

PARADIGMA JOHOR

Malaysian Academy of SME and Entrepreneurship Development

Edisi
11
JAN-JUN 2024



UNIVERSITI
TEKNOLOGI
MARA

Akademi
Pembangunan PKS dan
Keusahawanan Malaysia
(MASMED)



MS
17
KENAIKAN HARGA BARANG MENJADI CABARAN KEPADA
PENIAGA - PENIAGA KECIL



WARUNG OYSTER PAK NDAK MUARA



UNIVERSITI
TEKNOLOGI
MARA

Universiti Teknologi MARA Cawangan Johor © 2024

Hakcipta Terpelihara.

Tiada mana-mana bahagian dari majalah ini yang boleh diubah, disalin, diedar, dihantar semula, disiarkan, dipamerkan, diterbitkan, dilesenkan, dipindah, dijual dalam apa bentuk sekalipun tanpa mendapat kebenaran secara bertulis yang jelas kepada *Malaysian Academy of SME and Entrepreneurship Development (MASMED)*, Universiti Teknologi MARA Cawangan Johor.

ISSN : 2682-7824

Terbitan:

Malaysian Academy of SME and Entrepreneurship Development (MASMED),

Universiti Teknologi MARA Cawangan Johor

Jalan Universiti, Off KM 12 Jalan Muar

85000 Segamat

JOHOR

Tel: 07-9352000

Fax: 07-9352716

<https://johor.uitm.edu.my>

Majalah ini diterbitkan secara berkala setiap enam bulan

Cetakan di Malaysia



SIDANG REDAKSI



PENAUNG

Prof. Madya Dr. Saunah Zainon
Rektor



PENASIHAT

Dr. Faridah Najuna Misman
Timbalan Rektor Penyelidikan, Jaringan Industri & Alumni



SETIAUSAHA

Aidarohani Samsudin



PENYELARAS

Rusnani Mohamad Khalid



KETUA EDITOR

Prof. Madya Dr. Raja Adzrin Raja Ahmad



EDITOR UTAMA

PM. Hj. Ahmad Nawawi Hj. Yaakob, Encik Syamsul Samsudin



EDITOR

Bila Puan Rektor Berbicara
Husnizam Hosin



EDITOR

Kata Aluan TREKBPJ&A
Henny Hazliza Mohd Tahir



EDITOR

Nota MASMED
Ahmad Marzuki Amiruddin Othman



EDITOR

MASMED Sana Sini
Siti Farrah Shahwir



EDITOR

Dari Kedai Kopi Ke Bursa Malaysia
Dr. Siti Nuur-Ila Mat Kamal



EDITOR

Dan Kenangan Bermula
Nor Fauziah Abu Bakar



EDITOR

Inspirasi dan Motivasi Keusahawanan
Hajah Alizah Ali



REKA BENTUK DAN GRAFIK
Nurul Amin Norudin



EDITOR

Jom Makan Dan Jalan
Siti Nordiyana Isahak



EDITOR

Viral oh Viral
Rusnani Mohamad Khalid



TUGAS-TUGAS KHAS

Norahizah Idros Sheik Muhammad Fareis Mohd Nazri



ISI KANDUNGAN

ii

Sidang
Redaksi

iii

Bila
Rektor
Berbicara

iv

Kata Aluan
Timbalan
Rektor PJJ&A

v

Nota
MASMED

1

MASMED
Sana Sini

5

Dari Kedai
Kopi Ke Bursa
Malaysia

11

Dan
Kenangan
Bermula...

16

Inspirasi
dan Motivasi
Keusahawanan

21

Jom Makan
Dan Jalan

26

Viral
Oh Viral

31

Berita
Bergambar

BILA REKTOR BERBICARA

Assalamualaikum wbt dan Salam Sejahtera.

Segala pujian bagi Allah Yang Maha Esa. Alhamdulillah, saya bersyukur kerana diberikan sedikit ruang untuk melakar sepatah dua kata dalam Majalah Paradigma Johor Edisi Kesebelas. Sekalung tahniah dan syabas kepada Sidang Redaksi Majalah Paradigma Johor di bawah Unit Keusahawanan MASMED, Bahagian Penyelidikan dan Jaringan Industri, UiTM Cawangan Johor di atas penerbitan edisi kesebelas. Berdasarkan pemerhatian saya, majalah ini semakin berkembang baik dan terbukti apabila dalam tempoh 6 tahun, 11 penerbitan berjaya dihasilkan. Usaha ini harus mendapat pujian kerana majalah ini memfokuskan secara menyeluruh berkaitan keusahawanan, pembangunan perniagaan dan program pembinaan membentuk sendiri pelajar yang dilaksanakan bukan sahaja di UiTM Cawangan Johor, malah turut melibatkan kampus-kampus dari cawangan seluruh sistem UiTM.



Perubahan teknologi yang drastik dalam era digital pada masa kini serta peningkatan persaingan ekonomi global memerlukan perancangan yang lebih strategik dan berinovasi bagi mengharungi cabaran ini. Oleh itu, pelajar perlu bersedia dalam menempuh cabaran dunia pekerjaan sebenar yang berubah mengikut situasi semasa. Sebagai persediaan, di samping ilmu yang disampaikan di bilik kuliah, pelajar juga perlu dilengkapi dengan kemahiran-kemahiran lain antaranya ilmu keusahawanan. Pelbagai inisiatif dilaksanakan di UiTM Cawangan Johor dalam memberi pendedahan berkaitan bidang keusahawanan, antaranya melalui penganjuran pelbagai kursus dan program di peringkat Diploma mahupun Ijazah. Seterusnya, usaha yang diterajui oleh UiTM seperti penubuhan *Malaysian Academy of SME & Entrepreneurship Development* (MASMED) dapat melahirkan pelajar yang profesional, berdaya saing, holistik, seimbang dan mempunyai minda keusahawanan yang berupaya bertindak sebagai penjana pekerjaan melalui Program Tunas Mekar, Program Latihan Keusahawanan Mahasiswa (PLKM), Enterprise Usahawan Muda (EGM), MASMED-UiTM *Social Entrepreneur* (MUSE) dan sebagainya.

Masyarakat Malaysia wajar dibentuk, diterapkan dan ditransformasikan dengan pemikiran yang berasaskan keusahawanan demi menjadikan negara yang unggul menjelang tahun 2030. Di samping itu, terdapat banyak pihak yang telah memberikan sumbangan, masa, ilmu dan tenaga. Komitmen dan sumbangan ini adalah berteraskan matlamat yang sama iaitu memastikan penyampaian ilmu kepada semua tanpa mengenal usia. Penerbitan majalah Paradigma Johor adalah seiring dalam memberi inspirasi bukan sahaja kepada pelajar malah kepada seluruh warga UiTM secara tidak langsung untuk menzahirkan aktiviti keusahawanan. Hal ini secara tidak langsung telah membuktikan kewujudan (*visibility*) UiTM Cawangan Johor dan MASMED dalam memberi impak yang positif kepada masyarakat dan seluruh sistem UiTM melalui aktiviti penulisan berunsurkan keusahawanan.

Dengan tulus ikhlas, saya mendoakan agar segala usaha yang dilakukan ini diberkati Allah SWT. Semoga sumbangan ini dapat melahirkan ramai pelajar yang berketerampilan dari sudut ilmunya seiring dengan kemampuan untuk menjana pekerjaan. Saya juga berharap agar kita semua diberikan kekuatan untuk melaksanakan tanggungjawab dalam meneruskan tradisi dan pengiktirafan yang telah diberikan kepada UiTM sebagai Universiti Keusahawanan dengan penuh komitmen, semangat dan ikhlas. Sekian, wassalam.

PROF MADYA DR SAUNAH ZAINON
Rektor
Universiti Teknologi MARA Cawangan Johor

Dan Kenangan Bermula

Penulis: Hjh. Nurnazirah Bt Jamadin¹

¹Fakulti Pengurusan Perniagaan, UiTM Cawangan Sarawak

Penjagaan selepas bersalin bukan lagi hanya sekadar satu tanggungjawab, tetapi turut menjadi salah satu peluang dalam bidang keusahawanan terutama dalam konteks bidang perbidanan moden. Puan Sabtuyah atau lebih dikenali sebagai Kak Sap, merupakan contoh terbaik dalam bidang ini. Beliau bukan sahaja seorang ibu tunggal yang berjaya, tetapi juga merupakan usahawan yang aktif dalam urutan dan perbidanan di Kuching, Sarawak, dengan pengalaman lebih dari 25 tahun. Kebolehan beliau tidak terhad kepada kemahiran urutan dan perbidanan sahaja malah turut meliputi penyediaan barangan seperti pelbagai jenis minyakurut, jus air kunyit, herba mandian ibu berpantang dan pelbagai produk herba yang diperlukan oleh wanita selepas bersalin. Beliau membuka perniagaan dengan menggunakan nama Kak Sap *Mama Care* di bawah program *Mama Care* di bawah Jabatan Kemahiran Malaysia, LPPKN.

Aktiviti dalam bidang perbidanan dan penjagaan selepas bersalin bukanlah sesuatu yang baru dalam keluarga beliau. Dengan permintaan yang semakin meningkat, amatlah sukar untuk mencari mahupun menjumpai pakar bidan yang mahir dalam bidang pengkhususan perbidanan. Bagi menangani permintaan yang tinggi, Puan Saptuyah melatih ahli keluarga beliau termasuk anak-anak perempuan, menantu dan juga anak lelaki bagi mempelajari ilmu perbidanan dan urutan lelaki. Lebih daripada itu, Kak Sap juga melatih para pengamal perubatan alternatif yang lain dan juga membuat *personal coaching* kepada sesiapa sahaja yang berminat untuk mempelajari bidang ini dengan harga yang berpatutan.

Bagi memastikan beliau merupakan pakarurut yang bertauliah, Kak Sap bersama ahli keluarga lain, serta para pelajar beliau turut aktif mendalami pelbagai ilmu berkaitan urutan moden selain dari tradisional seperti reflexologi, urutan spa, bengkung, bertuam dan bertungku, param, pilis, tapel, pengurusan bayi dan sebagainya bagi memperoleh pengiktirafan sebagai pengamal perubatan alternatif yang sah dan berkelayakan. Pensijilan ini adalah sangat penting bagi menunjukkan komitmen mereka terhadap pengamalan perubatan alternatif yang beretika dan berkualiti dalam perkhidmatan terutamanya kepada ibu-ibu selepas bersalin. Menurut Kak Sap, perniagaan bukanlah semata-mata mendapatkan wang dan keuntungan sahaja, apa yang paling penting ialah keadaan kesihatan para pelanggan semakin pulih selepas menggunakan servis mereka. Beliau percaya apabila pelanggan berpuas hati maka pelanggan tersebut akan memberi testimoni yang baik dan akan kembali menggunakan pelbagai servis mereka pada masa akan datang. Testimoni yang positif adalah respon sebenar, bukan rekaan dan ini secara tidak langsung akan menarik pelanggan baharu bagi menggunakan perkhidmatan mereka.



****Sumber gambar keseluruhan artikel ini adalah daripada penulis sendiri.**

Usahawan bidang urutan seperti Kak Sap membuktikan betapa penjagaan selepas bersalin bukan sahaja merupakan keperluan sosial, tetapi juga membuka peluang untuk meneroka bidang usahawan dalam perbidanan moden. Usaha serta kegigihan Kak Sap dan keluarga beliau dapat memberi inspirasi kepada individu lain untuk mengembangkan potensi mereka dalam bidang yang semakin mendapat pengiktirafan ini.

Kesimpulannya, bidang perubatan alternatif seperti urutan dan penjagaan selepas bersalin merupakan satu perkembangan menarik dalam landskap pekerjaan tempatan di mana penjagaan selepas bersalin bukan sekadar satu tanggungjawab sosial, tetapi juga merupakan pangkalan untuk membina usahawan berkualiti dalam bidang perbidanan moden. Bagi yang berminat untuk menggunakan servis Kak Sap bolehlah melayari laman sosial Facebook beliau iaitu "Kak Sap Pakar Urut" bagi mendapatkan nombor dan membuat tempahan.