



UNIVERSITI
TEKNOLOGI
MARA

Cawangan Terengganu

INFO US\$AHAWAN

usahawan pemacu ekonomi mapan

EDISI
24
MAY 2021 APRIL 2022

NO ISSN: ISSN: ISSN 1823-6421

BULETIN ADALAH HAK MILIK KEKAL MASMED UITM CAWANGAN TERENGGANU

Masnih binti Mustapa¹

¹Akademi Pengajian Islam Kontemporari,
Universiti Teknologi MARA
Cawangan Kota Kinabalu, Sabah.

Koresponden: masnih@uitm.edu.my

Sebahagian besar daripada ibubapa yang bekerja pasti menjadikan taska sebagai pilihan utama untuk menghantar anak-anak mereka. TASKA, atau dikenali sebagai Taman Asuhan Kanak-kanak menjadi pilihan ibubapa yang bekerja di bandar besar apabila mereka tidak mempunyai sistem sokongan ahli keluarga lain seperti saudara, datuk atau nenek dalam membantu menjaga anak-anak mereka ketika mereka bekerja. Selain itu, kos yang tinggi dan keselamatan anak juga tidak terjamin jika mengambil pembantu rumah asing untuk menjaga anak-anak mereka.

Disebabkan taska sentiasa menjadi pilihan ibubapa bekerja, seorang usahawan muda yang juga merupakan seorang pelajar universiti tampil mengambil peluang untuk mengusahakan perniagaan taska di semenanjung Malaysia. Masnih binti Mustapa yang berasal daripada Sabah telah memulakan perniagaan Taska ketika masih lagi dalam pengajian Ijazah Sarjana Muda di Universiti Sains Islam Malaysia pada tahun 2016.

diusahakan beliau telah diambil alih oleh adik sendiri disebabkan beliau telah menamatkan pengajian dan berkhidmat di salah satu IPTA terkemuka di Malaysia.

Banyak aktiviti yang dilaksanakan dan dirancang dengan teliti untuk taska. Taska yang diusahakan ini juga merupakan antara taska Muslim terbaik di Nilai, Negeri Sembilan. Namun ketika Covid-19 melanda negara, ada beberapa ibubapa yang terpaksa memberhentikan anak mereka di taska atas dasar menjaga keselamatan dan kesihatan anak mereka. Cabaran semakin bertambah apabila sewa premis, gaji pekerja dan utiliti-utiliti masih perlu dilangsaikan walaupun taska tutup dan tidak mendapat bayaran yuran daripada ibubapa dan macam-macam lagi. Ketika ramai usahawan taska yang mula berundur diri dengan menjual



Beliau bermula dengan menerima 9 orang kanak-kanak taska seterusnya membuka 2 cawangan institusi taska di Nilai, Negeri Sembilan sehingga habis pengajian Doktor Falsafah di Univesiti Sains Islam Malaysia. Minat beliau yang tinggi terhadap bidang perniagaan sejak dari zaman sekolah menengah lagi telah disokong oleh ibubapa beliau. Beliau telah mengikuti pelbagai kursus yang berkaitan dengan pendidikan awal kanak-kanak sejak zaman sekolah menengah lagi sehingga pernah mendapatugerah pendidik berkarisma pada tahun 2019. Pada mulanya beliau hanya mahu mengambil pengalaman sambil mengumpul duit untuk membayar yuran pengajian Ijazah Sarjana namun disebabkan perkhidmatan yang baik dan permintaan ibubapa untuk menghantar anak semakin tinggi, beliau terus komited meneruskan perniagaan ini dan dapat mengimbangi masa diantara waktu belajar dan juga perniagaan taska. Kini, taska yang

taska dan menamatkan perkhidmatan taska, Masnih dan Anita tetap bersabar dan mencari inisiatif lain untuk tetap meneruskan perniagaan taska.

Bagai cendawan tumbuh selepas hujan, taska yang diusahakan oleh Masnih dan Anita ini telah mendapat permintaan yang tinggi daripada ibubapa untuk menghantar anak-anak mereka setelah kerajaan mengumumkan yang taska boleh beroperasi ketika Covid-19



dengan syarat mematuhi SOP yang telah ditetapkan. Rahsia kejayaan taska ini juga disebabkan oleh hubungan kekeluargaan yang erat, sokongan, komitmen dan penyatuan keluarga serta kerjasama daripada guru-guru taska sendiri.

Kini, TASKA CAHAYA CERIA KASTURI masih lagi beroperasi seperti biasa dengan mengamalkan SOP yang telah ditetapkan. Anitah kini telah meneruskan legasi perniagaan taska di Nilai, Negeri Sembilan sambil menyambung pengajian di peringkat Ijazah Sarjana.



Rujukan

[1] Syed Chear, Syed Lamsah & Darkasi, Said & Darini, Fadliah & Jaswir, Irma & Hamid, Noor. (2020). *Pengurusan Pusat Jagaan Kanak-Kanak Berkediaman* (Persendirian / 22-32. 10.47405/mjssh.v5i8.457.