkungan 10-40 saat. Malah, pengisian video di *TikTok* tidak perlu berjela-jela, tidak perlu memperkenalkan diri mahupun berbasa-basi. Teruskan sahaja dengan memberikan tips atau menyampaikan perkara penting yang ingin disampaikan tanpa perlu membuang masa. Ini kerana audience *TikTok* pentingkan kepadatan informasi yang ingin disampaikan.

Selain itu, jika anda pakar edit video, *TikTok* sesuai untuk anda. *TikTok* merupakan tempat sesuai untuk anda mengetengahkan bakat terpendam melalui perkongsian video. Jangan terkejut jika anda dapati anak bujang anda senyap di rumah tetapi popular di *TikTok*. Paling jangan terkejut adalah jika seorang ibu berpurdah merupakan personaliti *TikTok* berpengaruh! *TikTok* seumpama kedai serbaneka; macam-macam ada yang anda tak sangka-sangka!

Jika anda belum mempunyai akaun *TikTok*, mulakan sekarang, jangan tangguh lagi!

• • •

HIBAH:

Alternatif kepada Pengurusan Aset Islam di Malaysia

A'tiqah Rashidah Abu Samah
Roseziahazni Abdul Ghani
Zuraida Mohamad
Noorhayati Yusof Ali

Fakulti Pengurusan dan Perniagaan
UiTM Cawangan Terengganu

KEKAYAAN DAN HARTA

yang dimiliki oleh seseorang merupakan amanah Allah yang harus diuruskan dengan baik dan bersesuaian dengan syari'at Islam. Pengurusan aset menurut Islam bukan hanya bertujuan untuk memperolehi keuntungan dunia semata-mata, tetapi pada masa yang sama untuk mendapat ganjaran di akhirat.

Konsep Islam mengenai pengurusan aset tertumpu kepada isu penyelesaian warisan dan ilmu *Farai'd*. Pengurusan aset yang dikendalikan dengan betul dan terancang bukan sahaja memberi manfaat kepada pemilik dan pemegang kepentingannya, tetapi juga dapat diagihkan kekayaan tersebut kepada waris-waris dan benefisiari yang sah mengikut budi bicara dan adil setelah kematian pemiliknya (Abdullah, Ab Rahman, Khalid, & Abdullah, 2020).

Antara isu kontemporari yang berkaitan dengan pengurusan aset dalam Islam adalah isu berkaitan dengan jumlah peningkatan harta yang tidak dituntut dan pembekuan aset orang Islam setiap tahun. Menurut Shafie, Yusoff, dan Edrus (2014), punca utama kepada permasalahan ini termasuk kaedah



pengurusan dan pentadbiran yang tidak berkesan, sistem perundangan yang lemah, dan kurangnya pengetahuan mengenai pengurusan harta pusaka si mati. Fenomena ini menimbulkan pelbagai isu dan menjadi permasalahan yang semakin meruncing serta amat sukar untuk diselesaikan. Sekiranya masalah ini berlanjutan dalam jangka masa panjang, ia merupakan satu pembaziran bagi umat Islam kerana aset tersebut tidak boleh dikembangkan dan pendapatan tidak dapat dijana untuk pembangunan ekonomi umat Islam.

Menurut statistik seperti yang tertera dalam jadual 1.0, terdapat peningkatan peratusan pertumbuhan aset beku yang agak tinggi di Malaysia di mana nilaian aset beku ini termasuklah

Tahun	Nilai Anggaran Aset Beku	Peratusan (%) Peningkatan
2006	38 bilion	-
2010	41 bilion	7.89%
2011	42 bilion	2.43%
2012	52 bilion	23.80%
2013	66 bilion	26.92%
2014	66.6 bilion	0.91%
2019	70 bilion	5.11%
2022 (Anggaran)	80 bilion	14.29%

Sumber: Berita Harian Online, Metro Online, Kosmo Online

nilai aset umat Islam. Menurut Ketua Pegawai Eksekutif Wasiyyah Shoppe Berhad (Metro, 2020), sebuah syarikat amanah patuh sari'ah yang berdaftar dan beroperasi di bawah Akta Pemegang Amanah, dijangkakan pada tahun 2022 nilai aset beku Malaysia akan meningkat kepada 80 bilion, dan lebih memburukkan lagi, 90% daripada nilaian ini adalah merupakan aset kepunyaan orang Islam. Ini memberi isyarat bahawa pendekatan yang lebih tepat harus diambil agar masalah aset beku ini dapat diatasi atau dikurangkan.

Antara kelemahan pengurusan aset yang sedia ada adalah proses tuntutan

pewarisan yang lebih lama diambil untuk kes di bawah *Fara'id* dan apabila berlaku kematian tanpa wasiat. Sementara itu, menurut *Amanah Raya Berhad*, iaitu sebuah syarikat peramanahan yang mempunyai bidang kuasa khusus dalam perkara-perkara berkaitan Pentadbiran Harta Pusaka di Malaysia, terdapat empat faktor utama berkaitan waris yang menyumbang kepada kelewatan pembahagian harta pusaka. Faktor-faktor berkenaan adalah kegagalan waris untuk mengemukakan dokumen secara lengkap, pertikaian antara waris, ketidakjujuran pemohon dalam menyenaraikan waris, dan keengganan waris membuat pembayaran perkhidmatan kepada ARB Birokrasi yang melibatkan pihak ketiga seperti urusan dengan pelbagai badan kerajaan atau agensi *Kumpulan Wang Simpanan Pekerja* (KWSP), institusi kewangan, dan Mahkamah Shari'ah yang menjadi punca pembahagian harta pusaka tertangguh.

Justeru itu, satu usaha atau perancangan awal perlu dibuat oleh setiap pemilik harta dalam pembahagian harta kepada pewaris-pewaris atau bakal penerima-penerima yang dipilih ketika pemilik harta masih hidup. Perancangan pemberian yang dilakukan ketika pemilik harta masih hidup ini dinamakan *Hibah*.

Hibah adalah salah satu instrumen penting dalam perancangan harta tanah menurut undang-undang Islam di Malaysia selain daripada *Fara'id* dan *Wassiyah*. Ia adalah pemberian hadiah sama ada diberikan kepada mereka yang memerlukan atau untuk seseorang yang disayangi tanpa memikirkan sesuatu sebagai balasannya.

Hibah menurut syarak boleh didefinisikan sebagai suatu akad yang memberikan pemindahan hak milik dan aset yang sah oleh seseorang secara sukarela terhadap hartanya kepada seseorang yang lain pada masa

hidupnya tanpa balasan (*I'wad*) dan tidak mengharapkan pahala di akhirat dengan memuliakan seseorang.

Berdasarkan kepada definisi *Hibah* ini, Muda (2008) telah menyenaraikan beberapa ciri *Hibah*, iaitu:

- Suatu akad pemberian milik harta kepada sesuatu pihak;
- Harta yang boleh dihibah adalah ain harta, bukannya hutang atau manfaat;
- Akad *Hibah* dibuat tanpa mengenakan sebarang balasan (*i'wad*);
- Akad *Hibah* berkuatkuasa semasa hidup pemberi *Hibah*;
- Ia dibuat secara sukarela tanpa paksaan;
- Akad dibuat bukan bertujuan untuk mendapat pahala atau memuliakan seseorang tertentu.

Dalil pensyari'atan berkenaan *Hibah* ini boleh dirujuk kepada Firman Allah dalam al-Quran, iaitu dalam Surah Al-Nisa', ayat 4, yang bermaksud:

"Kemudian jika mereka dengan suka hatinya memberikan kepada kamu sebahagian daripada mas kahwinnya, maka makanlah (gunakanlah) pemberian (yang halal) itu sebagai nikmat yang lazat, lagi baik sesudahannya".

Sementara itu, Rasulullah S.A.W juga pernah bersabda berkaitan *Hibah* ini, sepertimana yang telah riwayatkan oleh Imam al-Bukhari r.a. yang bermaksud:

"Saling memberi hadiahlah kamu nescaya kamu akan saling sayang-menyayangi".

Pada masa kini, *Hibah* dianggap sebagai satu penyelesaian terbaik untuk mengatasi masalah peningkatan jumlah aset beku di Malaysia yang merangkumi harta benda atau wang tunai yang tidak dituntut. Sekiranya ia



harta benda dalam kalangan pewaris. Melalui *Hibah*, ia juga dapat menolong saudara terdekat yang memerlukan pertolongan dan sokongan.

Hibah tidak bertujuan untuk membelakangi sistem pembahagian harta secara *Fara'id*. Sebaliknya, ia merupakan satu alternatif kepada sistem pengagihan harta dalam Islam. Walau bagaimanapun, instrumen ini masih belum mendapat sambutan yang sewajarnya berbanding perancangan harta tanah atau harta yang lain. Namun begitu, instrumen ini telah dapat menyelesaikan banyak isu berbangkit yang tidak dapat diselesaikan oleh instrumen pengurusan harta yang lain.

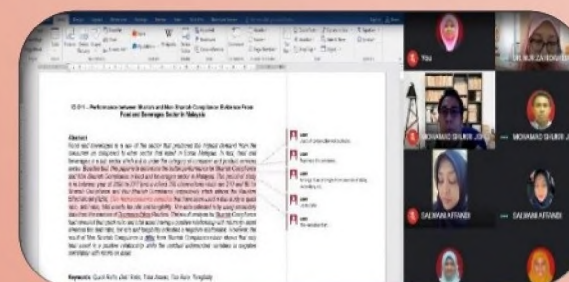
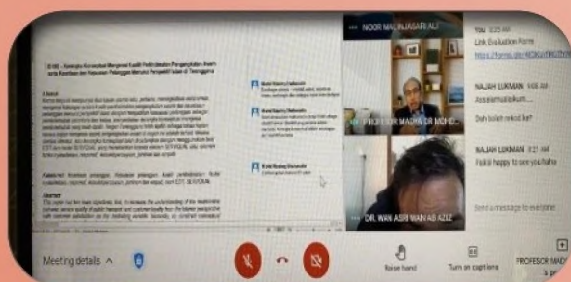
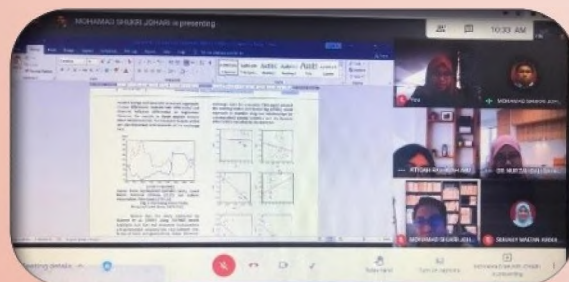
Islam telah menawarkan cara terbaik untuk mengendalikan dan mentadbir harta benda dengan cara yang lebih bijaksana, namun ruang dan potensi tersebut tidak digunakan sepenuhnya. Isu perancangan dan pengurusan harta pusaka haruslah dipandang serius oleh semua umat Islam. Untuk mengelakkan berlakunya konflik dalam kalangan pewaris harta tanah, perancangan dan penyelenggaraan harta tanah ini haruslah dilakukan semasa pemiliknya masih hidup.

...

Rujukan:

1. Abdullah, H. K. M., Ab Rahman, S., Khalid, R. M., & Abdullah, N. A. M. (2020). Perkembangan Pengurusan dan Pentadbiran Harta Pusaka Islam Malaysia. *BITARA International Journal of Civilizational Studies and Human Sciences*, 3(1), 42-53.

BENGKEL PEMANTAPAN PENULISAN ARTIKEL UNTUK PENERBITAN



Dr. Mohamad Shukri Johari
Dr. Zuriyati Ahmad
Ruzaidah Sulong @ A. Rashid
Roseziahazni Abd. Ghani
A'tiqah Rashidah Abu Samah
Haslenna Hamdan
Nur Azwani Mohamad Azmin
Zalinawati Abdullah
Zuraida Mohamed
Siti Fatimah Mardiah Hamzah
 Fakulti Pengurusan dan Perniagaan
 UiTM Cawangan Terengganu

1. TUJUAN

Fakulti Pengurusan dan Perniagaan (FPP) telah berjaya mengadakan *National Finance and Management Conference 2019 (NaFMaC)* pada 29 September 2019 (Ahad). Konferensi ini adalah julung-julung kali diadakan dan tujuan pelaksanaannya adalah sebagai platform untuk mahasiswa UiTM khususnya dan para penyelidik amnya untuk berkongsi cetusan idea-idea penyelidikan baru dalam bidang kewangan dan pengurusan di dalam persekitaran yang kompetitif. Sebagai kesinambungan daripada *NaFMaC 2019*, Bengkel Pemantapan Penulisan Artikel Untuk Penerbitan telah dilaksanakan untuk memberi peluang kepada para pensyarah FPP yang telah membentangkan hasil penyelidikan dan penulisan dalam *NaFMaC 2019* untuk mengemaskini artikel agar lebih berkualiti dan seterusnya dihantar ke jurnal yang berimpak tinggi (*high impact*). Tujuan bengkel ini diadakan adalah untuk memastikan lebih banyak artikel yang dihasilkan memenuhi kriteria atau syarat-syarat yang telah ditentukan oleh pihak penerbit jurnal.

2. OBJEKTIF

Objektif Bengkel Pemantapan Penulisan Artikel untuk Penerbitan ini ialah untuk:

- Mencapai sasaran penulisan yang telah ditetapkan untuk setiap pensyarah iaitu dua penulisan setahun.
- Membantu para pensyarah mengesan kesalahan yang dilakukan dalam penulisan artikel supaya dapat ditambahbaik bagi memenuhi keperluan penerbit jurnal.
- Menekankan kaedah penulisan artikel yang berkualiti supaya dapat diterbitkan dalam jurnal berimpak tinggi.
- Membantu para pensyarah menaikkan mutu keserjanaan dalam bidang masing-masing.
- Memenuhi KPI Perancangan Strategik FPP dalam Teras 4 (Penyelidikan dan Penerbitan).

3. PELAKSANAN

Bengkel ini telah berjaya dilaksanakan pada 15 April 2021 (Khamis) bermula jam 9.00 pagi hingga 5.00 petang melalui platform *Google Meet*. Seramai 27 orang pensyarah dari pelbagai bidang telah menyertai bengkel ini yang terdiri daripada para penulis artikel dan juga pensyarah lain yang berminat untuk mendapatkan input berkenaan kaedah penulisan artikel untuk jurnal berimpak tinggi. Seramai 13 orang panel yang terdiri daripada 5 orang panel luar yang berpengalaman, iaitu Profesor Madya Dr. Khatijah Omar, Profesor Madya Dr. Marhana Mohamed Anuar, Profesor Madya Dr. Nik Hazimah Nik Mat (UMT), Dr. Nur Zahidah Bahrudin (UiTM Kampus Puncak Alam), dan Profesor Madya Dr. Mohd Rizaimy Shahrudin dari UiTM Kampus Kedah dan juga 8 orang panel dalaman yang terdiri daripada pensyarah FPP mengikut bidang masing-masing telah terlibat secara langsung dalam bengkel ini untuk berkongsi pengalaman cara penulisan artikel dan juga memberi komen pada artikel yang telah siap dihasilkan. Para penulis diberi masa selama dua (2) bulan untuk memperbaiki artikel dan seterusnya akan diterbitkan ke jurnal-jurnal yang bersesuaian mengikut bidang masing-masing.

4. KESIMPULAN

Penghasilan artikel yang gagal memenuhi kriteria pihak penerbit jurnal mengakibatkan para pensyarah FPP tidak dapat membuat penerbitan artikel dan seterusnya gagal untuk mencapai sasaran KPI keserjanaan mereka. Sehubungan dengan itu, adalah menjadi harapan agar bengkel ini membantu menaikkan semangat para pensyarah FPP supaya dapat menerbitkan artikel mereka dalam jurnal berimpak tinggi.

• • •

WEBINAR FPP

PERSEDIAAN MENJELANG RAMADAN: BERSEDIakah ANDA?

Nur Shafini Mohd Said
Ruzaidah Sulong @ A. Rashid

Fakulti Pengurusan dan Perniagaan, UiTM Cawangan Terengganu

Bersempena dengan kedatangan bulan Ramadan yang merupakan bulan yang penuh keberkatan, FPP melalui *BizClub* telah menjalankan program yang bersesuaian dalam suasana norma baharu dan salah satunya adalah program webinar ceramah agama atau majlis ilmu.

Program Webinar yang berbentuk ceramah agama ini diberi tajuk *Webinar Persediaan Menjelang Ramadan: Bersediakah Anda?* Penceramah jemputan ialah Ustaz Wahairi Mahmud, Pensyarah Kanan Akademi Pengajian Islam Kontemporari (ACIS) manakala moderator program tersebut ialah Encik Khalid Amin Mat, iaitu Pensyarah Fakulti Pengurusan dan Perniagaan (FPP). Program ini telah dianjurkan oleh *BizClub*, FPP dengan kerjasama

Jawatankuasa Webinar FPP UiTM Cawangan Terengganu, Kampus Dungun. Program ini bersiaran secara langsung melalui saluran *YouTube*, UiTM Cawangan Terengganu pada 8 April 2021 (Khamis) bermula jam 2:00 petang sehingga 4:00 petang.

Seramai 1,347 orang peserta dari seluruh sistem UiTM dan orang awam telah menyertai program ini. Program ini telah mendapat tontonan seramai 1,900 orang penonton di Saluran *Youtube*.

Program ini mengajak para penonton agar mempersiapkan diri dengan amalan-amalan yang boleh dilakukan sebagai persediaan menyambut Ramadhan dan juga sepanjang bulan Ramadhan. Di samping itu, jam latihan juga disediakan untuk para peserta, khususnya warga UiTM, yang telah mengikuti program ini.

...

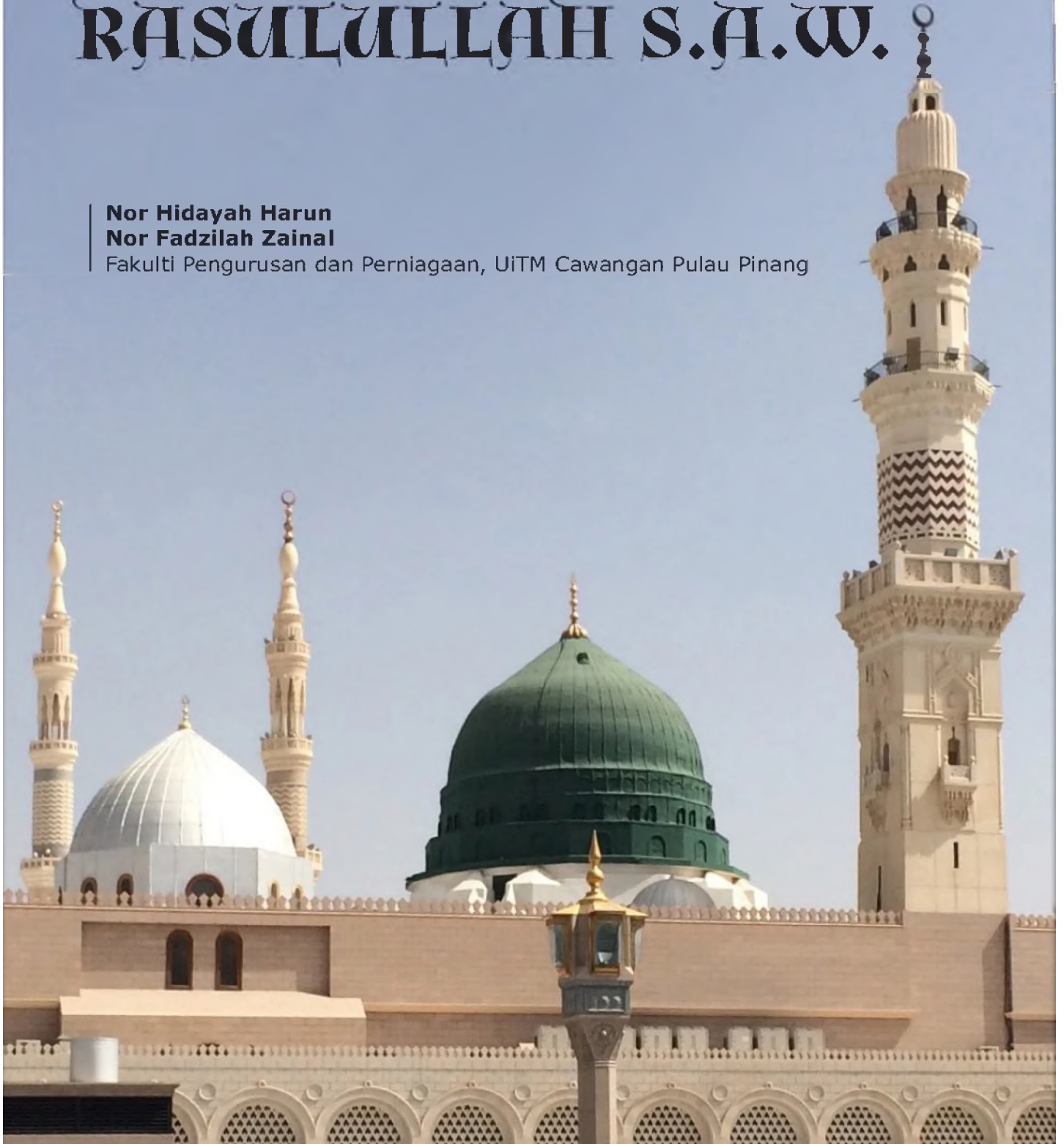


Photo by:
Ayse Bek
on Unsplash

BERSELAWATLAH, TANDA KASIH KEPADA RASULULLAH S.A.W.

Nor Hidayah Harun
Nor Fadzilah Zainal

Fakulti Pengurusan dan Perniagaan, UiTM Cawangan Pulau Pinang



*Allahumma Solli'ala Sayyidina Muhammad
Wa 'Ala Alihi Wa Sohbihi Wassalim*

Berselawat merupakan amalan yang sangat mulia. Setiap kali kita berselawat kepada Baginda Nabi Muhammad S.A.W., Allah S.W.T. dan para malaikat turut berselawat ke atas Baginda S.A.W. Tuntutan berselawat telah dinyatakan dalam Al-Quran seperti berikut:

"Sesungguhnya Allah dan para malaikat berselawat ke atas Nabi S.A.W. Wahai orang-orang yang beriman, berselawatlah kamu ke atas Nabi S.A.W. dan ucapkanlah salam penghormatan kepadanya".
(Al-Ahzab: 56)

Justeru, bagaimanakah kita sebagai umat Baginda S.A.W.? Sewajarnya kita dituntut untuk berselawat sebanyak-banyaknya demi membalas cinta Baginda S.A.W. kepada kita. Amalan ini amatlah ringan untuk diusahakan tetapi hati yang berat yang menjadikannya sukar. Jadi, bagaimanakah cara untuk kita menjadikannya ringan di mulut? Ia adalah dengan mengetahui dan memahami kelebihan berselawat kepada Baginda S.A.W.

Antara kelebihan yang diberikan kepada kita sebagai umatnya adalah Baginda S.A.W. sendiri yang akan memberi syafaat kelak untuk kita semua menuju ke syurga Allah. Berselawat pastinya tidak merugikan kita baik kehidupan di dunia mahupun akhirat. Tiada siapa yang dapat menolong kita kelak di Mahsyar melainkan Baginda Rasulullah S.A.W. Selain itu, kelebihan berselawat adalah Allah akan merahmati hidup kita di dunia dan akhirat seperti yang telah diriwayatkan oleh Imam Muslim.

"Orang yang berselawat ke atas aku sekali, Allah berselawat ke atasnya sepuluh kali".

Setelah kita memahami, pastinya kita akan mencari jalan untuk cuba mengamalkan selawat. Amal itu akan diperolehi apabila kita mencari dan memahami ilmu. Syurga itu adalah harapan dan masa depan kita. Namun begitu, ilmu tanpa amal hanyalah angan-angan. Oleh itu, antara salah satu alat yang dapat membantu kita melakukan amalan berselawat ini dengan istiqomah adalah dengan memiliki tasbih. Kini, terdapat pelbagai versi tasbih digital

(seperti dalam gambar di bawah) yang dijual di pasaran dengan harga yang amat mampu dimiliki. Pelaburan sebegini adalah amat berbaloi demi mendapatkan cinta Allah S.W.T. dan Rasulullah S.A.W., *in sha Allah*.

Tasbih digital adalah senjata utama untuk kita berperang dengan syaitan yang tidak akan pernah reda memerangi kita yang ingin berselawat puluhan ribu. Oleh yang demikian, syaitan sangat suka jika tasbih jauh daripada kita kerana saat ia berjauhan dengan kita, nescaya kita akan lupa untuk berselawat. Tasbih juga boleh menjadi alat untuk kita sentiasa berhubung dengan Rasulullah S.A.W., dan semoga dengan berkat berselawat, Allah S.W.T. akan memakbulkan impian kita untuk bertemu dengan Rasulullah S.A.W. dalam mimpi kita dan di syurga kelak. *Allahumma Amiin*. Setiap hari kita cuba sasarkan jumlah selawat bermula dari masuknya waktu Maghrib. Mulakan sekarang. Sasarkan 1000, 3000, dan seterusnya hari demi hari tingkatkan jumlahnya kerana Baginda S.A.W. bersabda:

"Orang yang paling dekat denganku di hari kiamat nanti adalah orang yang paling banyak berselawat kepadaku".
(H.R. Imam Tirmidzi; hasan)

Ayuh kita mulakan tanpa berlengah agi. Bersemangatlah semua demi membuktikan *"Ya Rasulullah, cinta tulusmu ku sambut, rinduku padamu terluah dengan selawat"*.



Gambar 1: Tasbih digital tanpa fungsi bunyi "beep" setelah cukup kiraan 100



Gambar 2: Tasbih digital dengan fungsi bunyi "beep" setelah cukup kiraan 100

E-DOMPET

DI MALAYSIA: SATU TINJAUAN



Nor Fadzilah Zainal
Nor Hidayah Harun
 Fakulti Pengurusan dan Perniagaan
 UiTM Cawangan Pulau Pinang

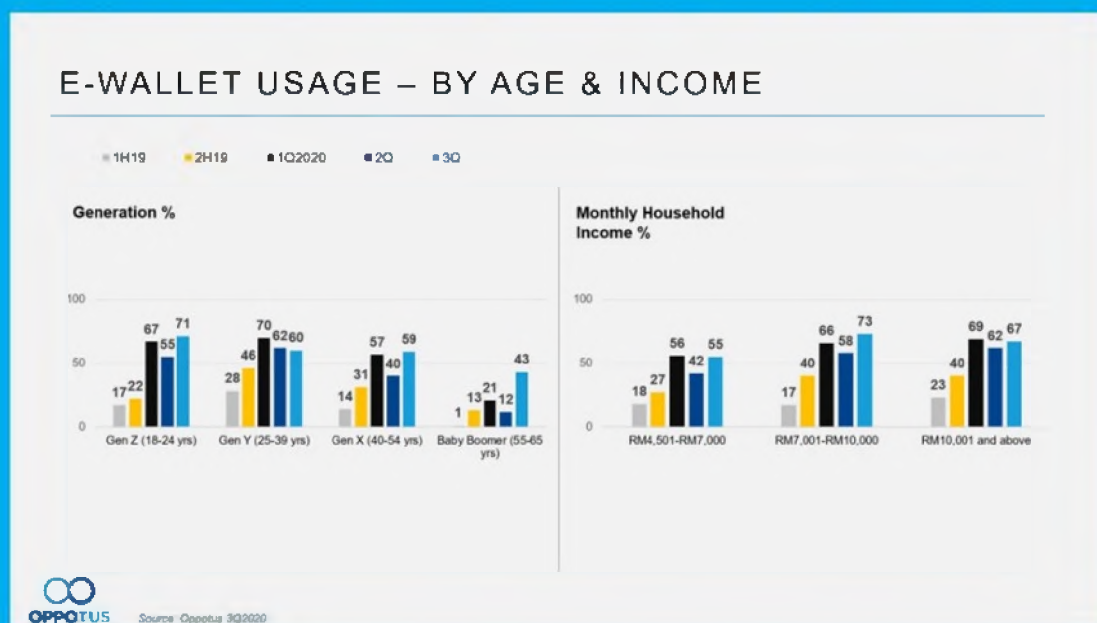
Kini, dunia semakin dipengaruhi teknologi digital terutamanya kesan daripada perkembangan Teknologi Kewangan (*FinTech*). Perkembangan ini bukan hanya mempengaruhi aspek teknologi pengkomputeran dan komunikasi, tetapi turut merangkumi semua aspek kehidupan termasuk kejuruteraan, perubatan, sosial, ekonomi, kewangan bahkan politik. Antara teknologi *FinTech* yang mudah dikenalpasti dan dilihat adalah e-dompot (*e-wallet*). E-dompot merupakan satu keadaan ekonomi di mana urusan kewangan tidak dijalankan dalam bentuk wang fizikal, melainkan melalui pemindahan maklumat digital antara pihak yang mengurus niaga (Azlizah & Syuhani 2019). Teknologi e-dompot ini dilihat sebagai satu bentuk evolusi mata wang bagi proses pertukaran dan perniagaan yang mana teknologi tersebut mengubah cara pengguna melakukan pembayaran untuk produk dan perkhidmatan sama ada secara dalam atau luar talian.

Tren Penggunaan E-Dompot di Malaysia

E-dompot dilihat sebagai satu bentuk inovasi transaksi *blockchain* untuk mempercepatkan banyak transaksi dan memudahkan segala bentuk pembayaran. Malaysia ketika ini mempunyai 42 jenis dompet digital yang diluluskan oleh Bank Negara Malaysia (BNM) dengan lima daripada institusi perbankan di negara ini manakala yang lain terdiri daripada organisasi bukan bank atau syarikat kewangan. Antara e-dompot yang terkenal di Malaysia adalah *GrabPay*, *Touch n Go*, *Boost*, *Vcash*, dan *Razerpay*. Ekosistem e-dompot kini masih belum lengkap, namun ia sedang berubah secara pesat dan dinamik.

Sehubungan dengan itu, Malaysia telah melaksanakan inisiatif bagi merealisasikan Malaysia sebagai negara tanpa tunai 2050, iaitu ke arah ekonomi digital dan mengurangkan pergantungan kepada mata wang kertas. Pencapaian ke arah inisiatif tersebut telah menunjukkan

Rajah 1: Penggunaan E-Dompot Di Malaysia Mengikut Umur Dan Pendapatan



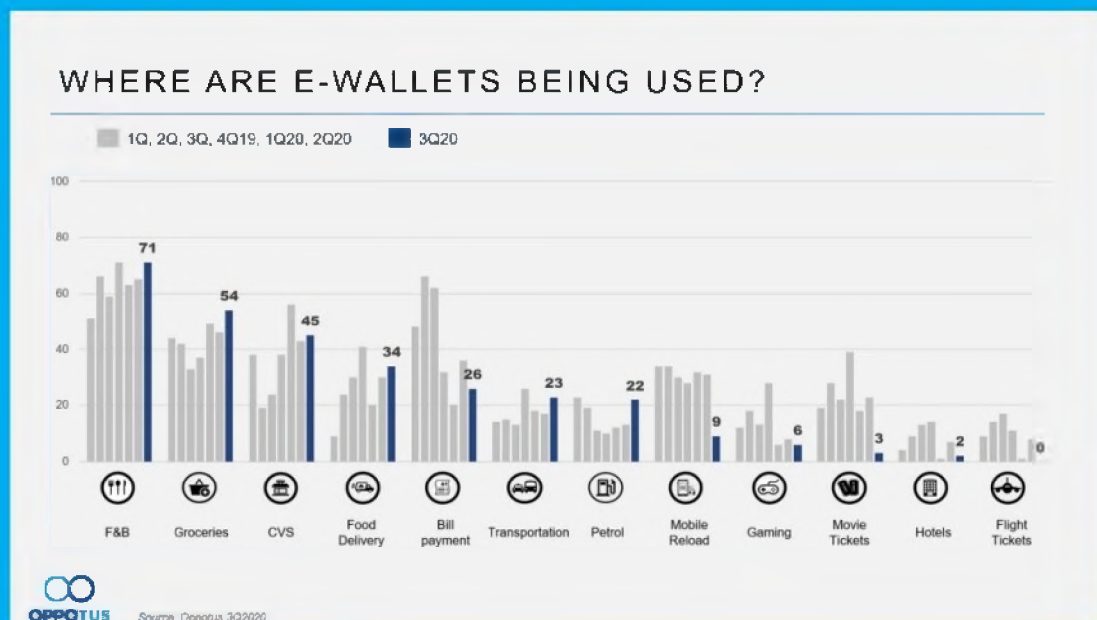
Sumber: Oppotus Q3 Tahun 2020

tanda-tanda positif apabila kajian impak *Mastercard 2020* di Asia Tenggara melaporkan bahawa Malaysia telah mendahului dalam penggunaan e-dompet sebanyak 40 peratus berbanding dengan 36 peratus Filipina, 27 peratus Thailand, dan 26 peratus Singapura (Harian Metro, 25 Jun 2020).

Penggunaan e-dompet di Malaysia terus mencatatkan peningkatan yang pantas kerana pengguna mula beralih ke arah kaedah pembayaran lebih selesa dan selamat. Fenomena ini dilihat semakin meluas sejak bulan Mac tahun lalu akibat

penularan COVID-19. Untuk membendung wabak COVID-19 daripada terus menular, masyarakat Malaysia, tidak kira tua ataupun muda, perlu menyesuaikan diri dengan keadaan norma baharu di mana pergerakan keluar rumah perlu dikurangkan di samping mematuhi SOP yang telah ditetapkan oleh kerajaan. Berdasarkan kajian *Oppotus Q3* tahun 2020 (Rajah 1), *Gen Z* adalah generasi pengguna e-dompet yang paling tinggi di Malaysia, dengan 71 peratus responden menggunakan penyelesaian tersebut pada Q3 tahun 2020. Seterusnya diikuti oleh *Gen Y* 60 peratus, *Gen X* 59 peratus, dan *Baby*

Rajah 2: Penggunaan E-Dompet Rakyat Malaysia Mengikut Kategori



Sumber: Oppotus Q3 Tahun 2020

Boomers 43 peratus. Manakala dari segi kumpulan pendapatan pula, peningkatan penggunaan e-dompet yang paling besar dapat dilihat pada kumpulan pendapatan M40 ke atas.

Penggunaan e-dompet mempunyai potensi untuk dilaksanakan secara meluas dalam semua industri di Malaysia. Ini dapat dibuktikan berdasarkan Rajah 2, penggunaan e-dompet terus melonjak dalam kategori *F&B*, *Groceries*, dan *Convenience Stores* (CVS), disebabkan oleh pelbagai promosi yang datang dan berjalan sepanjang tahun dalam kategori ini. Keadaan ini belum lagi mengambilkira

aliran promosi tambahan yang sejajar dengan kempen e-Penjana. Seterusnya peningkatan penggunaan e-dompet untuk perkhidmatan penghantaran makanan juga terus meningkat sejak Q1 tahun 2020 dan lebih menonjol pada Q3 tahun 2020. Keadaan ini adalah bertepatan dengan norma baharu yang perlu diamalkan oleh setiap masyarakat Malaysia dalam mendepani isu COVID-19. Sebaliknya, penggunaan e-dompet untuk filem dan hotel telah mencatatkan penurunan penggunaan yang besar sejak Perintah Kawalan Pergerakan pertama (PKP 1.0) dilaksanakan. Ini kerana industri-industri tersebut sangat terkesan dengan situasi

pandemik ketika ini. Orang ramai tidak boleh bergerak bebas dalam melakukan aktiviti pelancongan dan hiburan.

Kelebihan Dan Kelemahan E-Dompot

Bagi melangkah maju ke arah '*Cashless Society*', hampir semua orang menggunakan

sekurang-kurangnya satu e-dompot. Ia seakan-akan seperti wang tunai sudah tidak diperlukan untuk membuat pembayaran. Walau bagaimanapun, perkhidmatan e-dompot ini tetap mempunyai kelebihan dan kelemahannya seperti yang dinyatakan di bawah.

KEKUATAN	KELEMAHAN
Membantu Mengawal Bajet	Menggalakkan Perbelanjaan
- Apabila pembayaran dilakukan, e-dompot akan menyimpan segala rekod perbelanjaan. - Terdapat pelbagai jenis aplikasi yang boleh digunakan dalam e-dompot yang boleh memeriksa perbelanjaan mengikut tarikh tertentu. - E-dompot dapat mengawal perbelanjaan dengan menetapkan jumlah amaun tambah nilai mengikut keperluan peribadi.	- Walaupun e-dompot mudah alih boleh membantu belanjawan, tidak mustahil ia juga dapat menggalakkan lagi pengguna untuk berbelanja lebih. - E-dompot boleh membuatkan pengguna leka dan tidak sedar jika wang yang ada semakin berkurangan. Berbanding jika wang tunai ada di tangan, pengguna pasti akan lebih peka dan berjimat.
Lebih Selamat	Risiko Pendedahan Maklumat Peribadi
- Transaksi secara digital mungkin lebih selamat kerana ia dapat mengurangkan risiko penipuan kerana ia boleh dijejak dengan mudah. - Pengesahan perlu dilakukan sebelum membuat pembayaran. Ini bermakna jika telefon pintar dicuri, mereka tetap tidak boleh mengakses e-dompot. - Dengan menggunakan e-dompot, risiko untuk dirompak atau menjadi tumpuan penyeluk saku dapat dikurangkan kerana e-dompot tidak memerlukan dompet fizikal.	- Satu lagi stigma negatif mengenai e-dompot ialah kecurian identiti dan kehilangan maklumat yang penting. - Risiko pendedahan maklumat penting atau diberikan secara tidak sengaja boleh berlaku pada sesiapa sahaja. - Apabila lebih ramai individu beralih arah kepada pembayaran atau pembelian secara digital, risiko kes penipuan dalam talian dan penggodaman maklumat juga akan meningkat.
Cepat dan Mudah	Risiko Kegagalan E-dompot
Penggunaan e-dompot tidak memerlukan semua butiran peribadi dimasukkan secara manual. Hal ini kerana segala informasi yang diperlukan untuk melakukan proses pembayaran telah disimpan dalam aplikasi e-dompot.	E-dompot yang bergantung sepenuhnya kepada aplikasi dan telefon pintar lebih mudah untuk gagal berfungsi disebabkan pelbagai faktor seperti gangguan Internet atau kerosakan pada telefon pintar itu sendiri.

	- Situasi akan menjadi lebih teruk apabila berada di kawasan yang tidak mempunyai kemudahan perbankan atau mod pembayaran lain. - Kebergantungan e-dompet terhadap telefon pintar juga akan memberikan masalah kepada anda jika kehilangan telefon atau kehabisan bateri telefon.
Ganjaran Bagi Setiap Pembelian	Servis Masih Terbatas
Oleh kerana setiap syarikat e-dompet mempunyai daya saing yang tinggi, mereka kerap menawarkan pelbagai jenis ganjaran untuk memastikan perkhidmatan mereka terus digunakan.	Penggunaan e-dompet bergantung pada jenis telefon pintar, jenis perkhidmatan dan juga di negara mana ianya digunakan.
Antara ganjaran menarik yang disediakan termasuk pulangan wang, diskaun perkhidmatan, tiket wayang, atau baucer pembelian.	- E-dompet seperti <i>GrabPay</i>, <i>Touch'nGo</i>, dan <i>Boost</i> mungkin yang paling banyak digunakan di Malaysia, namun ia tidak boleh digunakan di negara-negara lain. - Kebanyakan kedai tidak mempunyai sistem pembayaran kad kredit tanpa ciri sentuhan yang juga merupakan salah satu kekangan penggunaan e-dompet. - Wang yang disimpan dalam e-dompet hanya boleh digunakan untuk transaksi pembayaran, tidak boleh dikeluarkan, dan ia akan kekal berada dalamnya tanpa berkembang.

E-Dompet Dari Sudut Perspektif Islam

Islam pada hakikatnya tidak pernah menghalang sebarang bentuk teknologi baharu. Bahkan Islam mengiktiraf dan menggalakkan penggunaan akal manusia pada tahap maksimum untuk kemaslahatan kehidupan manusia. Malah ungkapan daripada Imam Malik R.A turut menjelaskan di dalam *Fiqh Muamalat* bahawa segala bentuk transaksi dalam perniagaan adalah dibenarkan dan harus hukumnya selagi ia tidak mempunyai unsur-unsur yang dilarang dan diharamkan dalam Islam seperti *riba'*, *gharar*, dan kezaliman. Sehubungan itu, sejauh manakah teknologi e-dompet ini mematuhi prinsip syariah?

Portal Rasmi Muamalat dan Kewangan Islam JAKIM telah menetapkan empat

prinsip untuk dijadikan panduan sebelum membahaskan mengenai hukum hakam e-dompet (Hamdan, Shaari, & Tawang, 2020). Empat prinsip yang dinyatakan adalah seperti berikut:

1. Aplikasi dalam teknologi e-dompet adalah unik dan mempunyai ciri-ciri sekuriti, kaedah pemindahan, kaedah pengeluaran, dan had e-dompet yang tersendiri.
2. Penggunaan teknologi e-dompet telah diperluaskan kepada transaksi pertukaran jual beli.
3. Teknologi e-dompet dilihat sebagai satu perkhidmatan pra bayar di mana nilainya khusus untuk tujuan pembayaran.
4. Perlu difahami bahawa e-dompet hanya bertujuan untuk pembayaran dan perekodan, bukan bertujuan untuk men deposit sejumlah wang.

Berdasarkan prinsip-prinsip di atas, dapat dilihat bahawa perkhidmatan e-dompet tidak melanggar prinsip syariah selagi barangan dan perkhidmatan yang dibeli adalah patuh syariah seperti tidak membeli arak yang diharamkan. Walaubagaimanapun, masih terdapat beberapa isu yang perlu diteliti dan diambil berat oleh syarikat penyedia e-dompet sekiranya mereka ingin memastikan perkhidmatan mereka patuh syariah.

Isu pertama ialah mengenai promosi bonus isi semula. Ada syarikat penyedia e-dompet menawarkan bonus bagi setiap isian semula sebagai promosi menggunakan e-dompet mereka. Contohnya, isi RM100 dapat bonus tambahan RM5. Keadaan ini perlu diperhalusi dengan tuntas kerana bonus tambahan yang diperolehi itu boleh jadi riba sekiranya RM100 isian semula itu adalah bentuk pinjaman pelanggan kepada syarikat penyedia e-dompet. Sebarang manfaat yang diterima atas pinjaman dikenali sebagai riba'. Walau bagaimanapun, Mirza (2019) menyatakan bahawa kebanyakan syarikat penyedia e-dompet mensyaratkan pembelian bagi menggunakan bonus tersebut. Ini kerana, kebiasaannya syarikat penyedia e-dompet menggunakan keuntungan caj transaksi pembelian bagi membayar bonus tersebut kepada pelanggan. Dalam ertikata lain, bonus tersebut diambil dari keuntungan caj pembelian, bukan wang pelanggan. Selain itu, syarikat penyedia e-dompet turut menyediakan peruntukan khas bagi memasarkan e-dompet mereka. Oleh itu, kebarangkalian untuk ia menjadi satu bentuk pinjaman adalah agak jauh (Mirza, 2019). Namun, sekiranya sesebuah syarikat penyedia e-dompet itu menggunakan wang milik pelanggan bagi aktiviti lain (selain yang dibenarkan) dan memberikan bonus kepada pelanggan, maka ia termasuk dalam bentuk pinjaman dan terdedah kepada pengharaman riba. Sekiranya ini berlaku, syarikat penyedia e-dompet tersebut telah pun melanggar peraturan sebagai penyedia e-dompet dan boleh ditarik 'lesen' mereka.

Isu yang kedua pula ialah berkenaan dengan promosi yang bercanggah dengan syariah. Sebagai contoh, syarikat penyedia e-dompet menawarkan *lucky draw* kepada

pelanggan yang menggunakan e-dompet mereka. Bagi menyertai *lucky draw* tersebut, pengguna perlu membayar RM1 dari e-dompet. Sekiranya menang, mereka akan menerima hadiah berupa gajet bernilai ribuan ringgit. Namun, bagi mereka yang tidak berjaya, wang RM1 tersebut akan dipulangkan kembali ke dalam e-dompet masing-masing. Keadaan ini jelas menunjukkan bahawa ia sama seperti menyertai perjudian tetapi tidak mengeluarkan duit sendiri. Sungguhpun ia hanya melibatkan komitmen sebanyak RM1 untuk menyertai *lucky draw* tersebut, ia tetap menjadi satu bentuk perjudian yang tidak dibenarkan walaupun nilai RM1 itu dipulangkan kembali jika tidak berjaya.

Kesimpulan

Kesimpulannya, perkhidmatan e-dompet didapati bukan sahaja tidak melanggar prinsip syariah, bahkan ia sebenarnya dapat membantu manusia memudahkan urusan harian dan seterusnya menjadi pemacu kepada ekonomi digital negara rentetan daripada perubahan infrastruktur digital negara yang menyumbang kepada perkembangan pesat bagi semua industri di Malaysia. Sungguhpun begitu, semua syarikat e-dompet perlu telus dan teliti dalam isu teknikal proses dan kaedah promosi yang dilaksanakan agar ia sentiasa selari dengan hukum Islam.

• • •

Rujukan:

1. Azrul Azlan Iskandar Mirza (2019). Aplikasi e-Wallet: Adakah Ia Mematuhi Syariah?. Portal Rasmi Muamalat dan Kewangan Islam. Jabatan Kemajuan Islam Malaysia JAKIM. <http://e-muamalat.islam.gov.my/ms/bahan-ilmiah/artikel/453-aplikasi-e-wallet-adakah-ia-mematuhi-syariah>
2. Mohd Fazrin Bin Hamdan, Mohd Yusof Bin Tawang dan Mohd Ghadafi Bin Shari (2020). Pandangan Dan Pendapat Penggunaan Aplikasi GrabPay Oleh Pengusaha-Pengusaha Restoran Makanan Di Aeon Tebrau Dan Toppen Tebrau. 3rd UUM International Islamic Business Management Conference 2020 (IBMC2020) 24-30 September 2020.
3. MyMetro (25 Jun 2020). Malaysia dahului guna dompet mudah alih/digital. Artikel Penuh : <https://www.hmetro.com.my/bisnes/2020/06/593282/malaysia-dahului-guna-dompet-mudah-alihdigital>
4. Nor Azlizah Bt Saad dan Nor Syuhani Bt Shaari (2019). Persepsi Pelajar Terhadap Pelaksanaan Konsep Urusniaga Tanpa Tunai Di Politeknik Sultan Abdul Halim Mu'adzam Shah (POLIMAS). Journal on Technical and Vocational Education (JTVE), Vol 4 No 2, pp. 36 – 46.
5. Oppotus Q3 Tahun 2020. <https://www.oppotus.com/e-wallet-usage-in-malaysia-2020/>

2021

IT TRENDS IN HIGHER EDUCATION

TO WATCH

¹Suhaily Maizan Abdul Manaf

²Wan Mardiana Wan Musa

¹Nur Shafini Mohd Said

¹Nur Dalila Adenan

¹Siti Rapidah Omar Ali

Faculty of Business and Management, UiTM Cawangan Terengganu¹

Department of Law, UiTM Cawangan Terengganu²

**1**

Becoming familiar to more sophisticated learning management systems

2

An Increase in Sophisticated Videoconferencing Platforms

3

Clean Air and Healthy Building Technology Are Becoming More Easily Accessible

4

More Robust Networks in the Future

5

New Approaches to Remote Exams

6

Investments in E-sports Are Expected to Rise in the Coming Years

Photo by:
Tyler Franta
on Unsplash

In several ways, technology has revolutionised the future of education. With the transition to online learning and the growing emphasis on technology to ensure students' health and safety, technology adoption in higher education is rapidly increasing.

We all understood that technology is essential to the continued operation of teaching, learning, research, and administration. Below are trends that leaders and IT teams are keeping an eye on this year to help prepare for the post-pandemic future of higher education.

1. Becoming Familiar to More Sophisticated Learning Management Systems

Coordinating synchronous and asynchronous learning requires the use of a learning management system (LMS). With this pandemic, educators have become more video savvy, and such system can only become more advanced in the future. We are also becoming more sophisticated in our use of these methods.

2. An Increase in Sophisticated Videoconferencing Platforms

Educators can continue to lecture over *Webex*, *Google Meet*, *Microsoft Teams*, and other videoconferencing platforms even after the pandemic has ended. They will, however, do so in a more sophisticated manner. People will make these encounters more social and more meaningful with a lot more connections and conversations. We also are becoming more savvy customers, and this is an environment where we can see a sense of variety.

3. Clean Air and Healthy Building Technology Are Becoming More Easily Accessible

Higher education institutions will continue to place a high priority on maintaining clean air and healthy building of technology in the future. Higher education institutions will continue investing in wellness-related smart technologies and facilities.

4. More Robust Networks in the Future

Higher education institutions should plan for an increase in the number of students who complete coursework using laptops and mobile devices. As a result, higher

education institutions will need to upgrade their networks. They must review their network infrastructures; how fast are the backbones? Are the network pipes large and strong enough to accommodate all of the additional capacity?

5. New Approaches to Remote Exams

Pandemic has created many challenges for remote assessments. Since online learning is here to stay, we should expect an increase in alternatives to virtual exams. Educators may develop tests that enable students to engage further with the contents and use tools to do further studies, resulting in highly efficient learning activities.

6. Investments in e-Sports Are Expected to Rise in the Coming Years

Virtual competitions are a socially distant way to improve spirit and participation when traditional sports are on hold. The pandemic has triggered changes in industry and culture that were already happening. E-sports and gaming have experienced tremendous growth, in part due to not only their virtual existence but also because they offer a much-needed healthy activity.

The pandemic has shown new shortcomings in educational systems all over the world. As we face ambiguous futures, it is clear that society needs flexible and resilient educational systems.

...

References:

1. Ali, W. (2020). Online and remote learning in higher education institutes: A necessity in light of COVID-19 pandemic. *Higher Education Studies*, 10(3), 16-25.
2. Seufert, S., Guggemos, J., & Sailer, M. (2021). Technology-related knowledge, skills, and attitudes of pre-and in-service teachers: The current situation and emerging trends. *Computers in Human Behavior Journal* . 115, <https://doi.org/10.1016/j.chb.2020.106552>
3. Tight, M. (2021). Globalization and internationalization as frameworks for higher education research. *Research Papers in Education*, 36(1), 52-74.

“*The pandemic has triggered changes in industry and culture that were already happening.*”

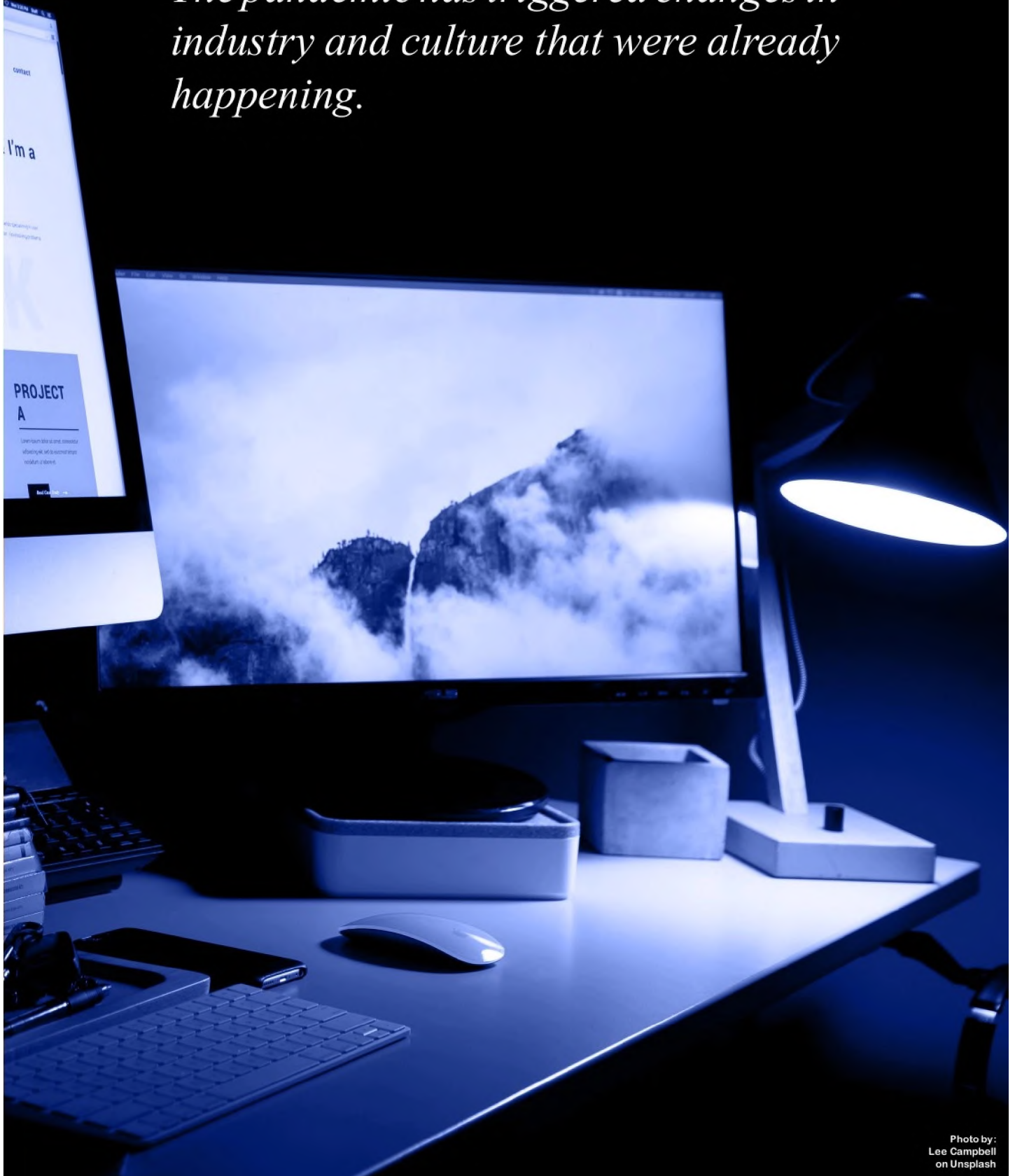


Photo by:
Lee Campbell
on Unsplash

dietary su VS real food

Siti Rapidah Omar Ali

Fakulti Pengurusan Perniagaan, UiTM Cawangan Terengganu

pplement



Photo by:
Diana Polekhina
on Unsplash

Dietary supplements may contain nutrients needed in your diet to reduce the risk of health problems. However, supplements are not meant to replace real food. The benefits of whole foods like vegetables and fruits cannot be imitated by supplements since whole foods deal with more nutritional benefits compared to dietary supplements. As stated in Medical News Today (2019), researchers have found that nutrients from real food may be associated to the decline of various health issues while a reverse effect may occur from excess intake of certain supplements.

Typically, supplements are offered or manufactured by sellers or suppliers in numerous forms and shapes, including tablets, capsules, powders, and liquids.

Entire meals or real foods are vital in cultivating the body, which cannot be replenished by dietary supplements. The trace elements and components of natural foods are not included in the supplements and irreplaceable. The supplement industry has been taking advantage of the 'on-the-go' current lifestyle. As a wise consumer, it is improbable to consume additional vitamins if you have already taken a wholesome nutritious diet. Consuming healthy diet by having fruits, vegetables, nuts, grains, and healthy fats are better options. It is advisable to talk to your healthcare provider before making decisions whether to take supplements or not. Only take what is needed, for example, magnesium, if your doctor says that you are deficient of magnesium.

Supplements are meant to complement your normal diet only when necessary. But to most of us, the greatest influence supplements have is on our bank accounts. Taking a huge amount of vitamins can be toxic since your body only desires vitamins in a very small amount. Merely taking supplements is not an immediate remedy for suffering rundown or energy deficiency. It is the blend of complete composites in foods that gives us the protection. Eat as varied and balanced diet as possible that provides nutritional needs, and avoid processed and sugary foods. Use supplements only to replenish any deficient nutrients and ensure that they are under a health provider's recommendations.

...

**References:**

1. Food vs supplements: what is the verdict (2016). Retrieved from -<https://omrf.org/2016/06/30/food-vs-supplements-what-the-verdict>.
2. Is it better to get nutrients from food or supplements? (2019). Retrieved from [https://www.medicalnewstoday.com/articles/foods that heal colon inflammation: Before and during flares](https://www.medicalnewstoday.com/articles/foods-that-heal-colon-inflammation-before-and-during-flares)
3. Vitamins - common misconceptions (2020). Retrieved from [https://www. betterhealth.vic.gov.au/health/healthyliving/vitamins-common-misconceptions](https://www.betterhealth.vic.gov.au/health/healthyliving/vitamins-common-misconceptions)

Photo by:
Diana Polekhina
on Unsplash

KUTU: boleh atau tidak?

¹Suhaily Maizan Abdul Manaf

²Wan Mardiana Wan Musa

¹Nur Shafini Mohd Said

¹Nur Dalila Adenan

¹Siti Rapidah Omar Ali

Fakulti Pengurusan dan Perniagaan, UiTM Cawangan Terengganu¹

Fakulti Undang-Undang, UiTM Cawangan Terengganu²

Mengikut definisi Kamus Dewan Bahasa dan Pustaka, kutu adalah sejenis binatang halus yang terdapat pada rambut manusia dan bulu binatang dan menyebabkan kegatalan. Selain itu, kutu juga ditafsirkan sebagai individu yang merayau-rayau dengan tidak menentu. Namun, isu yang

ingin dikupas bukanlah berkenaan serangga atau perbuatan tersebut. Perbincangan yang ingin diutarakan ialah berkenaan aktiviti bermain kutu dalam kehidupan seharian.

Secara mudahnya, 'main kutu' adalah satu skim untuk menyimpan dan mengumpul duit secara berkala dalam satu kumpulan yang dibentuk

mengikut kesepakatan. Aktiviti ini juga turut dikenali sebagai 'tontine' atau 'chit fund'. Konsepnya adalah setiap peserta akan menandatangani sejumlah wang kepada seorang wakil yang bertindak sebagai 'ibu kutu'. Hasil wang terkumpul tersebut akan diserahkan kepada individu yang menerima giliran penerimaan wang kutu, dan proses ini berulang sehinggalah tamat tempoh kutipan wang kutu tersebut. Aktiviti bermain wang kutu ini amat popular dalam kalangan masyarakat sejak dahulu lagi. Namun, tahukah anda kebaikan dan keburukan bermain wang kutu ini serta undang-undang yang jelas berkenaan aktiviti ini dan apakah jenis-jenis kutu yang dijalankan?

Menurut Seksyen 3 Akta (Larangan) Kumpulan Wang Kutu 1971:

"Salah di sisi undang-undang bagi mana-mana orang untuk menjalankan perniagaan menganjurkan kumpulan wang kutu dan mana-mana orang yang menjalankan perniagaan itu melakukan suatu kesalahan..."

Berdasarkan kepada akta tersebut, ia jelas memberikan pengertian yang berbeza tentang aktiviti kutu ini. Ada yang menjadikannya sebagai platform mudah dan ringkas untuk menyimpan wang. Itu tidak menjadi kesalahan asalkan pihak terlibat mencapai kata sepakat dari segi pendepositan wang, penyimpanan wang, penyerahan wang, dan kejujuran menghabiskan tempoh kutu. Namun, yang menjadi kesalahan di sisi undang-undang ialah seseorang yang menjadikan kutu itu sebagai salah satu bentuk perniagaan dan mendatangkan keuntungan yang besar. Sebagai contoh, kutu bermain emas, kutu percutian, kutu beli barang rumah, dan lain-lain. Gambar di atas merupakan contoh perniagaan kutu emas yang jelas menyalahi undang-undang.

Walau bagaimanapun, permainan wang



kutu tanpa melibatkan sebarang bentuk faedah atau riba' adalah dibenarkan dari sudut Syariah kerana aktiviti ini berkonsepkan saling memberi hutang antara pihak pemberi serta penerima, dan mendapat jumlah wang yang sama tanpa sebarang nilai tambahan. Ini bertepatan dengan konsep kewangan Islam yang mempunyai ciri-ciri seperti persetujuan, kepastian, tiada unsur perjudian, dan riba'. Caj upah juga dibolehkan dengan syarat ia perlulah jelas dan difahami oleh setiap peserta. Namun begitu, setiap orang perlulah merujuk undang-undang yang terpakai dalam sesebuah negara bagi mengelakkan sebarang musibah seperti penipuan dan ketidaktelusan dalam berurusanniaga.

...

Rujukan:

1. Azar Ishak (5 Ogos 2020). Apa tu main kutu dan kenapa pula ia diharamkan di Malaysia? <https://asklegal.my/p/main-kutu-chit-fund-skim-duit-suruhanjaya-syarikat>
2. Admin (5 September 2020). Main Kutu: Dibenarkan Dari Sudut Islam, Dihalang Undang-Undang. <https://alhijrahnews.com/main-kutu-dibenarkan-dari-sudut-islam-dihalang-undang-undang/>

THE REASONS BEHI

¹Che Wan Khalidawaty Khalid

²Juliana Mohd Nor

Faculty of Business and Management, UiTM Cawangan Terengganu¹

Academy of Language Studies, UiTM Cawangan Terengganu²

ND BOND ISSUANCE



Many times we heard of this word 'bond' when reading on financial corners, or hearing it in business news, or has it already been included as one of your financial assets in the investment portfolio? Many different types of securities can be used by individuals to build up a diversified investment portfolio, and bond is one of them.

It is a long-term promissory note that contains a written promise by one party (an issuer or a borrower) to pay another party (a bondholder or a lender) a definite sum of money, either on demand or at a specified future date. The note contains indebtedness terms, such as the principal amount, interest rate, maturity date, date and place of issuance, and an issuer's signature. It entitles for those who have bought it to receive interest payments at fixed intervals for a specific time frame, and at the end of its maturity date, they will receive the initial invested amount back. Bonds are a form of debt or loan. Put differently, bonds are IOUs.

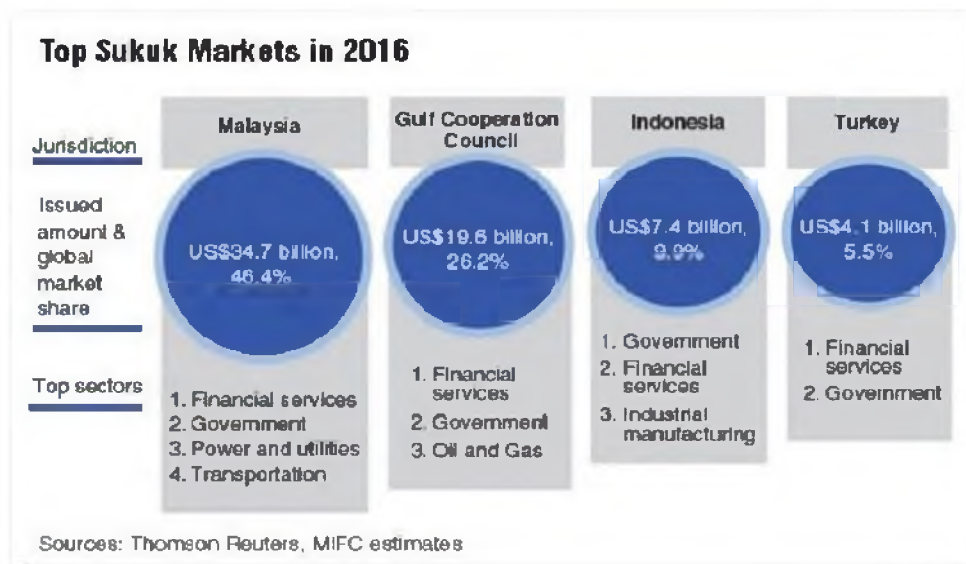
Bond is one of the financial instruments used by many market participants (governments at all levels and local or foreign corporations) in order to borrow money at a low cost. A bond that is issued in compliance with Syari'ah principles is known as Sukuk. In Malaysia, the issuers of the government bond are the Malaysian Government, Bank Negara Malaysia (BNM), and government-linked companies (GLCs). Whereas, corporate bond issuers are Syarikat Cagaran Malaysia (Cagamas Berhad), financial institutions, non-financial institutions, and private limited companies (PLCs). Cagamas is among the biggest issuers in Malaysia's debt market with RM339.5 billion of bonds and sukuk cumulatively issued as of December 2020. Malaysia is the world's largest Sukuk issuer owing more than half of the bond market shares. The

main bond investors in Malaysia are Employment Providence Fund (EPF), Pension Funds, Insurance companies, and Financial Institutions. Retail bonds and sukuk may be issued and traded either on the exchange (Bursa Malaysia) or over-the-counter (OTC) via appointed banks. Bursa Malaysia is a capital market where long-term financial instruments are traded and a place where savings and investments are done between capital suppliers and capital demanders.

Why does the government or corporations need to issue bonds? Issuing bonds as a mean of getting additional fund is cheaper than making loans from banks with less rules to be abided by. Bond is a financial instrument which provides liquidity to issuers. *Disney Co.*, the entertainment giant, sold \$300 million of 100-year bonds in 1993 that pays 7.55% in annual interest with the principal to be repaid in the year 2093. The money will be used for general corporate purposes, and for the expansion plans of doubling the size of the company's *Disneyland* theme park in Anaheim. *Ford Motor Co.*, *Boeing Co.*, *Texaco Inc.*, *IBM Corp.*, and *Conrail Inc.* all have sold the so-called century bonds. *The Tennessee Valley Authority (TVA)*, the US government-owned electric power company based in Knoxville, Tennessee, was the first company in decades to try 50-year bonds when it went to market with a half-century issue in April, 1992. Proceeds from the sale will be used by the TVA to refinance existing debts and for other power-system purposes. In Malaysia, the power-and-utilities sector is one of the top sectors that has utilised sukuk. In 2013, *Telekom Malaysia* issued RM3billion sukuk to utilise broadband units as an underlying asset. Under the financial services sector, *Export Import Bank of Malaysia Berhad* is the first export-import bank in the world to issue USD300 sukuk in 2014. However,

Photo by:
Marc Schorr
on Unsplash





Source: Malaysian Capital Markets

Petronas Dagangan Berhad was the World's first rated sukuk issued in 1990. Proceeds from the Sukuk will be used for MEXIM's Shari'ah-compliant working capital, general banking-and-financing activities as well as for other Shari'ah-compliant corporate purposes. Cagamas issues corporate bonds and sukuk to finance the purchase of housing loans and receivables from financial institutions, selected corporations, and the public sector. This is to overcome the liquidity issue faced by those entities in providing housing loans to their customers. The proceeds from the sales have allowed financial institutions to provide more housing loans to borrowers. In addition to the above two sectors, the transportation sector has also had a slice of the bond pie. *Norfolk Southern Corp.*, the fourth-largest U.S. railroad, sold \$250 million in 100-year bonds in 2010. The bonds yield the 5.95-percent coupon rate. The century bonds are considered relatively rare issues. Typically, the longest-term bonds issued by companies and governments are 30-year issues.

Besides corporate bonds, the government-sector bond also has its reasons for issuance. On 1st February, 2015, the U.K. Government fully

redeemed the first-world-war 100-year debt since the start of the war. The '4% consols' (government-debt issues or perpetual bonds) were issued in 1927 by Winston Churchill, the then chancellor, to refinance national-war bonds. The Mexican Government sold its 100-Year Bond in Euros in order to lock in lower borrowing costs amid the European Central Bank's unprecedented stimulus. The same goes with the Trump administration as a way to help the government to lock in current low rates over a longer period when his administration was looking at 50- and 100-year bonds, but ended up with a new 20-year bonds. In the meantime, the Austrian Government tested new waters by also marketing its 100-year bonds. As for the Malaysian Government, it issued the Malaysia Government Securities (MGS), and Government Islamic Investment (GII) to finance the nation's economic development. Initially, MGS issuance was to meet the investment needs of the Employees Provident Fund (EPF), local banks, and insurance companies. Then, in late 1970s and early 1980s, MGS were issued to finance the public sector's development expenditures. Later, in 1990s, it was extended to funding part of the Government's budget deficit and prepayment of some

of the Government's external loans. On the other hand, the GII was issued to allow Islamic banks to hold liquid papers that met their statutory liquidity requirements to enable them to invest their liquid funds in instruments that were issued, which adhere to Shari'ah principles. The government bond is the safest of the safe. It is the most trusted and having less risks since the government will redeem the bond as promised.

Like any other sectors, the financial sector is also hit hard by COVID-19. In the United States, the Fed has found a creative way to continue the lifeline of the distressed company like *Ford*, which is important in many ways to the health of the U.S. economy. It did so by injecting the Federal Reserve into the economy in a new role. It will now buy not just government bonds and 'high quality' corporate bonds but will also buy corporate 'junk' bonds like *Ford's*. A week after the Fed's effort, *Ford* announced an offering of \$8 Billion of new bonds, some of which would likely be purchased directly by the Fed. This is one of the ways, where a nation government intervenes in the economy with the pandemic crisis. As for the Malaysian Government, it also injected funds to the economy, but unlike the U.S. Government that has helped the giant companies, the Malaysian Government has issued the first ever digital sukuk in Malaysia, that is *Sukuk Perihatin*, which is under the government's National Economic Recovery Plan (*Penjana*) amounted RM305 billion to support the affected economies due to the COVID-19 pandemic. Proceeds from the *Sukuk Prihatin* was channeled to the *Kumpulan Wang COVID-19* for the implementation of economic-recovery measures that included, among others, enhancing connectivity to rural schools, supporting research grants for infectious diseases, and financing micro SMEs, particularly women entrepreneurs. Finance Minister Tengku Datuk Seri

Zafrul Tengku Abdul Aziz said earlier that the government would not issue foreign-currency-denominated bonds but instead choose to pool the fund through the debt market domestically. The sukuk was being over-subscribed of RM666 millions when it was closed on 17 September, 2020.

Thus, we can see that there are a lot of factors influencing the issuance of this financial instrument whether the issuance is by the government or corporations in order to stabilise the governing bodies or business entities, which in the end the objective is all coming to the nation's economic stability.

• • •

References:

1. RAM Ratings' Journey In The Rating Of Sukuk. <https://www.ram.com.my/islamic-finance>
2. Malaysia's Exim Bank's issuance marks the world's first Exim Bank to price a usd sukuk. <https://www.exim.com.my/index.php/en/media-centre/press-release/item/malaysia-s-exim-bank-s-issuance-marks-the-world-s-first-exim-bank-to-price-a-usd-sukuk>
3. Trump administration is looking at 50- and 100-year bonds, but may end up with a new 20-year (May 3 2017). <https://www.cnn.com/2017/05/03/trump-administration-is-looking-at-50-100-year-bonds-but-may-end-up-with-a-new-20-year.html>
4. Mexico Sells 100-Year Bond in Euros in First Offer by Government.
5. Isabella Cota and Lyubov Pronina April 8, 2015, 6:21 PM GMT+8 Updated on April 9, 2015, 3:46 AM GMT+8. <https://www.bloomberg.com/news/articles/2015-04-08/mexico-to-sell-longest-dated-euro-bond-with-100-year-offering>
6. Cagamas: A Financial Intermediary in Malaysia's Bond and Sukuk Market. <https://www.bixmalaysia.com/Learning-Center/Articles-Tutorials/Cagamas-A-Financial-Intermediary-in-Malaysia%E2%80%99s-Bond-and-Sukuk-Market>
7. 22 bab dua konsep asas bon islam dan struktur. Kertas kerja dalam Bengkel Islamic Bonds, Sukuk & Securitization 6-7 September 2005, di Suruhanjaya. Sekuriti, Kuala Lumpur), <http://studentsrepo.um.edu.my>
8. Two-year RM500m Prihatin sukuk launched with 2% annual profit rate. <https://www.theedgemarkets.com/article/twoyear-rm500m-prihatin-sukuk-launched-2-annual-profit-rate>
9. How COVID-19 Will Change Finance: Ford, The Fed, And The Bond Market. <https://www.forbes.com/sites/georgecalhoun/2020/04/21/how-covid-19-will-change-the-financial-world-ford-the-fed-and-the-bond-market/?sh=41318afb5e83>



ONLINE KIT FOR LECTURERS

A TOOL TO HELP
EDUCATORS TO BE
ONLINE COMPETENT

Yau'mee Hayati Hj Mohamed Yusof
Faculty of Business and Management
UiTM Cawangan Terengganu



Photo by:
LUM3N
on Unsplash

The COVID-19 pandemic, which began in early 2020, has turned most teachers and lecturers' lives into living nightmares. Education is one of many fields that has been severely impacted by the virus in terms of managing and carrying out ones' duties as educators. One of the challenges that the educators face when teaching online classes is preparing lecture materials and catering to various aspects of documentation and technical issues, not to mention maintaining educators' self-confidence and motivation, as well as students' overall well-being. Some

educators have the expertise and knowledge to face such unprecedented phenomenon, the outcome of which no one knows. Whereas some of us may not come from an education background, so, we must learn how to be effective educators. O9LINE KIT 4 LECTURERS has been specifically designed to assist educators in having a perfect course documentation for their Online Distance Learning (ODL) classes. Using this kit may assist the educators to effectively manage the contents of their courses. Currently, such a kit or model is unavailable to aid the educators in dealing with the current

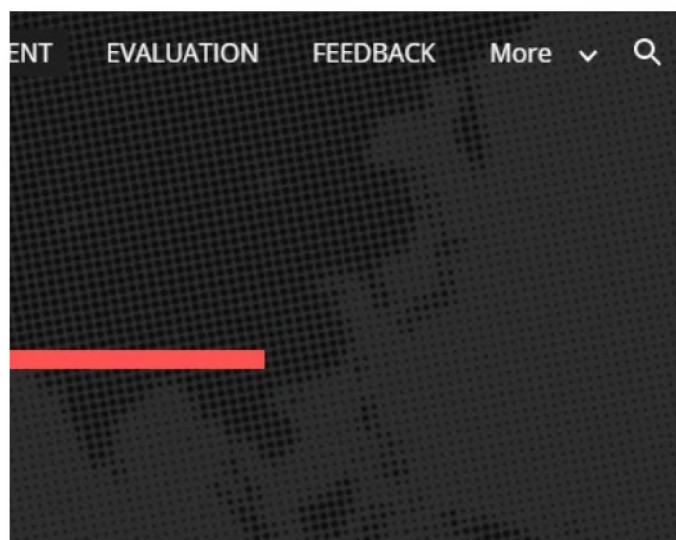


situation, particularly now that they are required to teach entirely online. In the future, we hope to expand the usage of the kit by making the O9LINE KIT 4 LECTURERS more practical and efficient for use across the country. The following are the objectives of the O9LINE KIT 4 LECTURERS:

1. To facilitate educators to layout their lesson materials.
2. To provide various tools educators can choose, which are suitable for their courses.

Our goal is to become a one-stop centre for educators in HEIs and other educational institutions. This kit has been designed to assist the educators in making full use of online-class preparation. The kit contains six (6) items to meet lecturers' needs in conducting the ODL. The first item is Pedagogy, which includes a Pre-survey template, Pedagogy Styles, Research Paper eBook, a checklist, and an e-Book on Understanding Pedagogy. The second section is Technology, which describes the relevant information on the tools that will be used in ODL lessons. The third section is Content, which includes

information on how to outline ODL lessons using our automated outlines, Slide Templates, and an e-Book on how to make pre-recorded and live discussions meaningful and efficient. The fourth page is about Assessment and their templates, which includes automated attendance, quizzes, and peer evaluations. The fifth page is about Evaluation, which includes a template for hands-on, assignments, group projects, and online tests. Finally, the Feedback area contains a post-survey and course evaluation once instructors have completed their ODL sessions and reached the end of the semester. The following is an example of how to use the ODL template. The steps are to first complete the ODL *Google Form*, then click submit, and your automated report, which is the ODL Outline Reporting, will be in your *Google Doc*. With the use of this kit, the instructors will be able to better manage their courses and materials, and it will be easier for them to prepare online learning. This kit is useful for educators from both public and private universities as well as MOE, MOHE, teachers, and IPGs. This comprehensive kit has the potential to be commercialised as a one-stop



ARKS TEMPLATES

centre for online documentation for ODL purposes, as well as a STARTUP KIT for MOHE and MOE educators to conduct ODL lessons. In the future, the developer will find ways to collaborate with relevant educators from IPTAs and IPTSs.

Visit our website:

<https://sites.google.com/uitm.edu.my/kito9lecturer/home>

The kit is in the process of obtaining a copyright from MyRIBU UITM, IP ID: CR002277.

This Innovation has won the **Silver Award** in the **International Virtual Educational Invention, Innovation & Design Competition 2020**.



NEWSLETTERS

1. Kit Pensyarah Atas Talian: Bahagian 1
2. Kit Pensyarah Atas Talian: Bahagian 2



JOURNAL

1. Cognitive of Practise among Undergraduate via Online Distance Learning During Pandemic COVID-19 towards Students Satisfaction (Draft)- Submission to International Journal of Evaluation and Research in Education (IJERE)

EXPERTISE SHARING SESSION

1. Live session with Favourito Sdn Bhd, retrieved from <https://www.youtube.com/watch?v=vmpLvRDJpqs&list=PLsaqYrQwsko1E4IVR-H4vFkyTfVXs2Kf&index=1>

...

'JOY BUYER' DALAM PERDAGANGAN SIARAN LANGSUNG

¹Nur Dalila Adenan

²Wan Mardiana Wan Musa

¹Suhaily Maizan Abdul Manaf

¹Nur Shafini Mohd Said

¹Siti Rapidah Omar Ali

Fakulti Pengurusan dan Perniagaan, UiTM Cawangan Terengganu¹

Fakulti Undang-Undang, UiTM Cawangan Terengganu²

Pandemik COVID-19 masih memberi kesan kepada semua terutama para usahawan mahupun peniaga yang bertungkus lumus demi kelangsungan hidup dan perniagaan. Justeru, dalam keadaan ekonomi semasa, perniagaan secara atas talian (*online*), dilihat sebagai alternatif terbaik dan menjadi pilihan utama dengan menggunakan peluang yang ada menerusi siaran langsung kerana ia boleh direkodkan untuk memudahkan penjejakan perniagaan.

Menurut Sitepu (2019), perdagangan siaran langsung (*Live Streaming*) merupakan tatacara perdagangan yang dilakukan dengan fitur canggih *Facebook*, iaitu '*live streaming*'. Menurut beliau, transaksi jual beli seperti ini dapat juga disebut sebagai transaksi e-dagang. Selain itu, media sosial seperti laman *Facebook* dan *Instagram* merupakan platform yang sering menjadi tumpuan untuk sesi siaran langsung kerana ia mudah, murah, dan tidak memerlukan usaha yang rumit untuk menjual apa jua produk, jenama, mahupun perkhidmatan. Malah, ia boleh dilakukan di rumah mahupun di mana sahaja anda berada dengan adanya sumber data Internet. Namun, integriti peniaga dan pembeli dipersoalkan kerana kebanyakan perniagaan sebegini tidak didaftarkan. Justeru, menurut Kurniadi dan Dirgahayu (2019), hasil kajian yang dilakukan oleh *Wowza Media Systems* (2017), melaporkan bahawa 80% penonton menyatakan mereka lebih suka menonton video siaran langsung sesuatu produk

daripada membaca laman web atau blog.

Sesi siaran langsung ini dilaksanakan oleh penjual dengan mendaftar akaun media sosial dan mempromosikan produk mereka secara atas talian dengan menetengahkan produk dengan promosi gambar serta video yang menarik untuk membuatkan bakal pelanggan terpuak sehingga mempunyai keinginan untuk membeli. Sekiranya penjual mempunyai pengikut media sosial yang ramai, ia merupakan satu kelebihan. Seterusnya, penjual akan memaklumkan sesi siaran langsung (bidaan) dengan membuat pengumuman di laman sosial masing-masing. Semasa sesi bidaan, pembeli yang berminat akan membuat bidaan dengan menempah (*lock*) produk berkenaan dengan syarat yang dikemukakan penjual. Contoh syarat adalah bida, membuat tangkapan skrin (*screenshot*) produk yang dibida dan memaklumkan kepada nombor telefon yang telah disemat (*pin*) di ruang siaran langsung dan penjual menetapkan bayaran semua bidaan/tempahan dalam tempoh 24 jam dari sesi dibuka.

Namun, dalam keghairahan usahawan, penjual atau peniaga bersiaran langsung melalui laman media sosial masing-masing, wujudnya pembeli yang suka mengganggu dan sengaja sabotaj jualan tersebut yang dinamakan '*Joy Buyer*'. Secara umumnya, *Joy Buyer* merupakan istilah yang digunakan dalam perdagangan atas talian yang membawa maksud pembeli atau pelanggan yang menunjukkan minat dengan produk jualan anda turut menyatakan hasrat untuk membeli dengan melakukan bidaan atau tempahan (*lock*) semasa sesi siaran langsung. Pembeli/pembida

ini berjanji untuk membayar dalam tempoh yang ditetapkan, namun tidak pernah membayarnya samada sengaja mahupun tidak, atas faktor-faktor tertentu. Antara **ciri-ciri** pembeli yang dikategorikan sebagai '*Joy Buyer*' ini adalah seperti berikut:

1

Pembeli terlalu asyik membida atau siaran langsung sehingga jumlah yang kewangan.

2

Pembeli merupakan pesaing dalam akaun media sosial palsu, bertujuan untuk dalam sesi siaran langsung.

3

Pembeli yang hanya menyertai sesi tidak berniat untuk membeli kerana siaran langsung.

4

Pembeli yang telah membida produk tidak berminat dan membatalkan bida bida saiz, warna dan sebagainya.

Sehubungan dengan itu, para usahawan mahupun peniaga telah mengalami kerugian kerana perlu menguruskan tempahan/bidaan yang dibatalkan. Pembeli juga akan hilang motivasi dan ada di antara penjual akan cuba tularan akaun media sosial para pembeli yang membatalkan bidaan (*Joy Buyer*). Pelbagai tanggapan negatif yang muncul akibat daripada perbuatan tular ini. Jika dilihat dari sudut penjual, ia akan menjadi satu denda kepada yang membatalkan bidaan. Namun, jika dilihat dari sudut pembeli/pembida, mereka yakin mereka tidak bersalah kerana membida dan belum membuat perjanjian jual beli. Sekiranya nama

u membuat tempahan semasa
ng dibuat melebihi kemampuan

erniagaan yang sama, membuat
ntuk sabotaj perniagaan pesaing

bidaan kerana suka-suka dan
ketagih untuk membida semasa

z, namun setelah diteliti, beliau
daan tersebut. Contoh, tersalah

Photo by:
CardMapper.nl
on Unsplash

Teruskan kempen promosi produk di laman sosial tanpa prejudis dengan tema yang relevan untuk menarik minat bakal pelanggan terutama sesi bidaan langsung yang bakal dijalankan.

Gunakan gambar dan video yang menarik dan disertakan maklumat produk yang lengkap untuk memudahkan bakal pelanggan membuat pilihan sebelum sesi bidaan.

Gunakan komunikasi berkesan ketika bersiaran langsung untuk mendekati pelanggan dan tidak hanya tertumpu kepada jualan produk.

Elakkan menggunakan ugutan seperti 'Joy Buyer' akan ditularkan atau 'viral'. Sebaliknya, gunakan strategi yang lebih berhemah dengan cuba menghubungi pelanggan berkenaan dan mempertimbangkan masalah untuk penyelesaian yang baik bagi kedua-dua pihak.

mereka tiba-tiba tular, mereka akan marah dan boleh berlaku kes saman dan menjejaskan kedua-dua belah pihak terutama peniaga itu sendiri. Selain boleh kehilangan pembeli/pelanggan, mereka juga boleh didakwa kerana memalukan pelanggan.

Terdapat beberapa **strategi** yang dicadangkan untuk penjual untuk mengelakkan *Joy Buyer*. Justeru, cabaran dalam urus niaga siaran langsung atau secara atas talian ini adalah untuk berdepan dengan sikap pembeli dan penjual yang tidak bertanggungjawab dan sengaja mengambil kesempatan. Oleh itu, terdapat terma-terma khusus yang digunakan khas bagi individu yang menjalankan perdagangan siaran langsung atau secara atas talian ini. Antaranya ialah *Joybidder*, *Joybuyer*, atau *Back Out Buyer* yang diklasifikasikan sebagai pembida atau pembeli yang telah membuat perjanjian jual beli secara tidak langsung tetapi tidak melakukan sebarang transaksi jual beli terhadap barangan tersebut. Selain itu, *Joyseller*, iaitu penjual yang mempromosikan barang jualan di ruangan media sosial kebiasaannya kepada rakan-rakan sendiri dengan tujuan untuk menunjukkan barang jualan laris dan membuatkan pelanggan ingin membeli. Namun, jika pelanggan berminat, *Joyseller* akan mengatakan barang jualan telah habis dijual. Akhir sekali, penipu (*scammer*), nama yang digelar kepada penjual yang tidak menghantar atau mengepos barang jualan setelah pembeli melakukan transaksi wang (*bank-in*) kepada akaun penjual. Namun, pembeli juga boleh dikatakan *scammer* apabila pembeli tersebut memaklumkan kepada penjual bahawa mereka telah melakukan transaksi kemasukan wang ke akaun, namun sebenarnya tidak berbuat demikian dan hanya menghantar bukti transaksi perbankan yang palsu.

Kesimpulannya, impak krisis pandemik ini, cara terbaik untuk peniaga meneruskan perniagaan mereka secara siaran langsung adalah menerusi pelanggan melalui platform yang mempunyai rekod dan mudah untuk dijejaki. Periksa profil pembeli dan butir transaksi sebelum melakukan sebarang urusan niaga untuk mengelakkan kerugian. Tidak dinafikan, kelebihan serta potensi perdagangan siaran langsung dapat diakses oleh semua orang secara global, tetapi setiap penjual mengalami tahap kejayaan yang berbeza dengan medium ini. Semoga dengan peluang yang terbentang luas ini dapat dimanfaatkan dan mendapat kerjasama semua pihak dengan menjalankan tanggungjawab masing-masing.

...

Rujukan:

1. Kurniadi, W., & Dirgahayu, T. (2019) Analisis Faktor-Faktor Stimulus Facebook Live Marketing Berdasarkan Perspektif Kerangka Kerja Stimulus-Organism-Response (SOR). In Seminar Nasional Inovasi Teknologi e-ISSN (Vol. 2549, p. 7952).
2. Sitepu, D. L. (2019). Tinjauan Yuridis Transaksi Jual Beli Berbasis Teknologi Informasi yang Dilakukan Secara Siaran Langsung (Live Streaming) di Facebook (Studi Kasus Grup Rumah Kebaya Vera).
3. Wowza Media Systems, "The Facebook Live Streaming Benchmark 2017," 2017.



COVID-19: DALAM MUSIBAH TERSELITNYA IBRAH

Nor Fadzilah Zainal
Nor Hidayah Harun

Fakulti Pengurusan Perniagaan
UiTM Cawangan Pulau Pinang

Pandemik COVID-19

yang mengancam kesihatan penduduk dunia sejak Disember 2019 sehingga kini telah meragut jutaan nyawa. Kesannya seluruh sistem kehidupan manusia telah berubah secara mendadak daripada aspek keagamaan, sosial, ekonomi, hubungan dalam dan luar negara, budaya dan lain-lain. Malah norma kebiasaan hidup harian setiap individu juga terkesan dan diganti dengan norma baharu dalam menangani isu COVID-19 ini.

Photo by:
Clay Banks
on Unsplash

"Tiadalah menimpa sesuatu musibah melainkan dengan izin Allah S.W.T., siapa yang beriman kepada Allah S.W.T. akan diberi petunjuk kepadanya dan Allah SWT mengetahui atas segala sesuatu".

Daripada petikan ayat ini, Timbalan Mufti Terengganu, Sahibul Fadilah Ahadi Othman menjelaskan bahawa manusia yang beriman percaya musibah besar ini sebagai rahmat sudah pasti akan bersangka baik bahawa wabak COVID-19 ini adalah ruang untuk Allah S.W.T. melipat gandakan lagi ganjaran kepada hambanya yang sabar. Tapi jika kita tidak beriman dan masih mengukuri nikmat yang Allah S.W.T. bagi selama ini, maka tidak mustahil apa yang terjadi ini adalah bencana yang diturunkan kepada seluruh umat tanpa mengira sama ada mereka beriman ataupun sebaliknya, (Harian Metro, 20 April 2020).

UJIAN

Kebanyakan masyarakat Islam menyangka bahawa ujian Allah S.W.T. adalah musibah, malapetaka, tragedi atau bala bencana yang menimpa sesiapa sahaja menurut kehendak Allah S.W.T. Tetapi sebenarnya ujian Allah S.W.T. itu merangkumi segala bentuk kesusahan dan kesenangan. Setiap manusia pasti akan menerima ujian daripada Allah S.W.T. samada berupa musibah atau nikmat. Selain itu, Allah S.W.T. akan beri setiap manusia ujian yang berbeza-beza mengikut kemampuan setiap manusia untuk menghadapinya.

Allah S.W.T. menguji manusia dalam tiga perkara utama iaitu dari segi perintah dan larangannya, kesusahan atau musibah serta kesenangan atau kenikmatan. Bagi bentuk ujian perintah dan larangannya, Allah S.W.T. menurunkan Islam sebagai cara hidup yang mesti dipatuhi oleh semua umat Islam, sama ada berbentuk perintah

Apa yang berlaku ini sememangnya ujian berat bagi manusia sejagat. Namun, kehidupan tetap perlu diteruskan dalam apa jua keadaan. Dalam keadaan sebegini, usaha individu untuk mencari rahmat daripada Tuhan adalah lebih penting bagi mengharungi ujian yang telah diberikan oleh Allah S.W.T. ini. Segala yang terjadi ini adalah di bawah pengetahuan Allah S.W.T., tiada siapa pun dapat melangkaui ilmu Allah SWT.

Firman Allah S.W.T. dalam *Surah al-Taghaabun* ayat 11 yang bermaksud:

atau larangan-Nya. Maka, semua itu merupakan ujian kepada hambaNya bagi menentukan apakah mereka benar-benar mengakui dan menerima Islam sebagai pegangan hidup atau sebaliknya. Bentuk ujian yang kedua pula merupakan kesusahan atau musibah. Pelbagai ujian diberikan oleh Allah S.W.T. kepada manusia dalam bentuk kesusahan. Antaranya seperti ketakutan, kelaparan, dan kematian. Selain itu, berlaku juga kekurangan, kehilangan jiwa, kemusnahan atau kerosakan harta benda dan sebagainya. Bentuk ujian yang ketiga merupakan kesenangan atau kenikmatan. Allah S.W.T. menganugerahkan manusia dengan pelbagai nikmat dan kurniaan, jika ingin menghitungnya nescaya tidak terhitung nikmat Allah S.W.T. yang begitu banyak. Hal ini kerana semua kesenangan dan kenikmatan itu merupakan ujian Allah S.W.T. kepada hambaNya, sejauh mana manusia menggunakannya dengan cara yang betul dan bersyukur.

Ujian juga adalah guru yang tidak bercakap, tetapi ia sangat mengajar dan mendidik. Ujian kecil apalagi yang besar adalah takdir Allah S.W.T. yang mempunyai maksud tertentu. Tetapi, oleh kerana kejahilnya manusia, apabila ditimpa ujian samada secara langsung dari Allah S.W.T. atau melalui orang lain, manusia mula melatah. Terasa Allah S.W.T. tidak adil, sengaja hendak menyusahkan atau menyalahkan orang yang mendatangkan ujian tersebut. Seterusnya hati akan terus berdendam dan sentiasa berburuk sangka kepada Allah S.W.T. yang mendatangkan ujian itu. Hal ini seringkali terjadi kerana masih ramai kalangan umat Islam yang kurang jelas apakah tujuan ujian di turunkan kepada mereka terutamanya bagi ujian berbentuk kesusahan (Rahman, Dawam & Azhar, 2020). Hani Sa'ad Ghunaim menyatakan ujian yang diberikan Allah S.W.T. mempunyai beberapa tujuan iaitu bagi menguji kesabaran orang yang diuji,

menyucikan dosa hamba yang diuji dan meningkatkan darjat orang yang diuji (Rahman, Dawam & Azhar, 2020). Rasulullah S.A.W. bersabda:

"Tidaklah seorang Muslim tertimpa suatu penyakit dan sejenisnya, melainkan Allah S.W.T. akan menggugurkan bersamanya dosanya seperti pohon menggugurkan daun-daunnya".

(HR Bukhari dan Muslim)

Dapat dilihat disini bahawa terdapat kaitan antara ujian dengan tahap keimanan seseorang manusia. Ini bermakna, setiap kali manusia diuji, keimanannya akan menjadi penentu sama ada dia mampu menghadapi ujian tersebut dengan redha atau tidak. Maka lebih berat ujian yang dihadapi, semakin tinggi keimanan yang perlu diraih untuk berjaya mengharunginya.

SIKAP MANUSIA MENGHADAPI UJIAN ALLAH S.W.T.

Untuk mendapat kebaikan dari sesuatu ujian, mestilah bermula dengan bersangka baik kepada Allah S.W.T. Apabila bersangka baik kepada Allah S.W.T., maka hati menjadi tenang dan fikiran menjadi lapang. Segala emosi dan pengurusan diri akan menjadi tenteram. Namun, seandainya perasaan bersangka buruk itu hadir jua, sebagai seorang muslim perlu kuat untuk cuba melawan perasaan tersebut. Seterusnya ingatlah bahawa Allah S.W.T. menurunkan ujian sebagai didikan kepada hamba-Nya untuk lebih mendekatkan diri kepada Tuhan Yang Maha Pencipta. Sekiranya kita sentiasa rasa selamat dan selesa dengan tahap iman yang sedia ada, sedangkan diri kita belum berada di tempat yang betul di sisi Allah S.W.T., maka sebab itulah Dia menurunkan ujian untuk memperbetulkan keadaan diri kita.

Allah S.W.T. sayang pada kita, jauh sekali Allah S.W.T. takdirkan ujian hanya untuk menyusahkan hamba-Nya. Sebagai contoh, mungkin kita akan



sombong dan bakhil kalau dikurniakan harta melimpah ruah, maka Allah S.W.T. didik kita dengan kemiskinan. Contoh kedua ialah kadangkala Allah S.W.T. dedahkan dosa yang dilakukan hingga ramai orang tahu. Ini bukan untuk menghina, tetapi untuk memberi ingatan supaya manusia bertaubat dan tidak meneruskan perbuatan dosa itu sehingga bila-bila. Manakala contoh ketiga pula ialah apabila manusia diuji dengan kesakitan, Allah S.W.T. mahu memberitahu bahawa bagitulah susah dan menderitanya orang yang sedang sakit. Semoga kita menjadi orang yang bertimbang rasa, menziarahi dan

membantu mereka yang menderita sakit.

Setiap musibah dan bencana yang menimpa, sewajarnya dijadikan renungan dan muhasabah diri dengan memperbanyakkan doa, berikhtiar, tawakal, bersabar dan redha dengan ketentuan Allah S.W.T.. Bagi orang yang Allah S.W.T. kasih, di dunia lagi Allah S.W.T. telah hukum, tidak di akhirat kerana penderitaan di Neraka berpuluh-puluh kali ganda lebih dahsyat daripada penderitaan di dunia. Sekiranya kita telah dihukum di dunia lagi, kita patut bersyukur kerana



“

Walaupun kita perlu redha dengan setiap ketetapan Ilahi, kita tetap berkewajipan untuk sentiasa berusaha, berdoa, dan bertawakal.

Photo by:
Mulyadi
on Unsplash

apabila kembali ke akhirat, kita telah bersih daripada dosa. Sekiranya kita boleh bersabar dan redha, maka itulah ganjaran pahala untuk kita. Sebaliknya kalau kita tidak boleh bersabar dan tidak redha, malah merungut-rungut, mengeluh dan memberontak, hanya akan menambahkan lagi dosa kita.

Sabar dan redha bagi sesetengah individu mungkin senang untuk dituturkan di bibir, tapi belum tentu itu yang benar-benar melekat di jiwa. Maka, berusaha untuk melahirkan sifat sabar dan redha dalam diri. Sabar dan redha juga merupakan salah satu pemberian dari rasa kecintaan manusia kepada Allah S.W.T. Malahan, redha juga merupakan darjat yang tertinggi dalam kalangan orang-orang muqarrabin (yang mendekatkan diri dengan Allah S.W.T.). Ustazah Asma' Harun menyatakan redha itu adalah langkah pertama menuju jalan penyelesaian, dan juga anak kunci kepada ketenangan (Mingguan Wanita, 3 Disember 2019).

Walaupun kita perlu redha dengan setiap ketetapan Ilahi, kita tetap berkewajipan untuk sentiasa berusaha, berdoa, dan bertawakal. Kita tidak tahu apa yang Allah S.W.T. tulis dalam Loh Mahfuz tentang penyudahan hidup kita. Oleh itu selagi hidup, selagi jantung masih berdenyut dan nadi bergerak, kita wajar berusaha sebaik mungkin untuk mengubah keadaan kita ke tahap yang lebih baik. Ketika diri diuji, Allah S.W.T. mahu kita mendekatkan diri dan bergantung sepenuhnya kepada Allah S.W.T. dengan memantapkan ibadah solat, zikir dan sentiasa berdoa kepada Allah S.W.T. supaya menjadi lebih soleh serta dapat meningkatkan lagi ketakwaan kepada Allah S.W.T.. Doa merupakan senjata ampuh seorang Mukmin apabila berada pada saat genting, lebih-lebih lagi apabila ditimpa musibah yang berlaku di luar jangkaan.

KESIMPULAN

Sebagai umat Islam, seharusnya kita mengambil pengajaran dan hikmah daripada musibah COVID-19 ini. Dalam kata lain, setiap yang berlaku dalam kehidupan bagi orang yang beriman, sarat dengan hikmah dan bukanlah sia-sia. Amatlah rugi jika seorang Muslim hanya beranggapan bahawa virus COVID-19 ini adalah jangkitan penyakit semata-mata. Bahkan, yang lebih utama ialah Allah S.W.T. memperlihatkan kepada manusia bahawa Dialah yang mempunyai kuasa untuk menghidupkan sesuatu, mencipta, mematikan dan melenyapkan. Manusia pula, yang berusaha sedaya upaya untuk mengelak daripada wabak ini sebenarnya lemah dan tidak berupaya melainkan berusaha dan berterusan memohon doa kepadaNya. Kesabaran dalam doa dan usaha inilah yang menjadi kunci tawakkal seorang hamba.

Usahlah disebabkan ujian dari Allah S.W.T., kita bertambah jauh daripadaNya, mengeluh dan menyesali takdir Allah S.W.T.. Terimalah segala ujian yang besar mahupun yang kecil sebagai satu didikan terus dari Allah S.W.T. dan ingatlah, andaikata kita diuji, kita masih wajib bersyukur kerana masih ada 1001 jenis nikmat lain yang Allah S.W.T. kurniakan kepada kita. Jadi mengapa mesti merungut ketika diuji? Dalam kelalaian manusia ada pengampunannya, di sebalik musibah ada hikmahnya. Begitu juga ujian Allah S.W.T. yang besar ini ada rahmat-Nya.

• • •

Rujukan:

1. Mingguan Wanita (3 Disember, 2019). Bila Diuji Redha Langkah Pertama Menuju Penyelesaian, Kunci Pintu Ketenangan. Artikel Penuh: <https://www.mingguanwanita.my/bila-diuji-redha-langkah-pertama-menuju-jalan-penyelesaian-kunci-pintu-ketenangan/>
2. MyMetro (20 April, 2020). Covid-19 Bukan Bala Sebaliknya Ujian. Artikel Penuh: <https://www.hmetro.com.my/mutakhir/2020/04/568903/covid-19-bukan-bala-sebaliknya-ujian>
3. Syed Mohammad Hilmi Syed Abdul Rahman, Rohaida Mohammed Dawam, & Muhammad Hazim Mohd Azhar (2020). Memahami Konsep al-Ibtla' Dalam Islam Menerusi Konsepsi, Klasifikasi, Bentuk, Tujuan dan Manfaat. Online Journal Research In Islamic Studies, Vol. 7 No. 1 (2020): 31-45.

mentorship programme in



¹**Dr. Wan Anisabanum Salleh**

²**Dr. Azmi Aminuddin**

³**Dr. Shazalina Mohamed Shuhidan**

⁴**Dr. Goh Ying Soon**

¹**Dr. Zuriyati Ahmad**

⁵**Dr. Zatul Iffah Mohd Fuza**

Faculty of Business and Management, UiTM Cawangan Terengganu¹

Faculty of Accountancy, UiTM Cawangan Terengganu²

Faculty of Accountancy, UiTM Cawangan Selangor³

Academy of Language Studies, UiTM Cawangan Terengganu⁴

Faculty of Hotel and Tourism Management, UiTM Cawangan Terengganu⁵

INTRODUCTION

Conducting research that requires involvement in fieldwork is not an easy task for all graduate students as well as for novice researchers. They will face difficulties conducting the practical aspects of their research in fieldwork efficiently and effectively. These would be mainly due to their lacking of experiences. In order to support the need in tackling problems relating to fieldwork data collection, a PhD Power Fellowship (PPF) project has been set up to lend practical hands.

POWER FELLOWSHIP

BACKGROUND OF PHD POWER FELLOWSHIP

The main activity of this project is the "PPF Sharing Session", which runs once a month on Thursdays between 10 am and 12 pm. During the session there are two slots, the main slot is the "PhD Talk" presented by well experienced PhD holders while the other slot of "PhD Log" is delivered by PhD students or newly graduated PhD students. The main slot in the session intends to assist the graduate students as a group by inviting researchers with ample knowledge and experiences to share their professional expertise. Some vital points that have been highlighted in those sessions are pertaining to issues of overcoming fieldwork challenges in language research which are presented in this chapter. Some salient points regarding the issue include the preparation before, at the beginning, during the process and after the data collection. The sessions that are conducted in the

PPF projects have given the opportunity to the graduate students to get firsthand information from the experts in the relevant areas. It certainly can be helpful and insightful to share the knowledge and experiences to support all graduate students as well as novice researchers by facilitating them so that the field work data collection process in the preparation of their PhD thesis is smoother and runs more successfully. Announcements of the activity will be disseminated through email to call for participation of interested PhD candidates and young researchers (see figures below). Normally the activities of PPF will be located at PPS lounge, block 8A, which is a center for graduate studies. These activities will be carried out in accordance to the needs. Generally, there will be at least one meeting per semester.

PPF GOALS

Three PhD candidates suggested the name PPF in year 2014. It was formed to support the directives of Deputy Rector of Academic Affairs, initially to resolve the issue of increased numbers of PhD study drop outs among academic staff. The main goal is to help them graduate as soon as they can by providing some facilities and resources in the campus even though their PhD study leave has ended. They can then pursue their studies more passionately whilst at the same able to conduct their day to day teaching activities and other related tasks.

Specifically, the objectives of the initial establishment of the PPF were first, to provide ongoing moral support and motivation to PPF members and secondly, to guide PPF members with the techniques and skills needed for a speedy completion of PhD thesis. A special attention was also given to fieldwork data collection process as it involves a major part of any Ph.D study. A PPF committee members was formed headed by the Project Leader to coordinate the implementation of PPF monthly sessions. A yearly schedule was planned to include not only research processes but also motivational and inspired personal PhD study sharing experiences. Thus, positive thinking and attitude are continuously instilled among the members. Over the years, PPF membership has been extended to include not only Ph.D candidates but also potential Ph.D students. Recently, PPF has improved its implementation workforce by establishing a mentor-mentee program as an initiative to escalate the number of PhD holders.

PPF FUNCTIONS AND BACKGROUND

The first activity held by PPF was a lecture session entitled "PhD Survival Tips" on June 9, 2015 at the Dewan Anggerik, UiTMCT. The session was presented by Dr. Othman Talib, a notable

speaker in Malaysia in the field of PhD thesis writing. He is a lecturer from Department of Science and Technical Education, Faculty of Educational Studies, Universiti Putra Malaysia. This lecture focused on the preparation of the students on how to get started in writing a thesis. Another aspect shared by Dr. Othman Talib was his own PhD thesis at a glance. Some tips through his personal experience to speed up writing a thesis was highlighted. The lecture was attended by many PhD students and potential PhD students. Dr. Othman Talib in his lecture said, "This PhD is like our own home; it is ours and no one can take our home". Accordingly, students should always focus on completing their PhD. If any PhD related problems occur, they should be addressed immediately and one should avoid procrastination. Also, any issues relevant to a PhD thesis writing, students should closely consult an expert in the related area. Students ought to continue their struggle in completing their PhD journey, to never give up and to have courage to keep going.

At the beginning of the establishment of PPF, the project is done monthly on Thursdays, for two hours starting from 10.00 am to 12.00 pm, at PPS Student Lounge, UiTMCT. In terms of content shared, there are two slots during PPF session, namely "PhD Talk" delivered by PhD-graduate senior lecturers and "My PhD Log" delivered by PhD students or newly graduated PhD students. Until 2020, almost every PPF session is held with the participation of internal lecturers as speakers. About 20 lecturers are involved as speakers each year. The subject matter of the PPF session "PhD Talk" covers all the processes involved in preparing for a PhD study as well as the exposure to the skills, software and applications that are significant for PhD students. Meanwhile, the second slot, "My PhD Log" is a sharing of personal experiences during the PhD study. It



Figure 1. The first activity in 2015

is a motivation and encouragement for all PhD students to stay optimistic in completing their studies within a defined period.

PPF activities have been shared on Facebook media beginning July 9, 2015 under the name of "PhD Power Fellowship UiTM Terengganu" group. The Facebook membership is limited to the registered UiTMCT staff. Any information concerning each session is shared here. Information shared includes slides along with videos and images throughout the PPF session. Members also shared personal views and opinions in this social media platform.

A WhatsApp group was also created on April 20, 2015 under the name of "PhD Power Fellowship UiTM". On this platform the sharing is not only limited to Master and PhD related matters but also on opportunities in research, innovation and publication. This WhatsApp group is very active in discussing the current issues related to research, innovation and publication. There will be almost daily sharing of the latest information from lecturers which also benefits PPF members.

Over the years PPF membership consists of three major groups of lecturers. The first group comprises of lecturers who had completed their PhD study leave but had not yet graduated. They are required to be PPF members. The second group comes from current



Figure 2. The latest activity in 2021

UiTMCT lecturers who are on a PhD study leave and they are encouraged to become a member. The third group, UiTMCT lecturers who are planning to apply for a PhD study leave and they are given the option to become a member. The last but not least, UiTMCT students who are planning to apply for a Master and FastTrack PhD study can benefit from the mentorship programme.

CONCLUSION

Lessons learned from the successful and unsuccessful experiences of the Master and PhD candidates may guide faculty in research mentoring and structuring research seminars for postgraduate students. Successful experiences shared provide great opportunities to the Master and PhD Candidates in finding the secrets to overcome obstacles in collecting data in a PhD journey. This is one of the solutions we can provide through PPF, that is to provide a platform for sharing and supporting each other through intelligent discourses. Sometimes when a Phd candidate has obstacles in the middle of the fieldwork data-collection process, he or she may be able to obtain insights or inspiration that open doors for his or her study.

ACKNOWLEDGMENT

The researchers would like to acknowledge the administrative support for the providence in setting up PPF at UiTMCT.

...

BAZIR & BOROS

apa bezanya?

¹Nur Syikri Harun

²Fathiyah Ismail

²Norchahaya Johar

Akademi Pengajian Bahasa, UiTM Cawangan Terengganu¹

Fakulti Pengurusan dan Perniagaan, UiTM Cawangan Terengganu²

◆ ◆

Seringkali kedengaran perkataan 'bazir' digunakan dalam kehidupan seharian, khususnya apabila dikaitkan dengan rezeki yang tidak dihabiskan, contohnya membuang nasi yang tidak habis dimakan. Menurut Kamus Dewan Bahasa dan Pustaka (edisi keempat), perkataan 'membazir' didefinisikan sebagai 'berlebih-lebihan sehingga terbuang'. Contoh lain yang dibawa oleh kamus ini ialah seperti 'kenduri kahwin yang dibuat secara besar-besaran adalah membazir sahaja'. Dalam kehidupan seharian kita, orang tua kita mungkin tidak menggalakkan kita menggunakan air secara membazir, terutamanya dalam musim kemarau. Selain itu, kita juga dilarang membazirkan masa dan tenaga dalam kerja buat kita. Tidak kurang pula perkataan 'bazir' ini disinonimkan dengan boros, iaitu membuang-buang. Contoh-contoh ini selalu terkait dengan penggunaan kata dasar 'bazir'.

Namun, sebenarnya terdapat perbezaan antara 'bazir' dan 'boros'. Walaupun kedua-dua perkataan ini sering disifatkan sebagai seerti, ia tetap mempunyai konteksnya yang tersendiri. Jarang pula kita terdengar perkataan 'boros' disebut-sebut setiap kali makanan tidak dihabiskan. Tetapi perkataan 'bazir' selalu terdengang di telinga tatkala nasi dalam pinggan tidak dapat ditelan kesemuanya, lalu berakhir dalam tong sampah.

*"Mung kenak sungguh ko nasik!"
Ore lain kebulor nok boleh ko
make nasik! Boleh make nasik
denge gare pun takpo doh. Gak
mung boleh tohok nasik dale tong
sapoh! Bazir sungguh la mung!
Baso kufur nikmat kakah ning".*

Barangkali itulah konteks 'membazir' yang selalu kita dengari.

Perkataan 'bazir' berasal daripada Bahasa Arab, iaitu '*tabzhir*' atau pembaziran dan jelas disebut dalam al-Quran. Manakala perkataan 'boros' pula disebut sebagai '*israf*' atau pemborosan. Jika seseorang itu membazir, dia digelar '*mubazzir*'. Sekiranya seseorang itu memboros pula, dia digelar '*musrif*'.

Dalam al-Quran, Allah S.W.T. telah menyifatkan bahawa orang yang membazir itu sebagai saudara syaitan. Kenyataan ini telah dirakamkan dalam

Surah ke-17 (*al-Isra'*), ayat 26-27, yang bermaksud:

*"Dan berikanlah kepada
kerabatmu, dan orang miskin
serta orang musafir akan haknya
masing-masing; dan janganlah
engkau membelanjakan hartamu
dengan bazir yang melampau.
Sesungguhnya orang-orang yang
membazir itu adalah saudara-
saudara syaitan, sedang syaitan
itu pula adalah makhluk yang
sangat kufur kepada Tuhannya".*

Berdasarkan apa yang telah saya pelajari dan kaji berdasarkan pengajian secara bertalaqqi dengan guru, perbuatan membazir ini ada kaitannya dengan hukum halal dan haram. Begitu juga dengan perkataan 'boros'. Menurut Maulana Syeikh Mokhtar Ali Muhammad al-Dusuqi, seorang ulamak sufi bertaraf Waliyullah dan berketurunan Rasulullah S.A.W. yang berasal dari tanah Mesir *al-Mahrusah*, perkataan 'bazir' berkait rapat dengan perkara-perkara haram. Sebagai contoh, wang halal hasil daripada pekerjaan halal, tetapi digunakan untuk melakukan perkara yang ditegah oleh syarak seperti membeli arak, berjudi dan tikam ekor, menghabiskan wang di kelab malam dan pab, mengupah seseorang untuk membunuh orang lain, melanggan pelacur, membeli produk buatan Israel yang diketahui hasil keuntungannya itu bakal digunakan untuk membeli senjata perang untuk memerangi orang Islam, dan sebagainya. Ini bererti wang



yang disalurkan atau dibelanjakan untuk melakukan maksiat adalah dikira 'membazir'. Dalam erti kata lain, maksiat dan dosa yang dilakukan dengan wang yang halal itu adalah satu pembaziran. Ini kerana wang yang halal itu sepatutnya digunakan untuk perkara yang halal, harus, atau yang baik-baik sahaja.

Bagaimana pula dengan 'boros'? Betulkah selama ini perkataan 'boros' dikatakan begitu sinonim dengan perkataan 'bazir'? Sebenarnya, kurang tepat apabila boros disama ertikan dengan bazir. Ini kerana perbuatan memboros itu berlaku apabila kita berlebih-lebihan dalam menggunakan sesuatu, seumpama makan dan minum. Allah telah berfirman dalam Ayat ke-31 Surah ke-7 (*al-A'raf*) ayat ke-31:

"Hai anak Adam, pakailah pakaianmu yang indah di setiap (memasuki) mesjid, makan dan minumlah, dan janganlah berlebih-lebihan. Sesungguhnya Allah tidak menyukai orang-orang yang berlebih-lebihan".

Perkara berkaitan boros ini juga telah dinyatakan dalam Ayat ke-141 Surah ke-6 (*al-An'am*) yang bermaksud:

"Dan Dialah yang menjadikan kebun-kebun yang berjunjung dan yang tidak berjunjung, pohon korma, tanam-tanaman yang bermacam-macam buahnya, zaitun dan delima yang serupa (bentuk dan warnanya) dan tidak sama (rasanya). Makanlah dari buahnya (yang bermacam-macam itu) bila dia berbuah, dan tunaikanlah haknya di hari



memetik hasilnya (dengan disedekahkan kepada fakir miskin); dan janganlah kamu berlebih-lebihan. Sesungguhnya Allah tidak menyukai orang yang berlebih-lebihan”.

Untuk lebih mendekatkan lagi kita dengan kefahaman berkenaan boros ini, suka saya menggunakan nasi sebagai contoh. Katakanlah kita ambil nasi sepinggan yang masih panas untuk dimakan. Baru sahaja habis dimakan separuh, nasi yang berlebihan itu dibuang ke dalam tong sampah, lalu diambil pula sepinggan nasi yang baru dan sebahagiannya dimakan. Kemudian, separuh pinggan nasi yang tidak dimakan itu dibuang pula ke dalam tong sampah. Maka inilah yang dikatakan memboros, wahai saudara dan saudariku. Nasi yang

dimakan itu halal. Namun nasi yang dibuang itu dikira boros. Sepatutnya kita hanya perlu makan sepinggan nasi sahaja. Tidak perlu ambil sepinggan dan dibuang separuhnya, kemudian diambil sepinggan lagi dan dibuang pula separuhnya. Pun begitu, kenapa perbuatan ini masih tidak dianggap 'membazir'? Ini kerana nasi adalah halal dan memakan nasi adalah halal. Walau bagaimanapun, membuang benda halal (nasi separuh pinggan) yang tidak sepatutnya disia-siakan itu adalah boros. Boleh saja kita makan sepinggan nasi dan sepinggan lagi nasi diberikan kepada orang yang memerlukan/lapar. Kita tidak perlu berlebih-lebihan dalam hal makan minum ini. Cuma nafsu yang kata tidak cukup. Sebab itu perbuatan boros ini seringkali terjadi di bulan Ramadan di mana kita boleh melihat ramai orang

berpusu-pusu ke Bazar Ramadan untuk membeli pelbagai juadah berbuka puasa secara berlebihan.

Bercerita tentang bazir dan boros ini, saya teringat sebuah cerita berkaitan seorang selebriti komedi, iaitu Sabri Yunus. Siapa tak kenal beliau? Semua orang kenal, kan? Beliau pernah suatu hari menceritakan tentang kehidupannya semasa kecil. Keluarganya bukanlah keluarga yang senang. Ditambah pula dengan bilangan adik-beradik yang ramai, maka semua benda perlu dikongsi. Ini termasuklah makanan. Pernah Sabri Yunus melihat ayahnya membawa pulang dua biji epal. Dalam hatinya, beliau teringin makan sebiji epal seorang. Malangnya, dua biji epal itu haruslah dikongsi adik-beradiknya yang ramai. Mana boleh makan sorang-sorang! Sejak itu, Sabri Yunus bertekad mahu bekerja untuk mendapatkan wang agar beliau dapat makan epal sepuas-puasnya. Setelah dewasa, beliau merantau ke Singapura untuk bekerja disana. Setelah mendapat gaji pertamanya, Sabri Yunus membeli dua kilogram epal; kira-kira dua belas biji epal semuanya. Mengenangkan pengalaman ketika kecilnya yang tidak puas makan epal itu, beliau mengambil sebiji epal dan menggigitnya hanya sekali. Epal tersebut lantas dibuang terus ke dalam tong sampah. Kemudian epal kedua menyusul pula. Digigitnya sekali, lalu dibuang terus. Epal ketiga juga digigit sekali lalu dibuang, dan begitulah seterusnya sehingga epal yang kedua belas yang mengalami nasib yang sama dengan epal-epal lain. Kenapa beliau buat begitu? Ini kerana beliau teringat zaman kecilnya yang serba-serbi kekurangan dan merasa geram dengan pengalaman pahitnya itu. Hasilnya, beliau hanya makan epal sebanyak dua belas kali gigitan, bukannya dua belas biji epal seberat dua kilogram itu. Adakah Sabri Yunus membazir? Tidak. Beliau tidak menggunakan epal untuk melakukan perkara haram seperti membaling epal

tepat ke arah kepala orang dengan niat membunuhnya atau sekurang-kurangnya menyakitkan kepalanya. Sebaliknya, beliau hanya memboros - membuang makanan halal (epal). Sepatutnya, beliau hanya perlu makan sebiji dua epal dan bakinya disimpan untuk dimakan pada masa lain.

Apakah yang akan berlaku sekiranya seseorang yang melakukan perbuatan 'memboros' itu dikatakan 'membazir'? Menurut ayat yang dipetik daripada Surah al-Isra' seperti diatas, orang yang membazir itu adalah saudara Syaitan. Maka siapakah Syaitan itu? Ia adalah makhluk Allah yang dilaknat oleh-Nya sehingga hari kiamat. Laknat itu apa? Laknat bermaksud "*Tiada Rahmat Allah bagi Syaitan selama-lamanya*". Sekiranya orang yang melakukan perbuatan memboros itu dikatakan membazir, iaitu menggunakan rezeki yang halal untuk melakukan perbuatan maksiat dan dosa menurut syarak, maka kita boleh menganggapnya saudara Syaitan. Ini jelas dalam ayat ke-26 dan 27 dalam Surah al-Isra' tersebut. Namun, sekiranya seseorang itu hanya memboros, seperti contoh nasi dan epal yang saya ceritakan seperti di atas, tetapi orang tersebut dikatakan membazir, maka tidak sayugialah orang itu dianggap saudara Syaitan. Ini berikutan melemparkan tuduhan saudara Syaitan itu kepada orang yang melakukan perbuatan memboros adalah tuduhan berat. Ini kerana saudara kepada Syaitan itu juga dilaknat seperti terlaknatnya Syaitan.

Sebagai kesimpulannya, perbuatan memboros itu berbeza daripada perbuatan membazir. Orang yang membazir adalah orang yang melakukan perkara haram dengan hartanya yang halal. Manakala orang yang memboros pula adalah orang yang mensia-siakan rezeki yang halal seperti membuang makanan halal dengan sengaja. Kedua-dua perkataan ini kedengaran sama, namun tidak serupa. Kita

perlu ingat bahawa setiap perkataan ada konteksnya yang tersendiri. Konteks halal dan haram inilah yang menjadi punca samada seseorang itu dianggap membazir atau memboros. Walaupun perbuatan memboros itu berbeza daripada membazir, adakah ini bermaksud sikap boros itu boleh diterima? Tidak sama sekali! Ia tetap salah dan menambah timbangan dosa, cuma sikap boros itu tidaklah sampai menjadikan manusia itu dilaknat seperti Syaitan. Oleh itu, janganlah kita terlalu cepat melemparkan tuduhan saudara Syaitan kepada orang yang memboros kerana tuduhan sembarono tersebut boleh menyebabkan kita pula yang terlaknat secara percuma.

• • •

BENGKEL
PERANCANGAN

STR ATEGIK

FAKULTI PENGURUSAN
DAN PERNIAGAAN

Hani Sakina Mohamad Yusof
Noorazlina Ahmad, Nurafida Abdul Talib
Wan Maziah Wan Ab Razak
Azlina Shamsudin
Marha Abdol Ghapar
Dr. Ahmad Suffian Mohd Zahari

Fakulti Pengurusan dan Perniagaan, UiTM Cawangan Terengganu

Universiti Teknologi MARA (UiTM) dijangkakan akan melonjak menjadi sebuah universiti awam yang bertaraf global dalam bidang sains, teknologi, kemanusiaan, dan keusahawanan di masa akan datang.

Pelan Strategik UiTM 2025 secara rasminya telah digunakan sebagai penanda aras ke arah merealisasikan transformasi tersebut. Selari dengan itu, Fakulti Pengurusan dan Perniagaan (FPP), UiTMCT turut sama berganding bahu dalam mencapai petunjuk prestasi yang dirancang. Berbekalkan semangat kerja berpasukan yang jitu, pada Mac 2021 yang lalu, satu Bengkel Perancangan Strategik FPP telahpun berjaya dijalankan. Bengkel ini bertujuan merancang aktiviti-aktiviti fakulti dalam membantu universiti mencapai perancangan yang telah ditetapkan.

Walaupun menghadapi kekangan daripada situasi pandemik COVID-19 yang sedang melanda seluruh dunia, namun pelbagai inisiatif ataupun aktiviti telah dirancang untuk dilaksanakan sepanjang tahun 2021. Perancangan yang teliti mampu mencorak serta meningkatkan daya tindakan yang seiring dengan sasaran. Setiap perancangan yang dicadangkan juga perlu selari dengan falsafah, visi, dan misi UiTM keseluruhan dan, oleh sebab itu, adalah sangat penting untuk memperkemaskan perancangan strategik di peringkat fakulti.

Bengkel Perancangan Strategik FPP 2021 bertujuan memurnikan perancangan strategik 2021-2025 dengan mengambil kira perubahan-perubahan terkini. Bengkel ini juga merancang aktiviti-aktiviti dan membuat semakan semula



Bengkel Perancangan Strategik FPP 2021 bertujuan memurnikan perancangan strategik 2021-2025 dengan mengambil kira perubahan-perubahan terkini.

perancangan supaya setiap objektif fakulti tercapai sama ada untuk jangka masa pendek atau pun panjang, serta menepati sasaran perancangan strategik yang telah dirancang di peringkat UiTM. Bengkel ini adalah penting dalam memastikan segala aktiviti yang dirancang bergerak sejajar dengan perancangan, visi, dan misi UiTM dan akhirnya membantu mencapai misi pendidikan negara.

Dalam memastikan agar bengkel ini berjalan dengan lancar dan berkesan, para peserta bengkel dibahagikan kepada beberapa kumpulan tertentu mengikut petunjuk prestasi yang telah ditetapkan oleh universiti. Setiap kumpulan akan mengadakan Sesi Percambahan Fikiran, berbincang dan merancang aktiviti yang bakal dilaksanakan. Pada sesi ini, setiap kumpulan perlu mengemukakan cadangan, mengenalpasti cara dan menentukan kaedah pelaksanaan, serta kelebihan dan kekurangan setiap program yang dirancang. Kemudian, setiap ketua kumpulan diminta untuk mengemukakan laporan dan membuat pembentangan hasil perbincangan atau cadangan aktiviti yang dirancang. Proses perbincangan ini melibatkan sejumlah 70 orang ahli fakulti sebagai peserta. Bagi mengikut garis panduan (SOP) yang telah ditetapkan di musim COVID-19, dua buah dewan telah digunakan. iaitu melibatkan penggunaan Dewan Mawar dan Dataran Sura, dan ia juga dijalankan secara *hybrid* (*online* dan *bersemuka*).

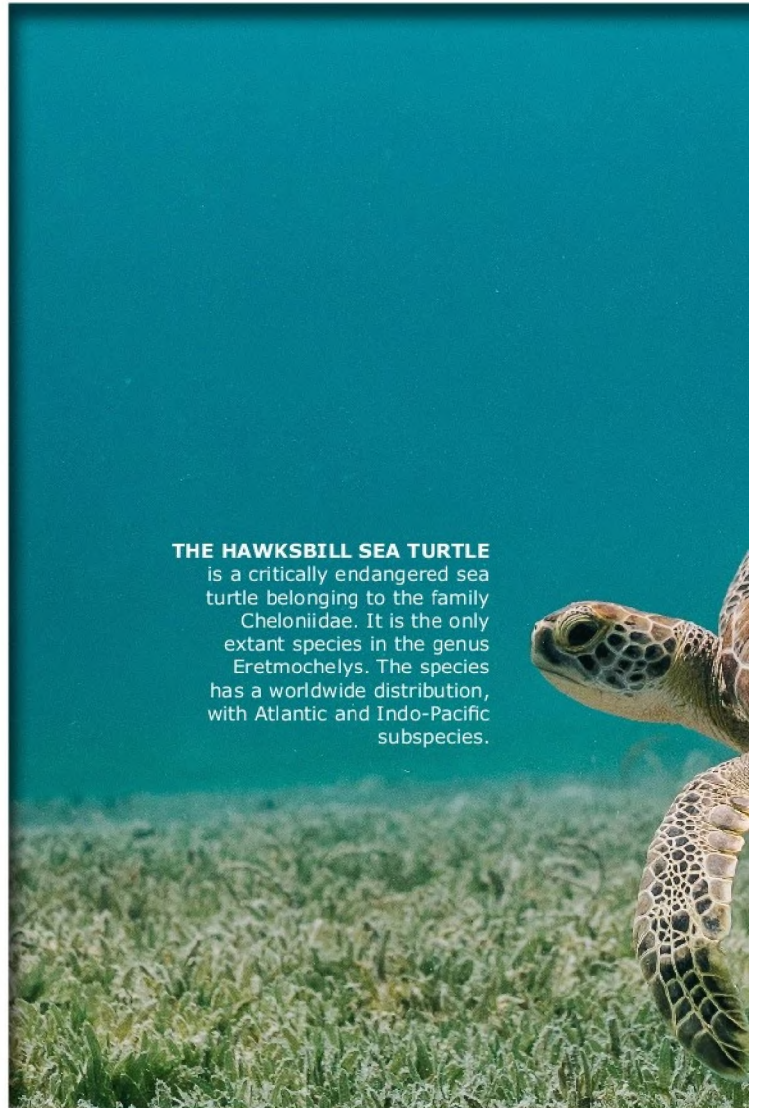
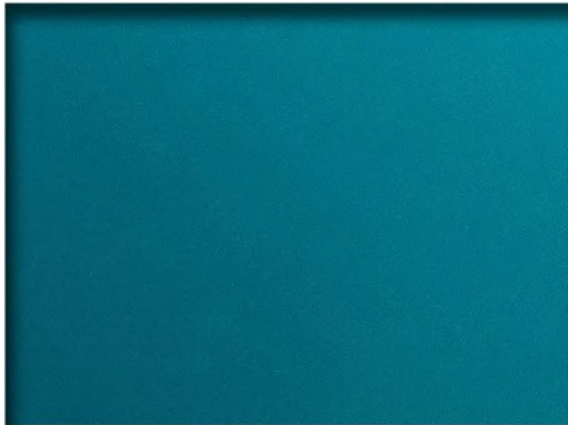
Alhamdulillah, dengan keberkatan daripada Yang Maha Esa, bengkel ini telah berjaya dilaksanakan dalam masa satu hari dengan penghasilan perancangan mengikut objektif dan sasaran tahunan yang telah ditetapkan demi merealisasikan visi dan misi UiTMCT. Yang paling utama

adalah penglibatan semua ahli dalam merancang aktiviti fakulti, dan dalam masa yang sama menjadi platform kepada peserta dalam mengeratkan hubungan dan meningkatkan semangat kerja berpasukan, "*FBM awesome*".



...

Endangered M



THE HAWKSBILL SEA TURTLE

is a critically endangered sea turtle belonging to the family Cheloniidae. It is the only extant species in the genus Eretmochelys. The species has a worldwide distribution, with Atlantic and Indo-Pacific subspecies.

Marine Species

¹Nur Alya Huda Saiden

¹Zamir Asyraf Za'ba

²Nur Syikri Harun

Faculty of Business and Management, UiTM Cawangan Terengganu¹

Academy of Language Studies, UiTM Cawangan Terengganu²



There are billions of animals on the planet, if not as many as stars. Among these animals are those species that remain undiscovered by science. According to biologists' estimation, there are over five millions of vertebrate and invertebrate animal species waiting to be found (Osborn, n.d.). Many countries around the world have ratified the United Nations Convention on the Law of the Sea (UNCLOS III), of which among its goals is to safeguard and protect marine creatures (United Nations, 1998). However, there are many factors which drive these marine animals to extinction, such as global warming, habitat destruction, water pollution, slow growth of population, overconsumption, and illegal poaching (Broom, Jun 17 2019). Due to those disastrous elements, some of these animals are prone to extinction, including marine species that would never be seen by future generations. The following are the list of marine creatures that have been declared extinct:

VAQUITA

The vaquita is the world's rarest sea mammal and one of the most endangered animals in the world. Their name means 'little cow' in Spanish, and they are a unique species of porpoise, with a small, chunky body and a round head. Their eyes and lips are coloured with dark markings, giving them the appearance of wearing makeup. With less than 30 individuals left, the vaquita is critically endangered and facing imminent extinction. They live in only one body of water in the Gulf of California and reproduce only once every two years. Sadly, it's humans that have caused the most destruction to the vaquita population. The vaquita is found only in the northern part of the Gulf of California in Mexico. They inhabit shallow waters, generally no deeper than 30 metres, or in the open sea, no more than 25 kilometres from the shore.

WHALE SHARK

Whale sharks are the largest fish in the ocean. They can grow up to 18 meters and weigh up to 19,000 kilogrammes.

The whale sharks can live for 70 to 130 years. These marine animals have unique spots on their skin. The mouth of a whale shark can reach a length of 1 meter. This whale shark has over 350 teeth, and although this monster is large, it eats small animals like Plankton. According to the IUCN, this creature is increasingly endangered and was classified as an endangered species in 2016.

HAWKSBILL SEA TURTLE

The Hawksbill sea turtle is one of the smallest species of turtle, distinguished by its stunning gold and brown patterned shells (known as tortoiseshell). The Hawksbill sea turtle is the most endangered species of turtle in the world, and is classified as critically endangered by the IUCN, with an estimated global population of 8,000, with only 1,000 nesting females. One of the largest Hawksbill sea-turtle-population nests is on Milman Island in Queensland, Australia. These rare creatures can also be seen in Gandoca Manzanillo National Wildlife Refuge in Costa Rica. If you would like to see the turtles, please ensure that you choose a tour with accredited local guides and avoid getting too close to the animals.

HAWAIIAN SEAL

This animal comes from an island in Hawaii. This Hawaiian seal is a species of seal that has migrated to Hawaii. A large number of seals live in low temperature environments, such as Antarctica. But this unique species prefers to live in tropical climates. The Hawaiian seal is also one of two surviving seals in the world. Hawaiian seals were labeled as an endangered species in 1976. Although many predators, such as tiger sharks, make seals as food, humans are more dangerous and have killed many seals. Albeit, as many as 1,400 Hawaiian seals still exist. The habitat of these animals is getting smaller and many Hawaiian seals are dying because of fishing gear, such as nets.

SEA OTTER

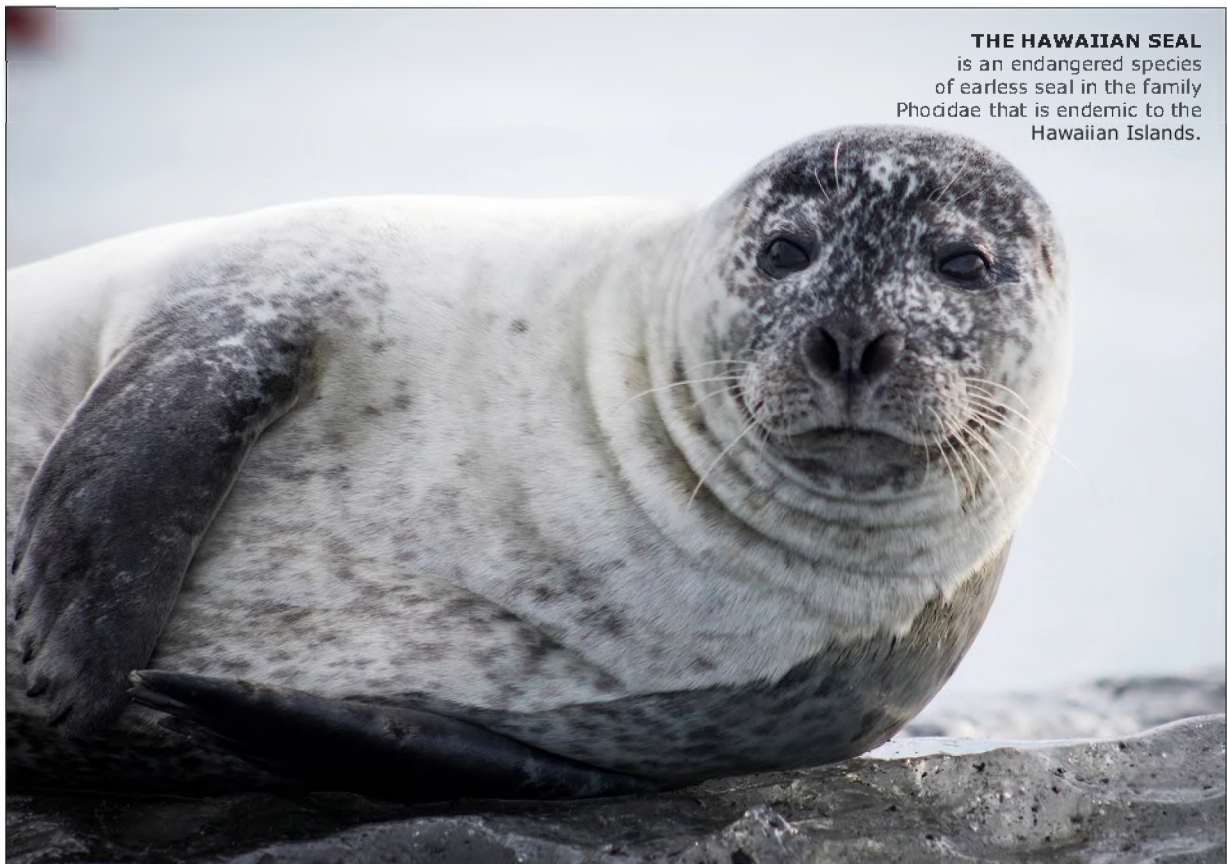
The smallest marine mammals on earth

Photo by:
NOAA
on Unsplash



THE WHALE SHARK

The whale shark is a slow-moving, filter-feeding carpet shark and the largest known extant fish species. The species is considered endangered by the IUCN due to the impacts of fisheries, by-catch losses, and vessel strikes, combined with its long lifespan and late maturation.



THE HAWAIIAN SEAL
is an endangered species
of earless seal in the family
Phocidae that is endemic to the
Hawaiian Islands.

Photo by:
Jene Yeo
on Unsplash

Photo by:
mana5280
on Unsplash

THE SEA OTTER

is a marine mammal native to the coasts of the northern and eastern North Pacific Ocean. The sea otter is an endangered species, and the significant threats to sea otters are oil pollution, predation by orcas, poaching, and conflicts with fisheries.



are gorgeous sea otters, and they play a crucial role in our ecosystem. They are an incredible species, boasting an impressive string of skills. Sea otters can live their entire life without leaving the water and they are one of a few species on earth that use tools to survive (they use rocks to hammer shells open). They are the only marine mammals that can flip boulders over on the seafloor. They also use between 25% to 40% of their body weight every day. While they sleep, they will hold hands and it is so adorable. They do this because they want to keep away from drifting apart. Their populations once numbered over several hundred thousand; however, their numbers have dropped to less than 2,000 due to the fur trade. California in the U.S. is the

best place to find sea otters in the wild. Prime sea otters' spotted locations include Moss Landing, Monterey Bay, Pacific Grove, Point Lobos State Reserve, Fisherman's Wharf, and Elkhorn Slough National Estuarine Research Reserve.

GALAPAGOS PENGUINS

Galapagos penguins are quite unique penguins. This species of penguin is found north of the equator, and is also found in the Galapagos Islands. Galapagos penguins are smaller than penguins in South America. These Galapagos penguins can only survive 15 to 20 years in the wild. Galapagos penguins are

loyal animals. These animals have only one lifetime mates. Recorded only 2,000 Galapagos penguins to live in the wild, their numbers drop drastically as sea and ambient temperatures rise sharply. These animals are also endangered as fishing activity increases. This is because food sources of these animals are reduced and many penguins are trapped in fishing nets.

All in all, we should be aware that marine lives matter. This is because they also

exercised by man. This is to ensure that the health of the ecosystems is restored by the most vital foundations, which are the existence of marine mammals and land animals.

...

References:

1. Broom, D. (June 17 2019). Larger species are more at risk of extinction than smaller ones - here's why. <https://www.weforum.org/agenda/2019/06/humans-are-causing-larger-species-to-go-extinct-faster/>
2. Osborn , L. (n.d.). Undiscovered species: How many are there left to find? <https://www.currentresults.com/Environment-Facts/Plants-Animals/number-of-undiscovered-species-living-on-earth.php>



Photo by:
Atlas Kadow
on Unsplash

THE GALAPAGOS PENGUIN
is listed on the IUCN Red List
of Threatened Species as
Endangered, and as of 2018
there are around 1,200 mature
penguins left.

have their rights to coexist with humans on this very planet. It is harrowing to see another poor animal species on the brink of extinction. As civilised human beings, we have our ability to make a difference in saving marine lives without compromising our rights and destroying their habitats. The protection and conservation of marine species should be

3. Travel, W. (2021 June 1). 10 of the world's most endangered marine species. <https://www.wayfairertravel.com/inspiration/worlds-most-endangered-marine-species/>
4. United Nations (1998). The United Nations convention on the law of the sea. https://www.un.org/depts/los/convention_agreements/convention_historical_perspective.htm

Captions:

1. https://en.wikipedia.org/wiki/Whale_shark
2. https://en.wikipedia.org/wiki/Hawaiian_monk_seal
3. https://en.wikipedia.org/wiki/Sea_otter
4. https://en.wikipedia.org/wiki/Galapagos_penguin

INTERMITTE BENEFITS AND

Methods of Intermittent Fasting

12:12

12 hours fasting window. Good choice for beginners since fasting window is small

16:8

16 hours fasting window, 8 hours eating window. The most common method of choice.

20:4

20 hours fasting window, 4 hours eating window

23:1

Also called one meal a day (OMAD). Popular pattern to lose weight and improve metabolic health

INTERMITTENT FASTING: HOW IT WORKS

¹**Siti Rapidah Omar Ali**

¹**Suhaily Maizan Abdul Manaf**

¹**Nur Shafini Mohd Said**

¹**Nur Dalila Adenan**

²**Wan Mardiana Wan Musa**

Faculty of Business and Management, UiTM Cawangan Terengganu¹

Faculty of Law., UiTM Cawangan Terengganu²

Intermittent fasting is on the rise these days. Intermittent Fasting (IF) is recognised as an eating pattern that shifts between fasting and eating on a consistent schedule. Many studies suggest that IF is a tool to manage weight, offer better health, increase human growth hormone, and improve longevity. Fasting has been around since the beginning of all time. It is also practised regularly by many religions. While several other diets emphasise on what to eat, IF focuses on when to eat. Typically, dieting is not maintainable since many people assume that dieting has a beginning and an end. Once they are done with it, they will return to unhealthy ways and jump again to gain weight. As IF is a lifestyle, it is not a

two- or three-months diet programme. Fasting for hours each day not only benefits to burn body fat but also offers some other health benefits.

According to neuroscientist Mark Mattson (PhD), who has studied intermittent fasting for more than 25 years, the body uses its sugar stores and starts burning fats after hours without food. Mattson further reveals in his study, numerous things occur throughout intermittent fasting that can guard organs against chronic diseases for instance heart disease, type 2 diabetes, inflammatory bowel disease and cancers. People are running on calories and not burning their fat stores when they are eating too frequent a day with snacks and not exercising.

Benefits of Fasting

12
hours

- Food consumed has been burned
- Digestive system goes to sleep
- Body begins healing process
- HGH (Human Growth Hormone) begins to rise
- Glucagon balances blood sugars

14
hours

- Body has transformed to use store fat as energy
- HGH starts upsurge intensely

16
hours

- Body is ramping up fat burning

18
hours

- HGH rises steeply

24
hours

- Autophagy begins
- Empty glycogen is stored
- Ketones are released into the bloodstream

What We Can Drink while Fasting

Water – Can Add • Lemon • Lime • Cucumber Slices	Avoid adding • sweetener
Coffee – Can Add • Cinnamon • Nutmeg • Stevia	Avoid adding • milk/cream • coconut oil • butter • sweetener
Tea • Green Tea • Black Tea • Peppermint Tea • Cinnamon Chai Tea	Avoid adding • sugar • sweetener

It makes sense that intermittent fasting could improve longer and healthier life expected due to the proven benefits for metabolism and all sorts of health signs. Hence, let us start appreciating lifestyle, believe the progress and incorporate results.

...

References:

1. Intermittent Fasting 101 — The Ultimate Beginner's Guide. Retrieved from <https://www.healthline.com/nutrition/intermittent-fasting-guide#simpler-lifestyle>
2. Maranian, T. (2018). Intermittent fasting: A Lifestyle, not a diet. Retrieved from <https://bryantarchway.com/intermittent-fasting-a-lifestyle-not-a-diet/>

extreme sports destinations in malaysia

¹Nur Alya Huda Saiden

¹Zamir Asyraf Za'ba

²Nur Syikri Harun

Faculty of Business and Management, UiTM Cawangan Terengganu¹

Academy of Language Studies, UiTM Cawangan Terengganu²





Photo by:
Viktor Vasicsek
on Unsplash

Do you love speed? Can you stand high risks? Are you adrenaline junkies? Are you highly adventurous? Do you like to seek extremely thrilling activities? These are because you are emotionally stable, conscientious, extraverted, agreeable, and open to experience, which are vital signs according to the model of Personality Traits, telling that you love extreme sports (Kochanowska, November 22, 2015).

If you live in Malaysia, you can stand a chance to practise extreme sports too as our nation is home to a number of extreme sports. Many tourists come to Malaysia to enjoy getting involved in extreme sports as our country is also a Mecca of extreme sports with picturesque views. But what are those types of sports available in Malaysia? There are plenty. As Malaysia possesses several interesting spots for extreme sports, it offers a wide range of sports, for instance, aerial sports, water sports, and land sports like paragliding, rock-climbing, car-drifting, wind-surfing, white-water-rafting, and waterfall-abseiling, especially for those who are daredevil and bold like you. The following are the best destinations for extreme sports, which should be in your must-have bucket list:

1. Gua Tempurung in Perak, Gua Hari Malaysia in Pahang, and Gua Batu Maloi in Negeri Sembilan:

Malaysia is a country rich of caves with large round chambers full of limestones and wonderful stalactites and stalagmites formed thousands of years ago, echoed by the hissing sounds of flying reptiles and other creepy-crawly cave-dwellers. As these wonderful places provide natural, bumpy tracks, walking on foot and caving to explore and discover the beauty of the scenic views are among the extreme sports you should not miss.

2. **Gua Damai Extreme Park neighbouring Batu Caves and Camp Five in Petaling Jaya, Selangor:**

Individuals who have a high level of endurance, maneuvering skills, and upper- and lower-body strengths are highly recommended to try rock-climbing. As Malaysia has many hills and mountains composed of limestone and granite, not to forget their natural surfaces shrouded by trees and rocks, they make a good arena for rock climbers who are passionate to test their limits.

3. **Redang Island, Terengganu or Gaya Island, Sabah:**

For those who love to get themselves immersed in the beauty of the marine environment, Malaysia is one of the best destinations that they should travel to. This is because the country is popular with its beautiful islands with their tropical trees and white sand spreading along the beaches. Enjoying glass-like water and shallow coral reefs and looking for clown fish and other exotic marine creatures by scuba diving and snorkeling is a wonderful experience you should try.

4. **Sungai Rambai Ace Skydive, Malacca:**

Enjoying the soothing scenery on land is of course common for the majority of Malaysians. If you are a person who loves challenging things and can pump adrenaline while being able to enjoy a majestic view from the sky, consider going to Malacca to jump from the sky. There is an extreme-sports centre that specialises in tandem skydiving, static skydiving, and freefall jumps among other things. There is no need to worry about surviving mid-air if you are a newbie as you will either dive with a world-class instructor or given proper training beforehand. We know that you are going to love this one!

5. **The Gravityz, Georgetown, Penang Island:**

To those out there

who live for adrenaline-pumped moments, The Gravityz is a platform for you to elevate yourself to new heights, literally. The Gravityz facilitates activities that are out of the norm, considered by some to be extreme as it involves great heights. Yet, with great heights come the privileges of great views and experiences. The Gravityz encourages everyone to build their confidence and take a leap out of their comfort zone; beyond confidence. The Gravityz offers an experience that is out of this world as it features activities involving one of the best high-altitude sports platforms in ASEAN.

To recapitulate, not everyone is interested in playing extreme sports as people's sports preferences differ due to the fact that these extreme sports are dangerous, injurious, and can even be suicidal. However, some people, for example, athletes and those who love adrenaline-rush activities, are into extreme sports as if they were born for these extraordinarily challenging types of sports. Since the COVID-19 pandemic situation has yet to be far from done, any activities pertaining to extreme sports are being halted to avoid the spread of the viral infections.

• • •

References:

1. H., I. (2021 June 1). TheGravityz. <https://www.thegravityz.com/>
2. Kochanowska, M. (November 22, 2015). Personality in extreme sports athletes. <https://neuroskoki.pl/en/personality-in-extreme-sports-athletes/#:~:text=Generally%20the%20most%20extravertive%20are,do%20not%20practise%20any%20discipline.>
3. Thamayanthy. (April 6 2018). For the Thrill-Seekers: 9 Extreme sports destinations in Malaysia. <https://www.mariefranceasia.com/my/travel-my/now-or-never-my/destinations-my/extreme-sports-destinations-in-malaysia-307586.html#item=1>
4. Zulkifly Ab Latif (August 4, 2020). #Jom! do: 5 adventure sports to do in Malaysia. <https://www.nst.com.my/lifestyle/jom/2020/08/613881/jom-do-5-adventure-sports-do-malaysia>



Photo by:
Scott Osborn
on Unsplash



Che Wan Khalidawaty Khalid
Faculty of Business and Management
UiTM Cawangan Terengganu

Being part of me is what you're. Now, here I'm going to bid a 'goodbye' note to you. But, before that, I'm going to recall all your good deeds to me. Throughout years, thinking back, I've been being thankful to you, UiTM, and ITM, which you've been formally known. You were my first step I've made on my long and winding road to the 'menara gading' and you're also the last step I've made in ending my career.

Back in 1979, you were known as ITM. That was the year I stepped into your life after holding my MCE. Business Studies was the diploma I've pursued at your premise for three years. Being the chosen one to a well-known public higher institution has made

me a thankful person. Among my bright Sultan Sulaiman school friends, who've always talked of getting enrolled at ITM if they've obtained good MCE grades, it's never occurred to me to dream of you as a place to continue my studies as I've considered myself not as bright as they were and, furthermore, everything has been in English. We, Terengganuans, have always feared of speaking English. Due to all these, I've never dreamed of going to ITM to pursue my studies. To me, you've not been within my reach.

However, luck has been in my way. I was offered a Business Studies diploma programme instead of the Art and Design diploma, which I'd applied and had more interest in. From here

Photo retrieved from:
Communications Department
<https://korporat.uitm.edu.my/index.php/corporate/profile>



onwards until now, I'm always with you except in a few intervals. The first interval has been when obtaining my Bachelor's Degree. I've left you for quite sometimes to the United States to get my BSc Degree in Business Administration; for 2 years. Having been a diploma student of ITM, I've got quite a lot of credit transfers on certain subjects. There has been no doubt that your diploma has been quite powerful here at the University of Tennessee at Martin.

I reacquainted with you once more when I was continuing my Master's Degree in Dungun.

Immediately after giving birth to my third son, I was once again enrolled in Master in Business Administration in 2000. At that time, lecturers have all been from Shah Alam. Some of them have even got my ride back to the airport since I was from Kuala Terengganu. The decision to further studies for my master's degree hasn't been a long-dreamed decision. Having taught at Kolej Yayasan Terengganu, known as the KYT, which has been a 100% UiTM franchise college, I've felt bored of teaching the same subjects over and over again, but, surprisingly, the KYT has offered money prize for those who wanted to pursue master's degree. The time has been right for me to revolutionise myself by upgrading my knowledge, so I've taken the offer and got enrolled at

UiTM Dungun.

I've still remembered meeting the late Assoc. Prof. Dr. Siti Haryati asking me to join UiTM after I'd finished my MBA. We were both at the KYT before. What I could reply to her has just been a big smile as I've known that I've not been able to fulfil certain requirements. So, I've still been with the KYT until it has been sold lock, stock, and barrel to UiTM. Ironically, my acquaintance with you, UiTM, has seemed fated from the beginning. I've remembered vividly being interviewed by the late YM Assoc. Prof. Tengku Yusoff Tengku Mahmud and Prof. Dr. Mustaffa Mohamed Zain when the KYT was taken. Luckily, I was already holding my Master's Degree when I was being interviewed. As for others, they've to continue pursuing their master's degrees. For sure, the road has been a long and winding one for them, I guess.

My last acquaintance with you was when I was accepted as a UiTM lecturer in 2008. I'm so happy as I can give the service back to you reciprocally parallel with what you give and have given me. This 10th July 2021 would be my last day with you. I'm indeed sad. As my days with you are now numbered, to properly bid you goodbye, this is why I come out with this snippet of writing as a humble souvenir for you. Thank you, thank you, and thank you. Lastly, my deepest thanks go to Allah for making UiTM a part of sources where I derive income for my family, where friendship is made, and where knowledge's acquired. I'm indeed proud to be a UiTM breed.

"UiTM sentiasa di hatiku".

• • •

Norchahaya Johar

Faculty of Business and Management, UiTM Cawangan Terengganu



ONE JOURN TO AN END ANOTHER BE



Photo by:
Dane Deaner
on Unsplash



As my retirement date approaches, I find myself overcome with mixed emotions – happy, sad, excited, and scared. Is it true that it's been 30 years since I started my first job? I was young and naïve at the time, but I was armed with a bag full of dreams and aspirations, and I was prepared to face any challenges.

For the first 16 years of my career, I've moved from one organisation to another in various positions. I've reasoned that the only way for me to learn the tricks and trades of the corporate world was to work diligently and learn every skill required for me to advance to the next level, similar to playing an online interactive puzzle game that requires me to solve problems in order to advance to the next stage. I've thought that I was well on my way to accomplishing my goals, but Allah had had other plans for me. I've had a sudden change of heart. It was no longer important to me to advance to the pinnacle of my profession. I've been tired of the rat race because,

no matter how hard I worked or what I accomplished, it's never been enough or appreciated. I've desired a change, a profession in which I could advance intellectually without having to compete with anyone but myself. A job that gives me the key to finding fulfilment without having to worry about the 'next level'. A job that allows me to be myself. As a result, when the opportunity to become a lecturer knocked my door, I was eagerly accepting it, thus, ending my career in the corporate world and beginning a new one in academia.

The next phase of my career has just been as exciting as the first one because it felt like a fresh start. However, I've no longer been the young, bright-eyed, new employee I once was; I'm now more matured and well-equipped with skills, experiences, and confidence to perform my job in a new environment. But it wasn't as simple as I'd hoped. Academic life can be physically, mentally, and emotionally demanding at times. The hours spent on preparing for classes, marking papers, conducting



research and writing, advising students, learning new educational tools, and other non-academic duties could be mentally exhaustive, while dealing with students' attitudes and behaviours could be emotionally draining. When you combine these with the demands of the administrators, you'd wish you'd have never considered a career in education. I'm joking! Despite this, I've enjoyed my time being a lecturer, and I've grown to respect and admire educators, particularly for their perseverance in passing down knowledge. My retirement may mark the end of a chapter in my professional life, but it actually marks the beginning of a new adventure. There's still so much to learn, see, and do. I'm not so sure what challenges or surprises that may await me in the future, but I'll face them as I always have; definitely with a positive attitude.

I'm very sure that I'd miss my job, the environment, and even the chaotic moments that come with the territory. One of the things that I'd always treasure is the group of friends I've made along

the way. There're those who're only there for a short time, and then, there're those who stick around and become the people I cherish to this day. I've learned that everyone who enters my life, even if only for a short time, serves a purpose – to help me grow and evolve into a person I'm today. They teach me patience, understanding, tolerance, and love for humanity.

I'd like to take this opportunity to thank everyone who's supported me along the way, including my family, previous and current superiors, colleagues, and closest friends. Thank you for always being there to guide me when I'm lost and cheer me up when I'm down. Thank you for sharing all of my happy and sad moments with me. May Allah bestow upon you good health, wealth, and happiness. Wish me luck for my next adventure!

"Kamsahamnida, Anyeong, Saranghae"

• • •

My Soul Sista!

Nor Hidayah Harun
Fakulti Pengurusan dan Perniagaan
UiTM Cawangan Pulau Pinang



Kenangan bersama semasa TIBEC III, 2012

Soul Sista,
Bukan jarak yang menentukan kita jauh atau dekat.
Tapi ingatan dan doa yang dipanjat itu menjadikannya erat.

Soul Sista,
Kita jauh tapi kenangan bersama tetap utuh.
Sedikit pun tak luntur kasih dan sayang, doaku hubungan ini semakin kukuh.

Soul Sista,
Seratus kawan tak mungkin sama.
Kerna sahabat sepertimu menghakimi kisahku dengan saksama.
Seribu kenalan juga berbeza.
Kerna sahabat sepertimu lebih lagi daripada nilainya batu permata.

Soul Sista,
Usia kita banyak beza tapi dirimu membenarkan aku bergaul selesa.
Nasihatmu tak jemu ku tadah, buah semangat selalu kau lontarkan
saat aku rebah.
Syukurku panjat untuk pertemuan dengan insan berjiva hebat sepertimu
sahabat.

Soul Sista,
Sekali kita berjabat tangan di sini, ku doakan selamanya kita berjiran di
syurga nanti.
Seindah namamu Nor Chahaya, seikhlas dirimu menerangi tika ada
saatnya aku merasa gelapnya dunia.
Terima kasih sahabatku, saudaraku... Soul Sista. Kasihku padamu
Lillahi Ta'ala.



FPP BizNewz

December 2020-May 2021
Faculty of Business and Management
UiTM Cawangan Terengganu
eISSN 2600-9811