

7 PESANAN TAN SRI SYED MOKHTAR AL-BUKHARI KEPADA USAHAWAN

Oleh: SHAHIRA ABD JABAR (UITM Cawangan Johor) & MASHITA ABD JABAR (UITM Cawangan Melaka)

1 Fokus Satu Perniagaan Sebelum Pelbagaikan Perniagaan

Tan Sri Syed Mokhtar Al-Bukhari merupakan usahawan yang berjaya dan fokus dalam perniagaannya. Sebagaimana beliau, usahawan dinasihatkan fokus kepada satu perniagaan terlebih dahulu sehingga stabil, kukuh dan menguntungkan sebelum mempelbagaikan perniagaan dalam bidang yang lain. Hindarkan diri daripada tamak dan gopoh dalam membuat sesuatu keputusan. Ini bertujuan jika perniagaan yang baru diceburi tidak maju, maka bolehlah kembali kepada perniagaan pertama yang diusahakan dahulu. Perniagaan pertama beliau adalah Bukhary Rice Sdn. Bhd.

Beliau berkata:

"Saya sendiri kalau apa-apa terjadi terhadap perniagaan saya sekarang, saya akan balik buat perniagaan yang mula-mula saya usahakan dulu. Perniagaan pertama saya masih beroperasi, lori dan kedai masih ada lagi di Kedah" tambah beliau dengan nada yang merendah diri.

2 Kejayaan Memerlukan Masa

Setiap usaha dalam menggapai kejayaan sememangnya diuji dengan kesusahan dan cabaran. Oleh itu, beliau menasihati usahawan muda supaya tidak terlalu mengikut perasaan untuk cepat kaya dan berjaya. Segalanya perlu bermula daripada bawah agar dapat mematangkan diri sendiri. Mengambil contoh diri beliau sendiri yang bermula dari bawah dengan membantu ayahnya menjual lembu dan kerbau di kampung sebelum mencapai tahap sekarang.

Beliau berkata:

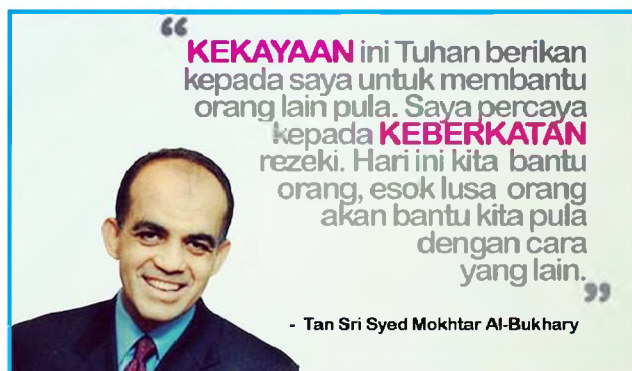
"Biasanya apabila memperolehi kejayaan yang singkat, mudah jugalah untuk perniagaan yang kita usahakan itu jatuh. Kalau kita melalui jalan yang susah, barulah kita akan menghargai dan menemui jalan senang" jelas beliau ringkas.

Jangan Berputus Asa

"Jangan mudah berputus asa". Inilah ungkapan yang sering diucapkan oleh beliau. Diterangkan lagi bahawa setiap perniagaan akan menghadapi masalah, cabaran dan kareh yang tersendiri. Oleh itu, usahawan-usahawan tidak boleh semudahnya berputus asa. Berkongsi kisah hidup jerih mengenai perniagaan pertama beliau bersama rakan kongsi bukan bumiputera yang menekan beliau sehingga terpaksa menggadaikan dua lot tanah milik keluarga untuk dijadikan modal tambahan bagi mengekalkan penguasaan saham majoriti di dalam syarikat Bukhary Rice Sdn. Bhd.

Beliau berkata lagi:

"Saya ni tiada apa-apa, tiada apa yang istimewa tentang diri saya. Tetapi apa yang membezakan saya ialah bagaimana saya menghadapi setiap cabaran dan masalah di dalam perniagaan" jelas beliau sekali lagi dengan nada rendah diri.



4

Jangan Sekadar Mengharap Bantuan

Dalam belanjawan tahunan, kerajaan sentiasa memperuntukkan bajet kepada usahawan. Namun begitu, Tan Sri Syed Mokhtar Al-Bukhari menasihatkan usahawan agar tidak terlalu mengharapkan bantuan kerajaan semata-mata. Tetapi jika diberi peluang, gunakanlah bantuan tersebut sebaik-baiknya dan bersungguh-sungguh. Usahawan perlulah bersiap-siaga dari segi mental dan fizikal. Peluang yang diberikan perlu digunakan dengan jujur dan amanah.

Beliau menyatakan lagi:

"Saya diberikan 3 permit lori untuk membawa beras dan saya memohon pinjaman MARA untuk membeli lori. MARA memberikan saya cukup-cukup RM110,000 untuk membeli sebuah lori. Ada usahawan Cina datang nak beli atau sewa dua lagi permit saya, tetapi saya tak bagi. Tak mengapa biar saya usaha sendiri untuk beli lori tambahan bila dah untung nanti".

5

Yakin Dengan Diri Sendiri

Beliau menyatakan, ramai usahawan bumiputera tidak boleh berjaya bukan kerana idea mereka tidak bagus, tetapi kerana tidak yakin dengan diri mereka. Oleh itu, beliau mengharapkan agar para usahawan yakin dengan diri sendiri dan perniagaan yang sedang diusahakan.

Beliau berkata:

"Allah kata kalau nak kenal Dia, maka kena kenal diri sendiri dulu. Yakin dengan diri sendiri adalah salah satu tanda orang itu kenal dirinya sendiri. Insyallah bila kita yakin, Allah akan permudahkan urusan kita" jelas beliau.

6

Berniaga Bukan Untuk Diri Sendiri

Sesuatu yang menarik tentang Tan Sri adalah sikap dermawan dan prihatin di mana beliau banyak memberi kembali kepada masyarakat sekeliling terutamanya bumiputera. 80% daripada pekerja beliau adalah Melayu dan niat beliau adalah membantu semua bangsa terutama bangsanya sendiri. Keperihatinan beliau dilihat apabila, beliau tidak menjual perniagaan beliau kerana memikirkan nasib golongan yang bergantung kepada syarikat beliau untuk mendapatkan sumber rezeki.

Beliau berkata:

"Kedai dan lori-lori untuk perniagaan pertama saya masih lagi ada di Kedah. Perniagaan itu masih berjalan seperti biasa. Setiap lori akan ada tiga orang pemandu, jika saya jual satu lori maka secara tidak langsung tiga keluarga Islam Melayu telah hilang sumber pendapatan" jelas beliau.

7

Usahawan Islam Ada Akhirat

Beliau juga berpesan bahawa setiap usahawan Islam adalah lebih baik dan tidak sama dengan usahawan bukan Islam. Usahawan Islam berniaga untuk mendapat keredhaan dan kebaikan di dunia dan di akhirat tetapi usahawan bukan Islam bagi mereka, manfaat diperolehi adalah untuk dunia sahaja. Oleh sebab itu, beliau tidak pernah melihat dirinya seorang yang kaya kerana prinsip beliau ialah manusia ini hamba Allah dan Allah Yang Maha Kaya.

Beliau berkata:

"Jadi jangan risau kalau kita melihat bangsa lain yang bukan Islam lebih berjaya di dalam perniagaan, kerana Allah telah janjikan dunia buat mereka. Sebagai usahawan islam yang berjaya, kita seharusnya bersyukur dan kalau tidak berjaya pun kita perlu bersyukur. Paling penting kita terus berusaha" jelas beliau.