



UNIVERSITI
TEKNOLOGI
MARA

Cawangan Terengganu

INFO US\$AHAWAN

usahawan pemacu ekonomi mapan

EDISI
24
MAY 2021 APRIL 2022

NO ISSN: ISSN: ISSN 1823-6421

BULETIN ADALAH HAK MILIK KEKAL MASMED UITM CAWANGAN TERENGGANU

Strategi Perniagaan **ABDUL RAHMAN BIN AUF,** Ikon Usahawan Islam

Abdul Rahman bin Auf adalah salah seorang sahabat Nabi Muhammad SAW. Beliau merupakan ahli perniagaan yang berjaya dan tokoh jutawan Islam yang terkenal dengan sifat dermawan dan zuhud. Beliau memulakan bisnis secara kecil-kecilan, namun berkat usaha dan keyakinan yang tinggi pada yang Maha Memberi rezeki, perniagaan yang diusahakan menjadi semakin berkembang dan mampu menjana kekayaan luar biasa. Abdul Rahman bin Auf, nama yang tidak asing dalam kalangan saudagar Islam telah membelanjakan harta kekayaan yang dimiliki ke jalan Allah demi menegakkan agama Islam di mata dunia. Kisah beliau seharusnya dijadikan sumber inspirasi usahawan di masa kini untuk lebih berusaha dan berdaya saing untuk memantapkan ekonomi Islam. Artikel ini akan mengupas secara umum strategi perniagaan Abdul Rahman bin Auf sebagai sumber rujukan kepada para usahawan yang baharu menceburi bidang perniagaan yang penuh cabaran. Usahawan perlu mengetahui langkah-langkah dan strategi yang mampu mengembangkan perniagaan untuk terus bertahan dan kekal relevan dengan Industri 4.0. Antara tiga strategi penting adalah:

1. Peka dengan permintaan terkini.

Strategi pertama Abdul Rahman bin Auf adalah peka dengan permintaan terkini. Usahawan yang berjaya sentiasa peka dengan keperluan semasa dan permintaan terkini pelanggan. Peniaga yang menawarkan barangan atau servis yang diperlukan dan dikehendaki pelanggan akan mendapat permintaan yang tinggi. Oleh yang demikian, tidak dapat dinafikan perniagaan perlu bergerak seiring dengan permintaan semasa untuk menarik minat pengguna. Sebagai contoh, permintaan terhadap unta pada zaman dahulu sangat tinggi. Ini adalah kerana unta sangat sinonim dengan orang Arab yang menjadikannya sebagai alat pengangkutan utama. Susu, lemak dan daging pula dijadikan sajian. Bukan itu sahaja, tulang unta turut dijadikan perhiasan dan kulit sebagai sarung pedang. Inilah antara sebab unta mendapat permintaan tinggi pada zaman tersebut. Manakala, pada masa kini, gajet dan internet merupakan satu keperluan semasa dan permintaan terhadapnya sangat tinggi. Boleh dikatakan setiap lapisan masyarakat menggunakan gajet untuk tujuan pelbagai, antaranya telefon bimbit sebagai alat perhubungan dan komunikasi secara mudah dan cepat. Pandemik Covid 19 yang melanda negara sejak Mac 2020 turut mengubah lanskap pendidikan negara. Pembelajaran secara bersemuka telah digantikan dengan proses pengajaran dan pembelajaran secara dalam talian. Untuk mencapai tujuan tersebut, komputer, komputer riba, tablet dan telefon pintar adalah peralatan penting

Nurulhasni Binti Shaari¹

¹Jabatan Undang-Undang,
Universiti Teknologi MARA Cawangan Selangor,
Kampus Dengkil, Selangor

Koresponden: nurul015@uitm.edu.my

dalam memastikan anak-anak terus belajar walaupun dalam situasi yang berbeza.

2. Konsisten menjaga kualiti produk.

Strategi kedua Abdul Rahman bin Auf adalah konsisten menjaga kualiti barangan. Kualiti barangan atau produk sangat penting dalam perniagaan. Usahawan yang mementingkan kualiti barang atau produk akan memastikan produk sentiasa berada di tahap terbaik agar keyakinan orang ramai membeli meningkat. Jangan sesekali menjual barang yang ada kecacatan, kerosakan atau tidak berkualiti demi meraih keuntungan berganda. Orang-orang tua selalu berpesan biar untung kecil asalkan hidup penuh keberkatan. Di samping itu, rantai pengeluaran yang kemas dan konsisten dalam menjaga kualiti produk perlu dipelihara supaya memenuhi kehendak dan permintaan pelanggan. Kualiti penting bukan sekadar untuk mencapai kepuasan pelanggan semata tetapi usahawan juga berpuas hati kerana dapat menyediakan produk yang menepati cita rasa pengguna.

3. Mengambil untung secara bijak.

Strategi ketiga Abdul Rahman bin Auf adalah mengambil untung secara bijak. Untung adalah matlamat utama dalam perniagaan. Tiada makna menjalankan perniagaan tanpa menjana keuntungan. Pengambilan untung dengan cara yang disyariatkan dalam Islam adalah diharuskan. Keuntungan yang diraih tiada unsur penipuan, penindasan, monopoli dan sebagainya. Sentiasa bersyukur dengan keuntungan yang sedikit. Ia bertepatan dengan ayat Al Quran (Surah Ibrahim: 7) yang bermaksud “Jika kamu bersyukur nescaya Aku akan tambah nikmatKu kepada kamu”.

Kesimpulannya, perniagaan yang dijalankan mengikut syariat Islam pasti mendapat keuntungan di dunia dan akhirat. Jadikan kisah Abdul Rahman bin Auf sebagai pedoman, semakin kaya semakin mendekatkan diri kepada pemilik segala kekayaan, Allah yang Maha Kaya.

Rujukan:

- [1] https://web.facebook.com/himpunanayatsu.ciAlQuran/posts/siapa-abdul-rahman-bin-auf-abdul-rahman-bin-auf-saudagar-kaya-yang-dijamin-syurg/2080310252034724/?_rdc=1&_rd
- [2] <https://www.majalahlabur.com/inspirasi/7-rahsia-amalan-abdul-rahman-bin-auf/>